

INFORME ANUAL 2005

Esta información se encuentra disponible en:

<http://www.ogasun.ejgv.euskadi.net/r51-341/es>

Teléfono y correo electrónico de contacto:

economia@ej-gv.es

[945-01.90.77](tel:945-01.90.77)

Edita: Departamento de Hacienda y Administración Pública
Donosita-San Sebastián, 1 – 01010 Vitoria-Gasteiz

Autor: Dirección de Economía y Planificación

ÍNDICE

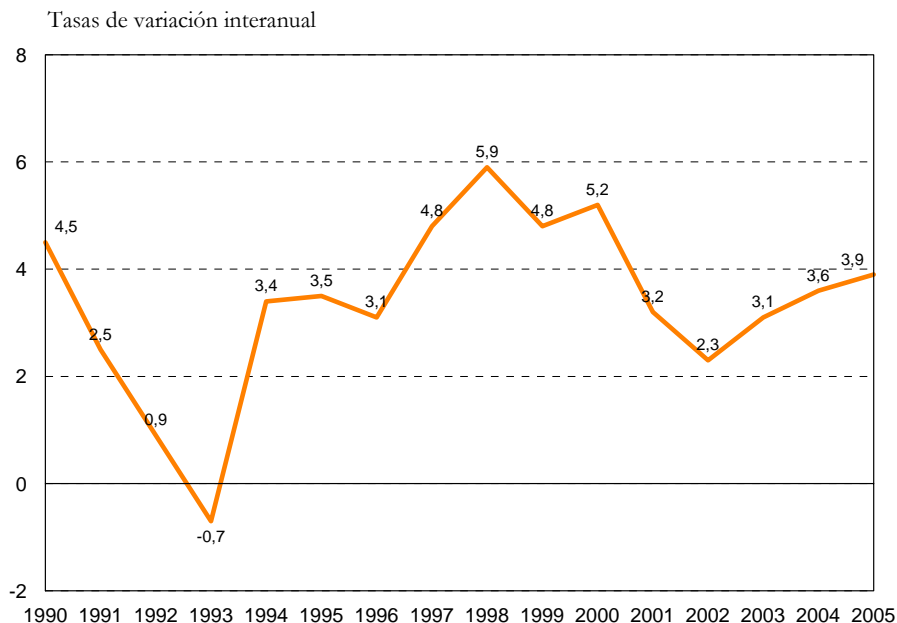
0 SÍNTESIS DE LA ECONOMÍA VASCA	1
1 CONTEXTO DE LA ECONOMÍA VASCA	9
Evolución de la economía mundial	9
Análisis por países	11
Economía española	16
2 ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA VASCA	20
2.1 SECTORES PRODUCTIVOS	20
Introducción	20
Agropesquero	21
Industria	22
Construcción	26
Servicios	27
2.2 DEMANDA	30
Introducción	30
Gasto en consumo final	31
Formación bruta de capital	33
Saldo exterior y competitividad	34
2.3 MERCADO DE TRABAJO	46
2.4 PRECIOS, COSTES Y SALARIOS	55
Precios	57
Costes y salarios	61
2.5 SECTOR PÚBLICO	62
2.6 SECTOR FINANCIERO	65
ANEXO ESTADÍSTICO	71

0 SÍNTESIS DE LA ECONOMÍA VASCA

La economía vasca consiguió, en el año 2005, un crecimiento interanual del 3,9%, tres décimas por encima del obtenido en el año precedente. Con ello, se continúa la aceleración iniciada en el año 2002 y se acumula un periodo de doce ejercicios consecutivos de expansión económica, con un incremento medio también del 3,9%. Este comportamiento acelerado contrasta con el perfil de evolución ofrecido por la economía mundial y por el conjunto de países europeos, que no consiguieron repetir las tasas de variación de 2004, pero se asemeja a la evolución registrada por la economía española.

Evolución del PIB del País Vasco

Gráfico 1



A pesar de su menor impulso, puede decirse que la economía mundial, en general, está viviendo un periodo de fuerte expansión, con tasas de crecimiento superiores a las conocidas en las últimas décadas, en el que participan tanto los países más desarrollados como los países

emergentes, que están consiguiendo un importante protagonismo en el panorama económico. Así, los extraordinarios incrementos obtenidos por países como China o India están dinamizando las relaciones comerciales internacionales y sosteniendo la industria de otros países con demandas internas menos expansivas. Con todo, no todas las áreas económicas obtienen los mismos beneficios en este panorama favorable y, concretamente, los países europeos, en especial los cuatro países mayores, tuvieron resultados relativamente pobres, puesto que en ningún caso alcanzaron tasas de variación del 2%. En Europa, la falta de impulso de la demanda interna no se vio contrarrestada por un sector exterior pujante, ya que la fortaleza de su moneda y un insuficiente posicionamiento en los mercados asiáticos alejan a esta área de los focos de mayor dinamismo, cita a la que sí han acudido EE. UU. y Japón.

EVOLUCIÓN DEL PIB REAL CUADRO 1

Tasas de variación interanual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Economía mundial	4,9	2,6	3,1	4,1	5,3	4,9
EE. UU.	3,7	0,8	1,6	2,5	3,9	3,2
China	8,4	8,3	9,1	10,0	10,1	10,2
Japón	2,9	0,4	0,1	1,8	2,3	2,6
Unión Europea 25	3,9	2,0	1,2	1,3	2,4	1,7
- Alemania	3,2	1,2	0,0	-0,2	1,2	0,9
- Francia	4,0	1,9	1,0	1,1	2,3	1,2
- Reino Unido	3,8	2,4	2,1	2,7	3,3	1,9
- Italia	3,6	1,8	0,3	0,0	1,1	0,0
- España	5,0	3,6	2,7	3,0	3,2	3,5
- País Vasco	5,2	3,2	2,3	3,1	3,6	3,9

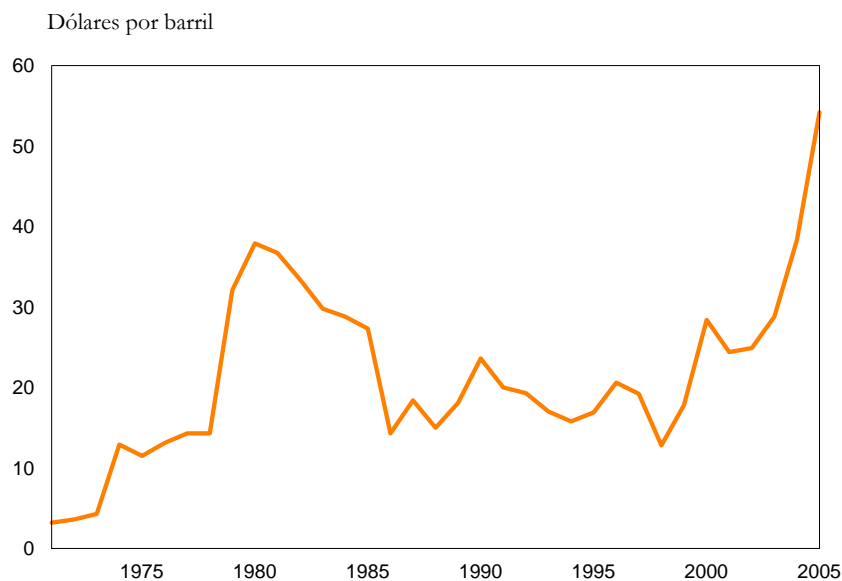
Fuente: FMI, Eurostat y Eustat.

El modelo de crecimiento de la economía mundial, en el que el núcleo de interés se ha trasladado a Asia, sigue mostrando algunos puntos débiles que podrían terminar perjudicando al conjunto de economías. Por un lado, el fuerte dinamismo productivo de los países emergentes ha aumentado de manera muy notable la demanda de algunas materias primas, cuya oferta no puede adecuarse siempre de forma inmediata, provocando así un encarecimiento de dichos productos. Así, el precio de las materias primas industriales metálicas se elevó por encima del 16% en media anual. Con todo, el máximo exponente de

este comportamiento de precios al alza sigue siendo el petróleo crudo, que situó su valor medio del año por encima de los 50 dólares el barril, acumulando un incremento respecto al año 2004 del 41%. Este encarecimiento tuvo continuidad en los meses de 2006, en los que se aproximó a los 80 dólares por barril. Las razones de este encarecimiento son muy diversas y apuntan a aumentos de demanda, por el intenso ritmo de crecimiento de algunas áreas, pero también a dificultades en la oferta (conflictos bélicos, tensiones geopolíticas, fenómenos meteorológicos,...) y si bien en el corto plazo no existen problemas de desabastecimiento de los mercados, la creencia de que la capacidad de extracción está llegando al límite ha elevado los precios.

Evolución del precio del petróleo Brent

Gráfico 2



Fuente: Ministerio de Economía y Hacienda.

Por otro lado, el comercio internacional se está concentrando, en buena medida, en la relación bilateral que existe entre Asia y Estados Unidos, de manera que los países asiáticos son los grandes productores de bienes y el país americano es el principal consumidor de esos productos. Esta especialización de funciones ha generado un importante desequilibrio comercial que podría arrastrar a la divisa estadounidense a una fuerte depreciación. Sin embargo, el equilibrio se sostiene en la medida en que los países asiáticos están ahorrando su

superávit comercial para financiar el déficit de Estados Unidos, manteniendo estable la relación entre monedas. Con todo, es indudable que esta situación puede cambiar en cualquier momento y que si lo hace bruscamente las consecuencias en materia de crecimiento podrían ser importantes.

Europa no parece haber encontrado su sitio en este nuevo panorama y registró un crecimiento relativamente bajo en 2005. Por un lado, el comercio exterior no ayudó a dinamizar el tejido productivo, como sucedió en Japón, y por otro la demanda interna se encontró lastrada por un consumo privado poco activo. Tan solo la formación bruta de capital mostró un impulso reseñable, en el que la inversión en construcción jugó un papel destacado. La constatación de esta falta de impulso llevó a las autoridades europeas a reconsiderar la estrategia de Lisboa y a dar prioridad al crecimiento y al empleo.

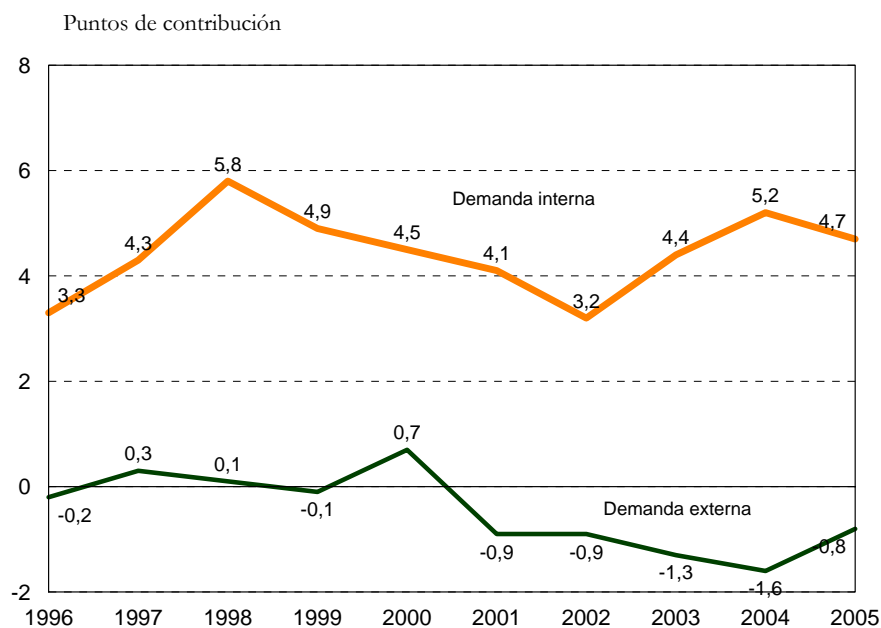
España, sin embargo, no se alineó con el comportamiento seguido por los grandes países europeos y obtuvo un crecimiento muy importante (3,5%), similar al registrado por EE. UU. Esta economía tiene algunas características propias que la permiten desarrollar un modelo de crecimiento diferente, entre las que destacan el extraordinario momento que vive el sector de la construcción y la masiva afluencia de inmigrantes, factores que han servido para aumentar el empleo y la inversión, y para impulsar el consumo de las familias. Pero este dinamismo tiene su contrapartida en un deterioro importante del sector exterior, que restó al crecimiento de la economía española 1,7 puntos porcentuales en 2005, al incrementarse de forma notable las importaciones mientras que no se conseguía exportar al exterior en la misma proporción, más aún en un contexto en el que los precios crecieron en mayor medida que en los países competidores de Europa. Además, el modelo de crecimiento español es intensivo en empleo, por lo que no consigue unas ganancias de productividad sustanciales, que se sitúan por debajo del medio punto porcentual, y se pone en riesgo su capacidad futura de competir.

En este contexto, la economía vasca registró en 2005 el mayor crecimiento de los últimos cinco años (3,9%), continuando la fase de aceleración iniciada en 2002 y encadenando su decimosegundo año de crecimiento económico consecutivo. Gracias a ello, se ha conseguido superar ampliamente, en paridad de poder adquisitivo, el valor medio europeo de PIB por habitante, hasta alcanzar el nivel 125,6 (cuadro 3). Además de señalar la bondad del dato de incremento anual, se debe resaltar que la composición del crecimiento en 2005 fue más equilibrada que la correspondiente a los años anteriores, en el sentido de que se corrigió buena parte del desequilibrio exterior que la economía vasca mantuvo en esos años. Esta reducción del saldo negativo con el exterior justifica, por sí sola, el aumento de casi un punto en el

crecimiento del PIB. Por el contrario, la aportación de la demanda interna, aun siendo importante, no alcanzó la intensidad del año precedente y se desaceleró en algo más de medio punto.

Aportaciones al crecimiento del PIB de Euskadi

Gráfico 3



Fuente: Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Los dos componentes principales de la demanda interna, el consumo final y la formación bruta de capital, moderaron ligeramente su ritmo de crecimiento respecto a las altas tasas conocidas en 2004. Los hogares ajustaron en mayor medida su consumo al incremento del PIB al tiempo que las administraciones públicas ofrecieron un perfil menos expansivo. En el componente de la formación bruta de capital, la inversión en bienes de equipo fue la responsable de la moderación del agregado, mientras que la inversión en construcción mantuvo un tono expansivo, a tenor de la intensidad que muestran los indicadores de actividad del sector.

Informe anual 2005

Por el lado de la oferta, el valor añadido de todos los sectores no agrarios mejoró respecto al año precedente, con tasas de variación importantes en todos ellos. Destaca un año más el vigor de la construcción, que acumula ya ocho años de intensa actividad, pero también la industria registró un crecimiento notable. Concretamente, este sector obtuvo los mejores resultados de los últimos cinco años, gracias al impulso aportado por el sector energético y por la producción de bienes de equipo. El sector servicios, dentro de su tónica de suaves oscilaciones, aumentó en cuatro décimas su ritmo de avance, con un mayor impulso tanto en los servicios de mercado como, sobre todo, en los que no se comercializan. Por último, también los impuestos netos aumentaron su tasa de variación en medio punto.

CUADRO MACROECONÓMICO VASCO

CUADRO 2

Tasas de variación interanual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005(a)
Gasto en consumo final	2,7	3,7	2,6	4,1	4,2	3,8
Gasto en consumo de los hogares	3,3	2,6	2,6	3,7	4,4	4,1
Gasto en consumo de las AAPP	0,1	8,2	2,6	5,8	3,5	2,7
Formación bruta de capital	10,1	5,2	4,9	5,0	7,5	6,3
Demanda interior	4,6	4,1	3,2	4,4	5,1	4,5
Aportación saldo exterior (*)	0,7	-0,9	-0,9	-1,3	-1,6	-0,8
Exportaciones	8,8	1,7	-0,8	-0,8	4,9	5,1
Importaciones	7,8	3,0	0,5	1,2	7,3	6,0
PIB real pm	5,2	3,2	2,3	3,1	3,6	3,9
Agropesquero	-20,4	10,3	-0,6	-5,7	29,9	-11,5
Industria	8,5	2,1	0,9	1,2	2,9	4,4
Construcción	7,7	9,2	5,2	4,9	4,4	5,3
Servicios	3,4	3,1	2,7	3,2	3,2	3,6
Servicios de mercado	3,9	3,2	2,7	3,5	3,4	3,6
Servicios de no mercado	1,4	2,8	2,6	1,7	2,0	3,4
VAB a precios básicos	4,9	3,3	2,3	2,6	3,5	3,8
Impuestos netos sobre los productos	8,1	2,1	2,6	7,6	4,5	5,0

(a) Avance

(*) Puntos porcentuales de aportación al incremento del PIB.

Fuente: Eustat.

Acompañando a esta excelente evolución de la actividad productiva, el empleo obtuvo también un importante crecimiento, ligeramente superior al 2%. Una vez más, los nuevos puestos de trabajo se concentraron en el sector servicios y en la construcción, al tiempo que el sector primario consiguió frenar el continuo descenso de su ocupación y registrar un ligero aumento de empleo. La industria, por su parte, basó el incremento de su actividad en las fuertes ganancias de productividad que caracterizan a este sector, que rondaron el 5% en 2005, mientras que el conjunto de la economía consiguió una ganancia del 1,8%, importante también si se tienen en cuenta los valores de los años precedentes y, sobre todo, si se compara con los escasos avances registrados en ese periodo en la economía española.

Gracias al aumento del empleo y a que la población activa se mantuvo contenida, la tasa de paro se redujo notablemente en 2005, hasta situarse en el 5,7%, dos puntos por debajo del dato precedente. Además, se fueron corrigiendo algunos de los principales problemas del mercado laboral, como son el sesgo que el paro tiene entre la población femenina y la juvenil, puesto que las tasas de ambos colectivos se redujeron en mayor medida. Así, el diferencial entre uno y otro sexo era ya de solo 2,5 puntos cuando tan solo cuatro años antes alcanzaba los nueve puntos. Por su parte, el paro juvenil se redujo en siete puntos en tan solo un año. También la tasa de temporalidad se redujo a lo largo del año, pero continuó siendo excesivamente alta (25,6%) si se compara con los valores de las economías europeas (14,2%).

OTROS DATOS BÁSICOS DE LA ECONOMÍA DEL PAÍS VASCO

CUADRO 3

Tasas de variación interanual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
PIB per cápita en PPA (UE25=100)	112,9	114,3	117,2	120,7	122,9	125,6
PIB real a precios de mercado	5,2	3,2	2,3	3,1	3,6	3,9
Empleo total	3,9	2,9	1,9	2,2	2,2	2,4
Productividad aparente del factor trabajo	1,3	0,3	0,4	0,9	1,4	1,5
PIB nominal a precios de mercado	8,0	5,5	5,2	6,5	8,2	7,3
Deflactor del PIB	2,6	2,2	2,8	3,3	4,4	3,4
IPC (medias anuales)	3,5	3,9	3,7	2,8	3,0	3,3
Incremento salarial	3,9	4,5	3,9	4,4	4,0	4,5
Tasa de paro (*):	13,7	11,1	8,3	8,6	7,8	5,7

(*) El Reglamento CE 1897/2000 supuso algunos cambios a la hora de clasificar a una persona como parada. Por tanto, los datos de 2002 y siguientes no son estrictamente comparables a los anteriores.

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat, INE y Consejo de Relaciones Laborales.

Este panorama optimista se ve parcialmente enturbiado por el comportamiento de la inflación, que dista mucho de acercarse al objetivo del Banco Central Europeo (2%). Más bien al contrario, la media anual del IPC en 2005 se situó en el 3,3%, por encima de los datos registrados en los dos años precedentes, mientras que la media europea se comportaba de forma más moderada (2,2%), por lo que se mantuvo un diferencial respecto a esta área que superó el punto porcentual. Ciertamente, buena parte de la resistencia que el índice general de precios de consumo ofreció a la moderación se debió al efecto del encarecimiento del petróleo. Sin embargo, al descontar ese efecto y analizar la inflación subyacente (2,7%) se observa que tampoco esta variable dio muestras de aproximarse al citado objetivo del 2%. Con todo, la mayor tasa de crecimiento de la demanda interna vasca justifica parcialmente ese diferencial de inflación.

Los relativamente altos niveles de inflación se trasladaron a la negociación colectiva, cuyo incremento salarial medio acordado (4,5%) superó en medio punto el del año anterior. No obstante, el efecto composición de los nuevos empleos, que ofrecen menores salarios que los empleos ya existentes, hizo que el coste salarial (3,6%) aumentase sensiblemente menos que la subida de los convenios, aunque también fue mayor que en el año precedente. A pesar de que la capacidad de competir cada vez depende menos de los costes relativos y más de factores como la innovación, la diferenciación de productos, la calidad, etc., esta espiral de incrementos de precios y de salarios puede tener efectos notables en aquellas ramas de actividad de menor especialización tecnológica, por lo que debe ser considerado como un riesgo reseñable para el conjunto de la economía vasca.

De cara a los ejercicios siguientes, se prevé que 2006 y 2007 resulten positivos para la economía vasca, con crecimientos del 4,1% y del 3,7%, respectivamente, en un perfil de suave desaceleración que será común a las grandes áreas económicas y a los principales países del entorno. Se espera que el mayor impulso siga llegando de la demanda interna, con incrementos importantes de la formación bruta de capital y del consumo público. Una ralentización en el impulso de la construcción y de la industria moderará la variación del valor añadido bruto en 2007, aunque seguirá obteniendo ritmos importantes. Esta evolución permitirá seguir generando empleo y reduciendo la tasa de paro, al tiempo que se anticipa un mejor comportamiento de los precios, a medida que los factores que generaron la escalada, especialmente el encarecimiento del petróleo, deriven a posiciones más moderadas.

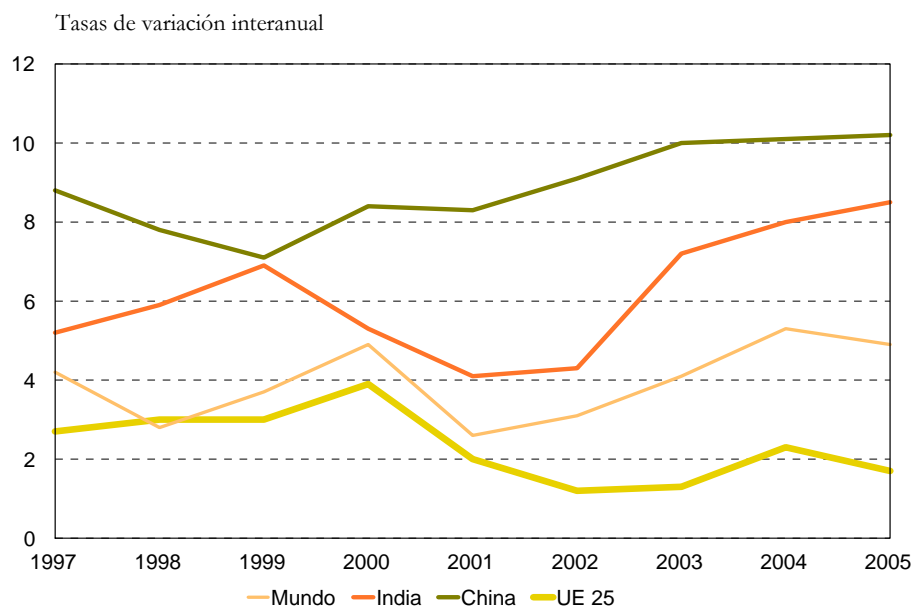
1 CONTEXTO DE LA ECONOMÍA VASCA

Evolución de la economía mundial

En el año 2005, la economía mundial continuó su expansión a un ritmo vigoroso, aunque registró una desaceleración de cuatro décimas porcentuales respecto a los altos niveles de crecimiento observados en el año 2004. Algunas de las razones que explican ese menor impulso incluyen el continuo aumento de los precios del petróleo, que llegaron a alcanzar un máximo histórico de 67,5 dólares estadounidenses por barril a inicios de septiembre, los efectos de los huracanes Rita y Katrina en el sur de EE. UU., los diversos conflictos geopolíticos de Nigeria e Irak, los desequilibrios comerciales entre algunas de las áreas más importantes, y el riesgo de ajustes al alza de los tipos de interés. Aun así, la actividad económica mundial creció un 4,9%, el segundo mejor registro desde el año 2000, beneficiada por las holgadas condiciones de financiación y el buen comportamiento de los mercados financieros, así como por los beneficios empresariales conseguidos en muchos países.

Evolución del PIB

Gráfico 4



Fuente: FMI.

El crecimiento económico de las principales áreas geográficas siguió siendo elevado, y si bien la subida de los componentes energéticos afectó a los precios, en general, las presiones inflacionistas se mantuvieron bastante contenidas.

PRINCIPALES VARIABLES ECONÓMICAS

CUADRO 4

	PIB real		Inflación		Tasa de paro	
	2004	2005	2004	2005	2004	2005
Total mundial	5,3	4,9	---	---	---	---
China	10,1	10,2	3,9	1,8	---	---
OCDE	3,3	2,8	2,2	3,0	6,7	6,5
EE UU	3,9	3,2	2,7	3,4	5,5	5,1
Japón	2,3	2,6	0,0	-0,3	4,7	4,4
UE 25	2,3	1,7	2,1	2,2	9,1	8,7
Alemania	1,2	0,9	1,8	1,9	9,5	9,5
Francia	2,3	1,2	2,3	1,9	9,6	9,5
Reino Unido	3,3	1,9	1,3	2,1	4,7	4,7
Italia	1,1	0,0	2,3	2,2	8,0	7,7
España	3,2	3,5	3,1	3,4	10,6	9,2
Países en desarrollo	7,7	7,4	5,6	5,3	---	---
África	5,5	5,4	8,0	8,5	---	---
Asia	8,8	9,0	4,1	3,5	---	---
América Central y del Sur	5,7	4,3	6,5	6,3	---	---
Países en transición	6,5	5,4	6,1	4,8	---	---

Fuente: OCDE, FMI y Eurostat.

La distribución geográfica de los principales países que lideraron el crecimiento económico fue similar a la de ejercicios anteriores, destacando, una vez más, la fortaleza de los países asiáticos, entre los países emergentes, y de EE. UU., entre los países desarrollados. Por un lado, la economía China logró situarse entre las cuatro principales potencias mundiales, por delante de Francia, Reino Unido e Italia, al obtener un crecimiento del 10,2% en el 2005, prácticamente al mismo nivel de los dos últimos años. También fue notable el incremento obtenido por la India, que obtuvo un crecimiento medio del 8,5%. Por otro lado, la economía japonesa consolidó las expectativas y recuperó las tasas de crecimiento del año 2000, logrando uno de los

crecimientos más espectaculares de los últimos veinticinco años. Por su parte, la economía norteamericana continuó avanzando con firmeza pese a obtener un crecimiento inferior al de 2004 y volvió a posicionarse entre las locomotoras del crecimiento mundial.

Lejos de ese dinamismo, la economía europea obtuvo tasas de crecimiento muy por debajo del promedio mundial, que no llegaron al 2% en ninguno de los cuatro países principales del área. A diferencia de otros ciclos económicos, Europa no ha sabido aprovechar el buen momento del comercio internacional para impulsar sus exportaciones y dinamizar la economía, en un momento en el que la demanda interna se veía perjudicada por la falta de confianza entre los agentes. Con todo, en el tramo final de 2005 se inició un proceso de recuperación que se prolonga en 2006.

En este contexto de crecimientos económicos dispares, la economía española logró en 2005 un incremento del 3,5%, gracias al cual culminó una década de crecimiento continuado. La diferencia fundamental con respecto a la atonía de otras economías europeas se encuentra en la excelente situación que vive el sector de la construcción y en las demandas generadas por la importante población inmigrante que ha llegado al país. Todo ello ha creado un círculo virtuoso de creación de empleo y aumento de la demanda, pero que ha incrementado el desequilibrio del sector exterior.

Análisis por Países

En EE. UU., a pesar de la suave desaceleración sufrida en el año 2005, el ritmo de crecimiento continuó siendo vigoroso y las perspectivas inmediatas, favorables. La tasa interanual del PIB creció hasta el 3,2%, que si bien supuso un valor siete décimas inferior al obtenido el año anterior, mostró un crecimiento muy cercano a su potencial a medio plazo. Esta moderación en el avance de la economía no supuso un cambio de tendencia, tal y como se ha demostrado en los primeros meses de 2006, ya que la caída de la tasa de crecimiento fue debida a la pérdida de fuerza del último trimestre del año, donde, en cierta manera, se hicieron patentes los efectos devastadores de la temporada de huracanes en el sur del país. Aun así, el aumento obtenido en el año 2005 fue importante, gracias al incremento de la riqueza de las familias, por la revalorización de los activos inmobiliarios y financieros, y al tono favorable del mercado laboral.

De este modo, el crecimiento del PIB vino impulsado un año más por una fuerte demanda interna y por un sector exterior que tan solo drenó tres décimas al crecimiento, frente a las siete décimas del año precedente. En este modelo de crecimiento mucho más equilibrado, destacó el avance del consumo privado, que volvió a demostrar una gran firmeza, y, sobre todo, de la inversión, especialmente en equipos y software, que se mantuvo en niveles superiores al 8%. El consumo público volvió a desacelerarse por cuarto año consecutivo, debido a las medidas de contención del gasto de defensa, que pasaron de unos crecimientos cercanos al 9% del año 2003, al 1,7% de 2005.

En lo referente a la demanda externa, las exportaciones se desaceleraron, pero continuaron con un robusto ritmo de crecimiento cercano al 7,0%, mientras que las importaciones, a pesar de beneficiarse de una consolidada relación bilateral entre EE. UU. y Asia, crecieron en menor medida (6,1%). Pese a esta mejora del sector exterior, el déficit por cuenta corriente supuso el 5,8% del PIB, porcentaje que supera en medio punto el valor del año anterior. Este abultado desequilibrio, sin embargo, no parece estar afectando a esta economía, ni en términos de producción ni en términos de pérdida de valor de su divisa, puesto que se compensa, como ya se ha indicado, con la entrada de capital procedente de los países asiáticos.

La creación de empleo mantuvo un ritmo pausado pero firme. La tasa de paro se redujo trimestre a trimestre hasta situarse en el 5,0%, el mejor registro desde 2001. La tasa de inflación, por último, cerró el año con un 3,4%, siete décimas más que en 2004. No obstante, si se elimina el componente energético y los alimentos frescos, el IPC subyacente alcanzó tasas moderadas del 2,2%.

Tras cuatro años de crecimientos muy modestos, Japón mostró a lo largo del año 2005 un empuje sostenido y cerró el año con una tasa del 2,6%, tres décimas superior a la obtenida en 2004. Destacó el cambio observado en la composición del crecimiento, que pasó a basarse claramente en la demanda interna y en menor medida ya en la externa, tras varios años fundamentando el crecimiento básicamente en la fuerza del sector exterior. Las claves de este relevo en la estructura de la economía nipona se hallaron en la firmeza del consumo privado y la inversión, que consolidaron la expansión iniciada en el año 2003. El sector exterior, por su parte, aportó nuevamente décimas al incremento anual del PIB, aunque en menor cuantía que los años anteriores, debido a la ralentización de las exportaciones, que, aun así, crecieron el 7,0%.

A estos positivos resultados se les unieron la fortaleza del sector empresarial, el crecimiento del crédito y las tendencias favorables del mercado laboral, rasgos ausentes en anteriores recuperaciones, como en el periodo 1992-1996, y que permiten augurar una estable y continuada recuperación de la economía japonesa.

La evolución de los precios volvió a ser uno de los problemas sin resolver. A lo largo de los meses, el IPC continuó retrocediendo hasta tasas del -0,8%, dato obtenido en noviembre, cerrando el año con una deflación media anual del -0,3%. El componente general sin alimentos no elaborados rondó la tasa positiva en el mes de enero, por lo que el Banco Central Japonés anticipó el fin de la era deflacionista para el año 2006, por lo que decidió dar por concluida su política de relajación monetaria con tipos de interés cercanos a cero. En el mercado laboral, por último, la tasa de paro se redujo tres décimas respecto a la obtenida en el año 2004.

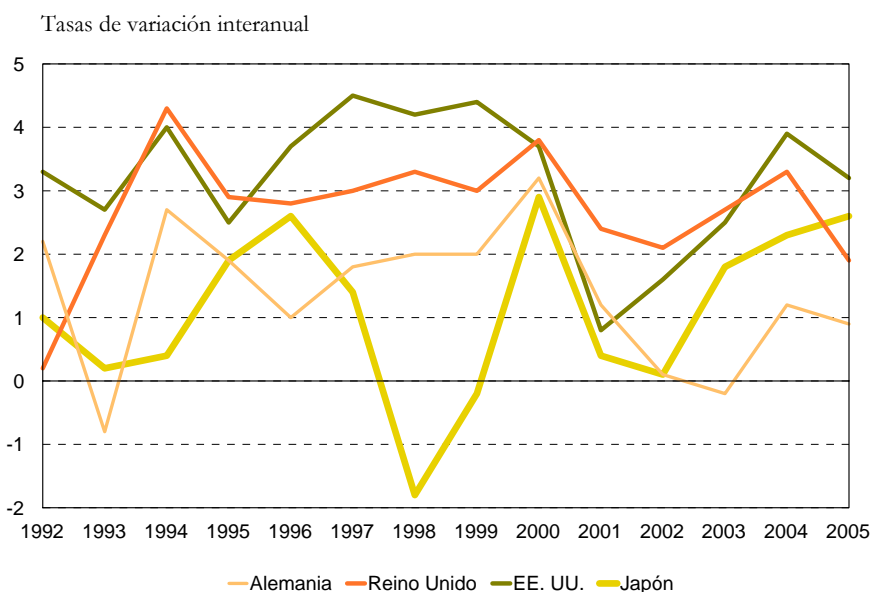
Desde 2001, China ha sido la locomotora del crecimiento en Asia Oriental, obteniendo incrementos que superaban con creces los esperados por el gobierno chino. En el año 2005, esta economía logró un crecimiento del 10,2%, aumento similar al obtenido en el año 2004. Este espectacular crecimiento del PIB chino, que ha registrado una media del 9,5% en los últimos cinco años, preocupa al gobierno chino, por los desajustes que puedan estar generándose en el tejido productivo y por los enormes efectos medioambientales que el uso masivo de recursos naturales está dejando en el país.

El aumento del PIB en 2005 vino sustentado por una fuerte demanda interna, cuyo principal dinamizador fue la inversión, y por una notable evolución de la demanda externa, en la que las importaciones se desaceleraron casi veinte puntos porcentuales respecto al año anterior, en parte por la sustitución de bienes importados del exterior por producción interna. Frente a ellas, destacó la firmeza de las exportaciones, que sin crecer al ritmo de los años 2003 y 2004, cuando las tasas se situaron por encima del 35%, lograron un importante crecimiento de casi el 30%. Por todo ello, el superávit comercial se triplicó respecto al obtenido en el año 2004, hasta situarse próximo a los 102.000 millones de dólares, cifra equivalente al 4,6% del PIB.

La economía europea concluyó el año 2005 con una tasa de crecimiento del 1,7%, seis décimas inferior a la del año 2004. Este resultado refleja el escaso dinamismo de las principales áreas económicas que forman la Unión Europea. No obstante, a partir del segundo semestre se produjo una reactivación de la economía que ha tenido continuidad en la primera mitad de 2006.

La fortaleza de la inversión y la estabilidad del consumo público se presentaron como los principales pilares de la demanda interna. Por el contrario, el consumo privado mostró una evolución desacelerada, debido a la falta de confianza de los consumidores y a la débil evolución del mercado de trabajo. El saldo exterior, por su parte, mostró un comportamiento menos favorable, al realizar una aportación prácticamente nula al crecimiento del PIB, debido a la desaceleración tanto del ritmo de las exportaciones como de las importaciones, aunque estas últimas lograron un tono superior. Con todo, la tasa de paro se redujo paulatinamente hasta el 8,7%, cuatro décimas menos que en 2004 y el mejor registro desde el año 2001. La inflación, a diferencia de la tasa de paro, mantuvo una tendencia alcista (2,2%), concluyendo el año con una décima más que en 2004.

Evolución del PIB en diversos países Gráfico 5



Fuente: Eurostat.

Alemania consiguió en 2005 un débil crecimiento del 0,9%, tres décimas inferior al obtenido en el año 2004, aunque superior a los niveles logrados en los años 2002 y 2003, en los que el crecimiento fue negativo. A pesar de que el crecimiento anual distó mucho de los obtenidos en los buenos ciclos económicos germanos, el nuevo gobierno alemán, con Ángela Merkel como

Canciller, estrenó recuperación y parece haber logrado consolidarla, según los datos obtenidos en los primeros meses de 2006. La base de este crecimiento se halló en el buen ritmo de las exportaciones, que confirmaron a Alemania entre los primeros exportadores mundiales, al crecer su superávit comercial más de un 3% respecto a 2004. En el lado negativo se encontró el consumo, especialmente el privado, que volvió a decepcionar por cuarto año consecutivo con tasas próximas al 0%. La inflación, por su parte, se fijó en un 1,9%, una décima más que el año 2004, encadenando así su segundo aumento continuado, si bien permaneció por debajo del objetivo de estabilidad. La tasa de paro, por último, se mantuvo estable en un 9,5% por segundo año consecutivo, en consonancia con el bajo nivel de crecimiento obtenido por el PIB, puesto que los expertos consideran necesario que la economía alemana crezca al menos un 2% para que sea capaz de crear empleo.

En Francia, la reactivación económica no acabó de consolidarse dejando entrever un crecimiento que no terminó de encontrar bases lo suficientemente sólidas. Así, la economía gala terminó el año con un incremento medio del PIB del 1,2%, más de un punto porcentual inferior al del año anterior, y con una tendencia general desacelerada tanto del consumo público como del consumo privado. El sector exterior, por su parte, volvió a drenar décimas al crecimiento por tercer año consecutivo, debido al enfriamiento de las exportaciones frente a unas importaciones que, aunque no escaparon de la tendencia contractiva, lograron un incremento mayor. En materia de precios, el año 2005 se cerró con un IPC del 1,9%, cuatro décimas menos que el año anterior y cumpliendo también con el objetivo de estabilidad de precios. La tasa de paro, por último, consiguió moderarse una décima, desde el 9,6% del año 2004 hasta el 9,5% de 2005.

El Reino Unido dejó atrás un año económico muy dinámico para moderar sensiblemente su ritmo de avance, al pasar del 3,3% del año 2004 al 1,9% de 2005. Este resultado fue fruto de la importante moderación de la demanda interna, que perdió dos puntos porcentuales respecto al año anterior. En particular, el consumo privado, uno de los principales pilares de la economía entre los años 1993 y 2004, distó mucho de los resultados obtenidos en la última década, al obtener unos niveles del 1,4%. Esta detracción del consumo privado fue causada, en gran parte, por la ralentización del ritmo de aumento del precio de los inmuebles, que tuvo un mayor impacto en el Reino Unido que en el resto de países industrializados. La inversión, por su parte, mantuvo un tono contractivo similar, principalmente por el estrechamiento de los márgenes empresariales, como consecuencia del mayor coste de las materias primas. Por todo ello, la demanda interna tuvo que ser compensada por la contribución positiva del sector exterior, la primera desde 1995, gracias a la aceleración, un año más, de las exportaciones. En cuanto a la evolución de los precios, hay que señalar que se situaron una décima por encima del

objetivo del Banco Central Europeo, aunque si se descuenta el impacto de la subida de los precios energéticos, la evolución fue mucho más favorable. Por último, la tasa de paro permaneció estable en el 4,7%, consolidando los niveles de desempleo más bajos de los últimos diez años.

Italia, por último, presentó un perfil de estancamiento, con un incremento nulo en su economía. Esta falta de crecimiento no hizo sino constatar la falta de solidez de la economía italiana y ratificar el deterioro del consumo privado. De este modo, la demanda interna, impulsada por un pobre consumo, fue minorada por una inversión que no acabó de despegar y que volvió a situarse en tasas negativas. La demanda externa, por su parte, volvió a retomar la tendencia detractora característica de la última década -a excepción del año 2004, cuando su aportación fue nula- y volvió a drenar décimas al crecimiento del PIB. Todo ello se desarrolló en un contexto de precios moderados, en el que el IPC se situó en el 2,2%, el menor nivel desde 1999, y de desaceleración en la tasa de desempleo, que se situó en el 7,7%, el menor nivel de la última década.

Economía Española

La economía española continuó la intensa fase expansiva iniciada a mediados de los noventa y obtuvo, en el año 2005, una tasa de crecimiento interanual del 3,5%, la más elevada desde 2001. Además de un importante incremento del PIB, en ese ejercicio se consiguió un intenso ritmo de creación de empleo y el primer superávit presupuestario en treinta años. Alejados de esta tendencia favorable permanecieron, un año más, el cada vez más perjudicado déficit comercial, el continuado aumento del diferencial de inflación y las casi inexistentes ganancias de productividad, que incluso retrocedieron, en términos relativos, respecto al año 2004.

El crecimiento de la economía española mostró una trayectoria acelerada, marcada, una vez más, por una dinámica demanda nacional que aportó más de cinco puntos al crecimiento del PIB y por un contractivo sector exterior. De este modo, la actividad fue impulsada, fundamentalmente, por la aceleración de la formación bruta de capital, que continuó con la tendencia ascendente iniciada en el año 2003 y que logró importantes incrementos tanto en bienes de equipo, especialmente en productos metálicos y maquinaria, como en construcción. Los restantes componentes de la demanda interna exhibieron un comportamiento también satisfactorio. Así, el consumo privado logró un incremento estable del 4,2% por segundo año

consecutivo, en parte gracias al crecimiento de la renta disponible, que creció por encima del 3%, a pesar de la aceleración de los precios de consumo. El consumo de las Administraciones Públicas, si bien se desaceleró punto y medio, logró mantener unas tasas de crecimiento del 4,8%, valor superior a la media de los diez últimos años (4,0%), aunque inferior al importante incremento logrado en 2004 (6,3%). Esta leve desaceleración fue causada tanto por la pérdida de ritmo de la remuneración de asalariados públicos como por la ralentización de las compras de bienes y servicios.

CUADRO MACROECONÓMICO DEL ESTADO

CUADRO 5

Tasas de variación interanual

	2002	2003	2004	2005
Gasto en consumo final	3,2	3,3	4,7	4,3
-Gasto en consumo de los hogares	2,8	2,8	4,2	4,2
-Gasto en consumo de las AA PP	4,5	4,8	6,3	4,8
Formación bruta de capital	3,4	5,3	5,1	6,9
- Formación bruta capital fijo	3,4	5,9	5,0	7,0
- Variación existencias (*)	0,0	0,0	0,0	0,0
Demanda nacional (*)	3,3	3,8	4,9	5,2
Exportaciones	2,0	3,7	4,1	1,5
Importaciones	3,7	6,2	9,6	7,0
PIB	2,7	3,0	3,2	3,5
Ramas agraria y pesquera	0,4	-0,7	1,9	-10,0
Ramas energéticas	0,8	4,5	2,2	3,8
Industria	-0,1	0,9	0,4	0,3
Construcción	6,3	5,1	5,1	5,4
Servicios	3,0	2,9	3,6	4,4
Impuestos netos sobre los productos	4,3	6,6	4,4	5,7
Pro memoria:				
- Índice de precios de consumo	3,5	3,0	3,0	3,4
- Empleo total	2,3	2,4	2,6	3,1
- Déficit de las AA PP (% PIB)	-0,3	0,0	-0,1	1,1

(*) Aportación al PIB

Fuente: INE y Ministerio de Economía y Hacienda.

En línea con las principales tendencias que han marcado la economía española en los últimos años, el saldo exterior volvió a restar puntos al crecimiento del PIB, en concreto 1,7 puntos, igual que en el año 2004. Esta contribución negativa se correspondió con unas pobres exportaciones, especialmente de bienes, fruto de un contexto externo caracterizado por una desaceleración moderada del comercio mundial y de una atonía en los principales mercados de destino. Por el contrario, el dinamismo de la demanda interna española mantuvo el tono de las importaciones, aunque también estas perdieron fuerza. Como resultado, la economía española empeoró su situación financiera respecto al resto del mundo hasta alcanzar el 6,5% del PIB.

Desde la óptica de la oferta, los principales sectores continuaron mostrando una tendencia expansiva, a excepción del sector de agricultura y pesca, que volvió a detraerse hasta el -10,0%, el peor dato de los últimos diez años, debido, en buena parte, a la caída de la producción provocada por la escasez de lluvias. Por el contrario, la construcción apenas mostró signos de fatiga tras su décimo año de expansión, ocho de ellos creciendo por encima del 5%, mientras que los servicios, especialmente los de mercado, intensificaron por tercer año consecutivo su ritmo de avance. La industria volvió a perder fuerza y obtuvo unos pobres crecimientos.

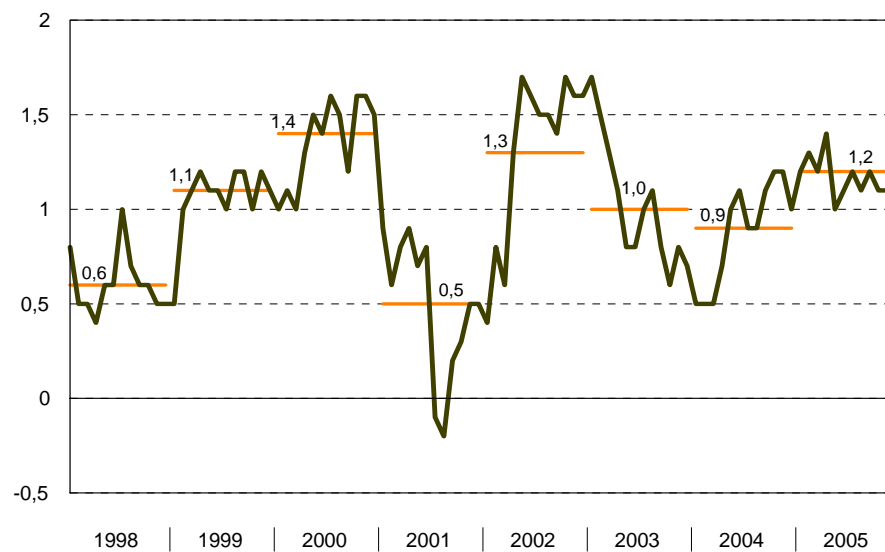
En lo referente al empleo, el buen tono de la economía, una vez más, se trasladó al mercado de trabajo y prosiguió la suave aceleración iniciada en el año 2003, manteniendo un esquema de crecimiento del empleo similar al de los dos últimos años. Así, el nivel de ocupación, medido en puestos de trabajo equivalentes a tiempo completo generados en el año 2005, aumentó un 3,1%, cinco décimas más que en el año precedente, lo que supuso una creación de cerca de 548.000 puestos de trabajo netos. Este incremento fue el resultado del dinamismo de la construcción, que incrementó en más de dos puntos su tasa, y, en menor medida, del aumento más moderado del sector servicios. Por último, el sector industrial y el primario presentaron unos pobres crecimientos, ambos cercanos al 0%. Por otro lado, y de acuerdo con los datos ofrecidos por la encuesta de población activa, la tasa de paro se situó en el 9,2%, casi un punto y medio porcentual por debajo del dato precedente.

En lo que a la evolución de precios se refiere, el índice de precios en el año 2005 concluyó con una tasa del 3,4%, cuatro décimas superior al registrado en los dos años anteriores. Este comportamiento inflacionista fue el resultado, por un lado, de una intensa demanda interna que no siempre encontró capacidad de respuesta suficiente por parte de la oferta, y, por otro, del fuerte encarecimiento registrado por algunos productos energéticos. La inflación subyacente, por su parte, fluctuó a lo largo del año para concluir con el mismo valor que en el año 2004, esto es, con una tasa del 2,7%. En comparación con la zona del euro, los precios se

aceleraron más rápidamente, con lo que el diferencial de inflación se amplió a 1,2 puntos porcentuales, tras tres años de recorte de dicho diferencial.

Diferencial de inflación frente a la UEM

Gráfico 6



Fuente: Eurostat.

En cuanto al sector público, las Administraciones Públicas, por primera vez en treinta años, cerraron el año 2005 con un superávit del 1,1% del PIB, esto es, de 3.536 millones de euros, a pesar de que el Estado aprobó en septiembre un anticipo a las comunidades autónomas por valor de 1.092 millones de euros para mejorar su financiación sanitaria. Sin esta operación excepcional, el superávit habría alcanzado los 4.628 millones de euros. Este superávit permitirá a las Administraciones Públicas seguir reduciendo su deuda pública. Concretamente, en el año 2005 la deuda viva cayó hasta el 43,4% del PIB, frente al 72% de media de la zona euro.

2 ANÁLISIS DE LA ECONOMÍA VASCA

2.1 Sectores productivos

Introducción

La economía vasca lleva uno de los periodos más largos de su historia inmersa en un elevado nivel de actividad, al encadenar doce años de crecimiento continuo por encima del 2%, con una media para todo el periodo del 3,9%. Además, desde 1995 el PIB vasco ha crecido por encima de la media de la zona euro, hecho que ha permitido, primero, la convergencia real con ese territorio y, posteriormente, aumentar el diferencial hasta superar dicha media en más de un 25%.

Particularmente, durante el año 2005 la economía vasca alcanzó una tasa de crecimiento del PIB del 3,9%. Cabe destacar que el ritmo de expansión de la actividad productiva se aceleró ligeramente en comparación con el 3,6% de crecimiento alcanzado el año anterior. De esta forma, se puede afirmar que en 2005 las amenazas del aumento de los precios de las materias primas y las crisis internacionales no frustraron la tendencia de expansión de la economía vasca, en particular, ni de la economía mundial, en general.

PRINCIPALES VARIABLES SECTORIALES

CUADRO 6

Variaciones interanuales

	VAB índice de volumen		Empleo		Productividad	
	2004	2005	2004	2005	2004	2005
Agropesquero	29,9	-11,5	1,5	-3,5	28,4	-8,0
Industria	2,9	4,4	0,9	-0,9	2,0	5,3
Construcción	4,4	5,3	5,1	4,0	-0,7	1,3
Servicios	3,2	3,6	2,8	3,5	0,4	0,1
Total	3,6	3,9	2,5	2,1	1,1	1,8

Fuente: Eustat

Desde la perspectiva de la oferta, todos los sectores productivos, a excepción del agropesquero, presentaron tasas de crecimiento positivas. El sector primario, con sus irregularidades tanto en términos climatológicos como en condiciones de mercado, terminó el año 2005 con una disminución del -11,5%. En lo referente a la industria, el fuerte impulso de la demanda interna y la evolución positiva de las exportaciones marcaron el elevado dinamismo del sector. Por su parte, la construcción, con un crecimiento del 5,3%, siguió desempeñando un papel muy relevante en la economía y continuó siendo el sector productivo que registró el mayor crecimiento a lo largo de 2005. El sector terciario vasco, por su parte, mantuvo un crecimiento elevado y ligeramente superior al de periodos anteriores, con una tasa de crecimiento interanual del 3,6%.

Agropesquero

La producción agrícola presentó durante 2005 un balance positivo, con una tasa de variación del 1,3%. Así lo demuestran los datos existentes sobre las cosechas de remolacha, cereales de invierno y vino. La nota negativa la puso el sector ganadero, donde la disminución de la producción fue considerable. Respecto al sector forestal, se obtuvieron buenos resultados durante el año.

La producción del sector pesquero, con un descenso del -42,3%, estuvo condicionada por la sobreexplotación del caladero de la anchoa y el acuerdo alcanzado para cumplir la parada biológica. Las capturas nulas de especies como la anchoa no llegaron a compensarse con altas producciones de otras especies de menor valor. No obstante, la alta tasa de decrecimiento del sector se debió también al extraordinario impulso que se registró en el año 2004, cuando las embarcaciones vascas retornaron a los caladeros del Cantábrico.

PRINCIPALES VARIABLES DEL SECTOR AGROPESQUERO

CUADRO 7

Variaciones interanuales

	VAB índice de volumen			VAB a precios corrientes		
	2003	2004	2005	2003	2004	2005
Agropesquero	-5,7	29,9	-11,5	-1,7	4,8	-2,4
- Agropecuario	-4,4	21,0	1,3	-2,4	7,0	5,4
- Pesca y acuicultura	-8,8	49,8	-42,3	-0,1	-0,3	-21,3

Fuente: Eustat.

La escasez de capturas incidió en la evolución de los precios del sector, que se recuperaron sobre los valores registrados el año precedente. Así, la caída de esta actividad a precios corrientes fue tan solo la mitad de la registrada en volumen de capturas.

Industria

En la mayoría de las economías desarrolladas del entorno, el año 2004 presentó un punto de inflexión en la evolución del sector industrial, reflejando en 2005 síntomas de una moderada desaceleración. Sin embargo, la industria vasca estaría ajena a ese perfil de ralentización al registrar un crecimiento en el sector del 4,4%, punto y medio superior al del año anterior, continuando con la tendencia de crecimiento de los últimos años. Los principales factores que determinaron un mayor crecimiento del sector industrial vasco fueron, por un lado, el crecimiento positivo de la inversión en las economías que configuran el área de destino de las exportaciones vascas, especialmente en la economía española, y, por otro, el impulso de la propia demanda interna vasca. Esta situación supuso un requerimiento de consumos intermedios, que vino acompañado, además, de un importante incremento en la inversión en bienes de equipo.

EVOLUCIÓN DEL SECTOR INDUSTRIAL

CUADRO 8

Tasas de variación interanual

	Valor añadido de la industria					
	2000	2001	2002	2003	2004	2005
UE-25	4,8	0,7	-0,2	0,5	2,4	1,2
Zona Euro	5,2	2,6	-0,3	0,3	2,2	1,3
Alemania	6,3	1,1	-1,4	0,6	3,4	2,9
Francia	4,2	2,1	0,5	1,8	1,7	2,0
Reino Unido	1,9	-1,5	-2,0	-0,3	0,8	-1,8
Italia	2,1	-0,7	-0,8	-2,3	1,3	-2,3
España	4,2	3,3	0,0	1,4	0,6	0,8
<i>País Vasco</i>	<i>8,5</i>	<i>2,1</i>	<i>0,9</i>	<i>1,2</i>	<i>2,9</i>	<i>4,4</i>
Estados Unidos (*)	4,3	-3,5	0,1	0,6	4,1	3,3
Japón (*)	5,4	-6,3	-1,1	3,0	5,3	1,2

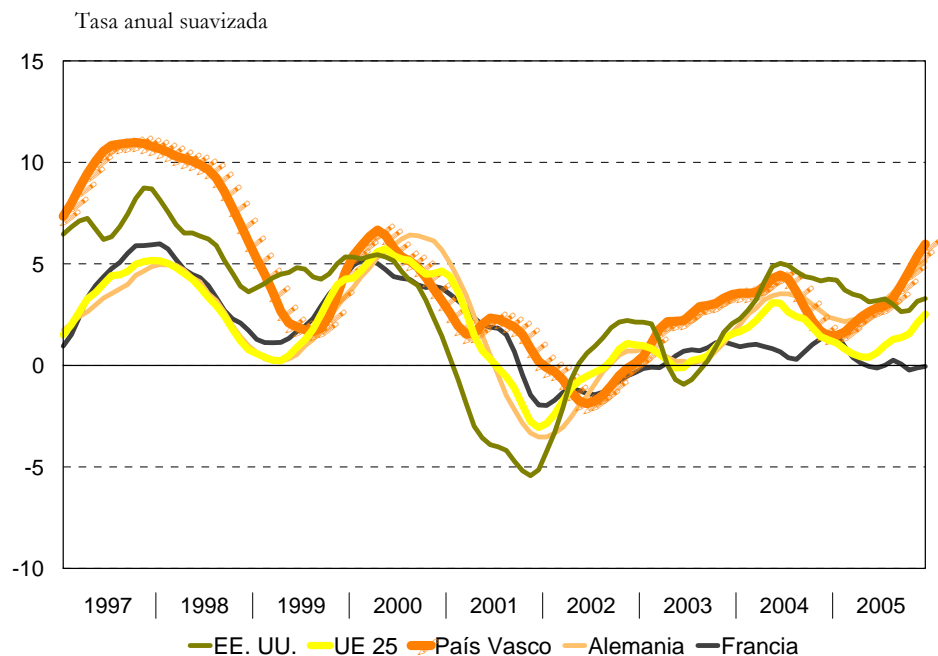
(*) Producción industrial

Fuente: Eurostat, INE (España), Eustat (País Vasco) y Ministerio de Economía y Hacienda (Estados Unidos y Japón).

La evolución de la industria vasca a lo largo del año presentó un perfil de progresiva aceleración con el transcurso de los trimestres. Esta evolución del valor añadido industrial vasco coincidió con bastante exactitud con la tendencia de la serie del IPI vasco, que tuvo, a su vez, un impulso de mayor fortaleza que las principales economías a lo largo del año 2005.

Evolución industrial comparada

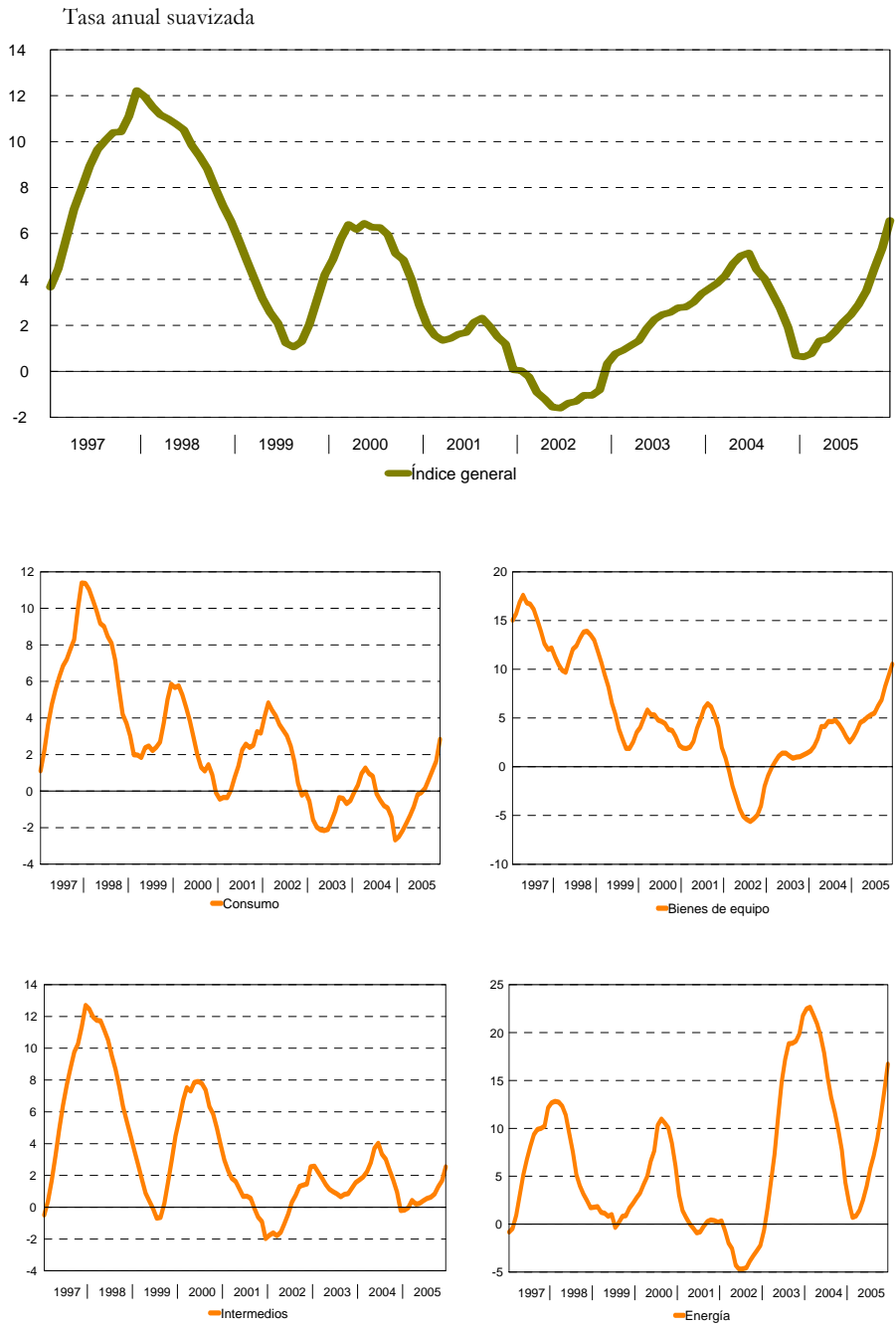
Gráfico 7



Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Ministerio de Economía y Hacienda y del Eustat.

Dentro de la evolución cíclica del IPI vasco, el comportamiento según el destino económico de los bienes registró un crecimiento generalizado en 2005. La producción de energía y de bienes de equipo fue la que en mayor medida experimentó una importante aceleración, seguida de la recuperación de los bienes de consumo y bienes intermedios. La incorporación al índice general de empresas de reciente implantación puede explicar, en parte, la excelente evolución de algunas ramas industriales.

Evolución cíclica de la producción industrial por destino económico Gráfico 8



Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat.

Analizando con más detalle el comportamiento de la industria a partir de la estimación del valor añadido publicada por Eustat a 16 subsectores de actividad, se aprecia que de entre las ramas con mayor contribución al valor añadido industrial vasco, material eléctrico, metalurgia y artículos metálicos y material de transporte obtuvieron resultados mejores que los del año precedente, mientras que maquinaria, energía y caucho y plástico redujeron ligeramente su ritmo de avance respecto a 2004, pero manteniendo importantes tasas de crecimiento. Del resto de sectores, se debe destacar la aceleración de minerales metálicos y no metálicos y la industria química, que presentaron crecimientos al menos diez puntos porcentuales superiores a los del año anterior. También llama la atención el fuerte retroceso en el que se vieron inmersas las ramas de textil y confección y la industria del cuero y calzado, ramas con escaso calado dentro de la industria vasca.

EVOLUCIÓN DEL VAB INDUSTRIAL VASCO POR SUBSECTORES. INDICE DE VOLUMEN ENCADENADO CUADRO 9

Tasas de variación interanual

	2003	2004	2005(a)
Minerales metálicos y no metálicos	-17,3	-10,0	21,3
Industria de la alimentación	0,2	-1,6	2,3
Textil y confección	-23,2	4,6	-12,0
Industria del cuero y calzado	-19,7	11,2	-1,2
Industria de la madera	-4,6	-7,3	4,1
Papel, edición y gráficas	-1,9	3,1	4,6
Refino de petróleo	42,1	26,0	-3,2
Industria química	1,8	-3,0	8,7
Caucho y plástico	5,2	5,8	4,8
Industria no metálica	7,7	-5,9	4,6
Metalurgia y artículos metálicos	-2,6	-0,5	0,7
Maquinaria	-2,9	5,2	4,3
Material eléctrico	3,2	6,5	13,1
Material de transporte	9,6	0,0	6,9
Otras manufactureras	3,9	0,0	1,4
Energía eléctrica, gas y agua	8,8	23,1	11,4
Total Industria	1,2	2,9	4,4

(a) Avance.

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat.

Construcción

El sector de la construcción del País Vasco mantuvo un elevado ritmo de actividad a lo largo de 2005, sensiblemente superior al registrado el año anterior, y continuó siendo el componente que lidera la aceleración económica. El crecimiento experimentado (5,3%) se vio favorecido por los bajos tipos de interés fijados por el Banco Central Europeo, sin que el comportamiento alcista del precio de la vivienda haya tenido ningún efecto en la marcha del sector.

La expansión queda patente en la evolución de los distintos indicadores de actividad del sector constructor. Tanto los datos proporcionados por SEOPAN sobre la licitación oficial como los datos del índice de producción de la construcción estimados por Eustat refrendaron la situación del sector. Ambas fuentes dieron altas tasas de variación interanual para 2005, principalmente en el subsector de la edificación, que registró un 24,2% de incremento en la licitación oficial y un 9% de aumento en su producción, según las fuentes estadísticas citadas anteriormente. La obra civil también conoció importantes crecimientos pero ligeramente inferiores a los de edificación.

PRINCIPALES VARIABLES DEL SECTOR DE LA CONSTRUCCIÓN

CUADRO 10

Tasas de variación interanual

	2003	2004	2005
VAB índice de volumen	4,9	4,4	5,3
VAB a precios corrientes	16,7	9,8	10,5
Deflactor	11,8	5,4	5,2
Empleo	6,5	5,1	4,0
Productividad	-1,6	-0,7	1,3
Valor de la producción	5,9	6,6	8,2
- Edificación	6,8	7,5	9,0
- Obra civil	4,2	3,8	6,2

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat.

Desde la perspectiva del empleo, los datos confirman la buena situación del sector. En primer lugar, el empleo en la construcción aumentó en los últimos años más que en el conjunto de la economía, y en segundo lugar, el sector constructor es la única actividad productiva cuyo peso sobre la creación de empleo ha ido aumentando en los últimos años.

En resumen, el sector de la construcción experimentó un crecimiento considerable en sus niveles de producción y empleo, aunque existen dudas sobre la posibilidad de mantener estable este crecimiento, teniendo en cuenta que el aumento de los tipos de interés en la zona del euro tendrá previsiblemente un efecto negativo sobre el mercado inmobiliario.

Servicios

El sector de servicios en el País Vasco presentó en 2005 un ritmo sostenido de crecimiento, con una tasa de variación interanual del 3,6%, explicado por el elevado dinamismo de los servicios de mercado. Este impulso fue causado por la buena marcha general de todos los subsectores, especialmente los servicios a empresas, banca y seguros y hostelería, que presentaron una expansión importante en este periodo.

PRINCIPALES VARIABLES DEL SECTOR SERVICIOS

CUADRO 11

Tasas de variación interanual

	2003	2004	2005
VAB índice de volumen	3,2	3,2	3,6
VAB a precios corrientes	6,4	6,7	6,6
Deflactor	3,2	3,5	3,0
Empleo	2,2	2,8	3,5
Productividad aparente	1,0	0,4	0,1

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Los indicadores del sector para el año 2005 muestran en general una mejora respecto de 2004. Dentro del análisis de la actividad comercial, se observó que el consumo privado continuó mejorando durante 2005. En efecto, tanto el índice de comercio interior como el índice de

comercio en grandes superficies, ambos publicados por el Eustat, presentaron en promedio crecimientos interanuales positivos. Ambas encuestas estimaron también que la expansión sostenida de la actividad comercial se reflejó en el mercado de trabajo en forma de una demanda positiva y elevada de este factor.

Respecto del subsector turístico en el País Vasco, la encuesta de establecimientos turísticos receptores elaborada por Eustat aportó para 2005 datos favorables sobre la actividad, con incrementos importantes en el número de entradas de viajeros y de plazas ocupadas. Los turistas extranjeros que visitaron el País Vasco en 2005 procedieron principalmente de Francia (23,2%) y Gran Bretaña (14%). A nivel estatal, la representatividad de las comunidades autónomas emisoras se ha mantenido prácticamente constante en los últimos años, siendo las más importantes Cataluña, Madrid y el propio País Vasco. Según la misma encuesta, la estancia media general y el grado de ocupación por plazas fueron de 1,9 días y un 47,63% respectivamente para el promedio de 2005. En la misma dirección señalan los datos publicados por el Instituto de Estudios Turísticos en sus encuestas Familitur y Frontur. De ellas se desprende la idea de que durante 2005 el destino País Vasco ganó peso a nivel estatal como destino visitado tanto por turistas extranjeros como, sobre todo, por los españoles.

EVOLUCIÓN DEL VAB DE SERVICIOS POR SUBSECTORES. ÍNDICE DE VOLUMEN ENCADENADO CUADRO 12

Tasas de variación interanual

	2003	2004	2005
Total Servicios	3,2	3,2	3,6
Servicios de mercado	3,5	3,4	3,6
Servicios de no mercado	1,7	2,0	3,4
Comercio y reparación	3,4	5,5	2,4
Hostelería	0,8	0,0	3,3
Transporte y comunicaciones	5,3	4,6	3,3
Banca y seguros	0,2	-5,2	3,8
Servicios a empresas	5,3	6,1	4,7
Administración Pública	0,7	1,8	3,2
Educación	3,7	2,7	2,4
Sanidad y servicios sociales	1,8	2,8	4,1
Servicios personales	3,3	3,2	2,2
Servicio doméstico	2,0	1,4	10,3

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat.

En cuanto al subsector del transporte, cabe destacar la buena situación que mantienen los aeropuertos vascos. Atendiendo a los datos de la Dirección General de Aviación Civil, en 2005 el aeropuerto de Loiu se situó en el sexto puesto de importancia a nivel peninsular en el tráfico de pasajeros, con un incremento del número de usuarios considerable respecto a años anteriores, mientras que el de Foronda se mantuvo en el tercer lugar en cuanto al tráfico de mercancías, siendo superado únicamente por Madrid y Barcelona. A otro nivel, datos proporcionados por empresas como Euskotren y Metro de Bilbao reflejaron un aumento significativo en el número de usuarios de este tipo de transporte durante el año 2005.

Desde el punto de vista de la generación de puestos de trabajo, el sector servicios aumentó un 3,5% su empleo en la comunidad autónoma. Es destacable que en 2005, y siguiendo la misma tendencia que en años anteriores, los subsectores que registraron un mayor desarrollo en términos de ocupación fueron, según los datos de afiliación de la Seguridad Social, las actividades inmobiliarias, las informáticas y las de I+D. Estos subsectores son de pequeño peso respecto del total, pero dicha ponderación aumenta de forma progresiva con el transcurso de los años. Otros componentes tradicionales del sector terciario como comercio, hostelería y otras actividades empresariales presentaron tasas positivas de crecimiento, confirmando de esta forma la aceleración del sector en 2005.

Es destacable el crecimiento de los servicios no destinados a la venta y efectuados por las administraciones públicas. En 2005, estas actividades registraron una tasa interanual del 3,4%, cifra nunca alcanzada por este sector en los últimos años.

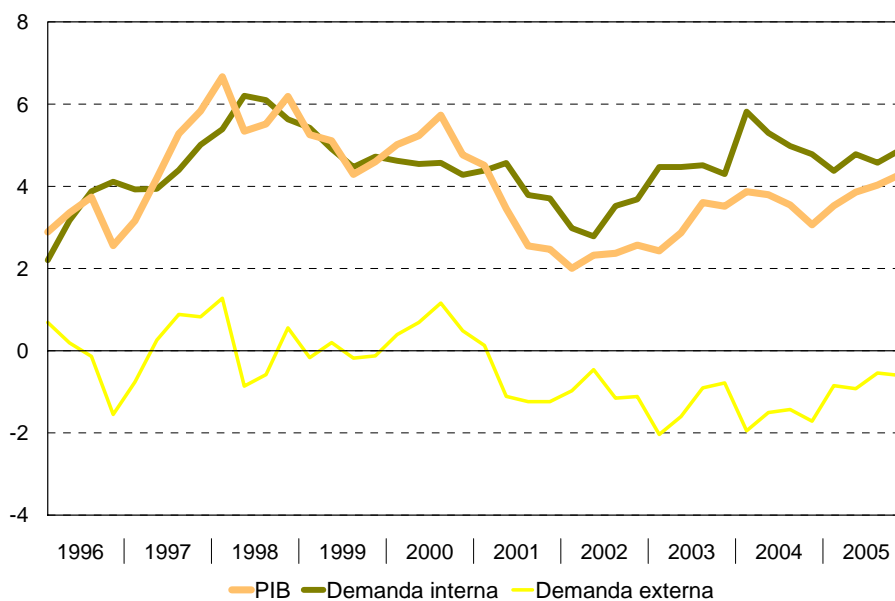
2.2 Demanda

Introducción

Esta evolución del crecimiento se basó en un importante avance de la demanda interior y de una aportación ligeramente negativa del saldo exterior al crecimiento del PIB. La aceleración de la demanda doméstica descansó en el fuerte impulso de la formación bruta de capital (6,3%) y en el mantenimiento en niveles notables del consumo privado (4,1%). En los últimos años, el dinamismo económico de la economía vasca y de su entorno se apoya en una política monetaria muy expansiva. Este factor ha ocasionado un nivel de gasto elevado y un abaratamiento de los costes financieros, dos elementos básicos para el crecimiento de la demanda interior y del empleo. Sin embargo, esta política también ha tenido efectos negativos, como el descenso de los niveles de ahorro. El crecimiento de los precios de las viviendas y el consiguiente aumento de los niveles de endeudamiento son, en parte, consecuencia de ese fácil acceso al crédito.

Crecimiento del PIB real y aportación de los componentes de la demanda

Gráfico 9



Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Gasto en Consumo Final

En el año 2005, el consumo final interior creció un 3,8%, la cifra más baja desde 2002, pero se mantuvo en un nivel importante de crecimiento, solamente cuatro décimas por debajo de la tasa registrada el año precedente. Por componentes, tanto el consumo de los hogares como el de las administraciones públicas registraron incrementos inferiores a los de 2004, si bien la desaceleración fue más apreciable en el consumo final público, que obtuvo una tasa interanual del 2,7% frente al 3,5% anterior.

El consumo privado en el País Vasco mostró en 2005 un dinámico ritmo de crecimiento, con una tasa del 4,1%. Esta buena evolución vino explicada por el fuerte avance del empleo, una ganancia de riqueza y los bajos tipos de interés marcados por la autoridad monetaria europea.

Analizando la evolución de los índices de comercio según los datos publicados por el Eustat, se observan tasas positivas de crecimiento en 2005. Destacó el fuerte incremento del índice de ventas en grandes superficies, con una tasa del 9,3%, principalmente en productos no alimentarios. Este fuerte ritmo de expansión demostró la positiva marcha del consumo final de los hogares vascos y la confianza optimista en la favorable evolución de la economía.

EVOLUCIÓN DE INDICADORES DE RENTAS

CUADRO 13

Tasas de variación interanual

	2002	2003	2004	2005
Remuneración de asalariados	6,1	6,1	7,8	6,8
Incremento salarial vigente en el año	3,9	4,4	4,0	4,5
Empleo	1,9	2,2	2,5	2,1
Nº de pensiones (*)	0,8	0,8	1,1	1,9
Pensión media (*)	4,4	6,0	6,1	5,3
Recaudación IRPF	4,7	5,1	1,1	11,5
Tipo de interés interbancario (Mibor a 1 año)**)	3,5	2,3	2,3	2,3
IPC	3,7	2,8	3,0	3,3

(*) Media anual calculada sobre los datos a primer día de cada mes.

(**) Media anual de medias mensuales.

Fuente: Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat, Consejo de Relaciones Laborales, INE, Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales y Banco de España.

Respecto al consumo de bienes duraderos, la matriculación de turismos registró un comportamiento promedio respecto de 2004 menos expansivo y presentó una tasa de variación negativa. Esta tendencia fue ligeramente compensada con la matriculación de motocicletas, que registró máximos históricos en la mayoría de los meses de 2005 por las facilidades que se dieron, a través de la normativa, para poder conducir dichos vehículos.

Según las estimaciones de la encuesta continua de presupuestos familiares del INE, el gasto de consumo total de los hogares del País Vasco, en términos corrientes, creció un 4,9% en 2005 respecto al año anterior. Esta evolución del gasto total se debió al comportamiento del grupo denominado resto de gastos, cuya tasa de crecimiento se estimó en el 7,4%, mientras que el grupo de alimentos, bebidas y tabaco consumidos en el hogar experimentó un descenso del -4,6%. La misma encuesta incluye algunas preguntas para conocer la opinión de los hogares sobre determinados aspectos relacionados con su situación económica. En concreto, para el País Vasco en 2005, disminuyó ligeramente el porcentaje de hogares que declararon algún grado de facilidad para llegar a fin de mes. Por otra parte, también descendió el porcentaje de hogares que consideraba que el año 2005 fuera el momento adecuado para realizar compras importantes (excluyendo la compra de vivienda). No obstante, el País Vasco se sitúa entre las comunidades autónomas con una mejor evolución de dichas variables subjetivas que recogen la percepción de los hogares sobre la economía.

EVOLUCIÓN DE LOS INDICADORES DE CONSUMO EFECTIVO

CUADRO 14

Tasas de variación interanual

	2002	2003	2004	2005
IPI bienes de consumo País Vasco	2,8	-0,6	-0,5	-0,2
IPI bienes de consumo Estado	2,3	0,5	0,0	0,2
Matriculación de turismos	-10,3	2,6	3,9	-4,4
Índice de comercio interior (precios constantes)	4,6	1,9	3,0	0,3
Comercio minorista (precios constantes)	5,6	2,8	4,3	1,6

Fuente: Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat, INE y Dirección General de Tráfico.

Formación Bruta de Capital

La formación bruta de capital desaceleró ligeramente su crecimiento respecto al año anterior, pero manteniendo una importante tasa media anual del 6,3%. Como en años anteriores, volvió a ser el componente más dinámico de la demanda interna vasca. Esta expansión tiene un mayor mérito si se considera el aumento de los precios energéticos llevado a cabo durante 2005, arrastrados por la subida del precio del barril de petróleo en los mercados internacionales.

El dinamismo de la formación bruta de capital se puede observar a través de la evolución de los diferentes indicadores disponibles. La inversión en construcción mantuvo e incluso intensificó la fortaleza de los últimos años. Respecto a la componente de bienes de equipo, el crecimiento vino corroborado por el comportamiento expansivo de la producción de bienes de equipo interna. Con un tono menos expansivo que el año precedente pero con una tasa positiva de crecimiento, las importaciones de bienes de equipo corroboraron el fuerte impulso del componente inversión. Otro de los indicadores representativos, como es la matriculación de vehículos de carga, mantuvo tasas altas de crecimiento, situándose en el 12,1%.

En 2005, tanto la inversión residencial como la inversión productiva se vieron favorecidas, entre otros factores, por el bajo coste de uso del capital, que implica que el precio de la financiación sea inferior a la rentabilidad esperada de las inversiones.

EVOLUCIÓN DE LA FORMACIÓN BRUTA DE CAPITAL Y SUS INDICADORES

CUADRO 15

Tasas de variación interanual

	2002	2003	2004	2005
Formación bruta de capital (índice de volumen)	4,9	5,0	7,5	6,3
Formación bruta de capital fijo (índice de volumen):	6,2	6,9	6,4	6,3
IPI de bienes de equipo:	-4,4	1,4	4,6	6,2
- IPI material de transporte	4,7	0,0	5,2	3,8
- IPI maquinaria	-4,4	0,5	6,3	3,2
Importaciones bienes de equipo	0,8	-3,8	18,2	2,8
Matriculación de vehículos de carga	-10,2	9,5	14,9	12,1

Fuente: Eustat, Ministerio de Economía y Dirección General de Tráfico.

Saldo Exterior y Competitividad

En consonancia con la situación económica global, el comercio mundial continuó su expansión a un ritmo elevado, superior al 7%, cifra que supuso una desaceleración de algo más de tres puntos porcentuales respecto al incremento del año 2004 (10,6%). Sin embargo, a pesar de la pérdida de impulso respecto al año anterior, la fortaleza del crecimiento internacional pudo superar sin apenas tensiones reseñables los altos precios del crudo, así como diversas perturbaciones de carácter local, como fueron los huracanes de la costa del Golfo de México, los atentados de Londres o los conflictos de Oriente Medio. Por todo ello, las perspectivas para el año 2006 volvieron a augurar un fuerte crecimiento de las transacciones comerciales, con tasas próximas al 9%, según las previsiones del Fondo Monetario Internacional (FMI) y de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económico (OCDE).

En este marco de expansión mundial, la economía vasca mostró en 2005 un crecimiento más equilibrado que en años anteriores, al presentar un sector exterior que, si bien realizó una aportación negativa al crecimiento del PIB, esta fue inferior a las de los cinco años anteriores. Concretamente, esta reducción fue de ocho décimas, la menor desde el año 2000, último en el que la demanda externa contribuyó al crecimiento del PIB.

De este modo, una economía como la vasca, con un alto grado de apertura y que tiene como principales socios comerciales a países de la Unión Europea, mostró un comportamiento positivo y de cuantía similar en lo que a las exportaciones e importaciones se refiere, aunque de diferente intensidad según se trate del mercado español o extranjero. La estabilidad y crecimiento de las demandas internas de los países más importantes del entorno tuvieron su reflejo en sus requerimientos de importaciones, obteniendo en 2005 una tasa de variación del 5,1% frente al 4,9% de 2004. Esa evolución positiva se vio acompañada, además, por la consolidación del comercio con el resto del Estado, que mostró un crecimiento acelerado frente al estable ritmo de avance de las exportaciones destinadas al extranjero.

Las importaciones totales, por su parte, reflejaron cierta moderación, dando por concluida la senda acelerada que se inició en el año 2003. Esta desaceleración vino causada por la pérdida de fuerza de las importaciones provenientes del extranjero, que, en cierta parte, fueron compensadas por el aumento de las procedentes del resto del Estado, que encadenan ya tres años de crecimiento acelerado.

EVOLUCIÓN DEL SALDO EXTERIOR

CUADRO 16

Tasa de variación interanual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005(a)
Saldo exterior total de bienes y servicios (*)	0,7	-0,9	-0,9	-1,3	-1,6	-0,8
- Exportaciones totales de bienes y servicios	8,8	1,7	-0,8	-0,8	4,9	5,1
Al resto del Estado	4,8	1,8	-1,3	-1,0	6,1	6,6
Al extranjero	13,8	1,5	-0,3	-0,6	3,4	3,3
- Importaciones totales de bienes y servicios	7,8	3,0	0,5	1,2	7,3	6,0
Del resto del Estado	3,3	3,7	3,1	1,0	4,9	5,8
Del extranjero	17,6	1,6	-4,3	1,8	12,0	6,3

(*) Puntos porcentuales de aportación al PIB.

(a) Avance.

Fuente: Eustat.

En definitiva, el repunte de más de dos décimas porcentuales de las exportaciones totales y el menos intenso crecimiento de las importaciones totales, aunque no lograron una contribución positiva al crecimiento del PIB, sí consiguieron que la aportación del saldo exterior fuese menos negativa que en años anteriores.

En línea con estas conclusiones, los resultados ofrecidos por las opiniones empresariales vascas en cuanto a la evolución de la cartera de pedidos desde el extranjero mostraron un perfil algo más optimista de cara al futuro. Pese a que la confianza del consumidor continuó en tasas de variación negativas, logró mantenerse la tendencia de mejora iniciada a finales del año 2004, tendencia que se ha acentuado mucho más en los seis primeros meses de 2006. Todo ello parece indicar que las exportaciones al extranjero podrían reactivarse en los próximos trimestres. Las perspectivas de venta en el mercado español, por su parte, también se vieron envueltas en esta senda de mejora, incluso de forma más acentuada que en los pedidos procedentes del extranjero. Esta mejora de los pedidos, unida a las perspectivas de crecimiento estabilizado de los principales receptores de las expediciones vascas, muestra unas expectativas favorables en ambos mercados para el año 2006.

	Total	Extranjero
1993	-68,7	-51,3
1994	-9,8	-7,3
1995	4,4	5,9
1996	-14,0	-17,2
1997	5,4	2,6
1998	9,9	1,8
1999	-7,4	-20,5
2000	5,8	-0,8
2001	-7,7	-11,8
2002	-15,8	-21,4
2003	-23,4	-31,1
2004	-25,1	-29,3
2005	-15,9	-22,9

(*) Saldo neto de respuestas empresariales (diferencia entre porcentajes extremos).

Fuente: Ministerio de Industria, Turismo y Comercio.

La desaceleración del comercio mundial en el año 2005 tuvo su reflejo en prácticamente todas las áreas económicas del mundo. Si bien es cierto que el ritmo mantenido siguió siendo elevado, los diferentes acontecimientos geopolíticos y la incertidumbre generada por el encarecimiento del petróleo acabaron haciendo mella en los requerimientos de las diferentes zonas económicas.

Así, la demanda de importaciones de bienes y servicios del área OCDE se redujo cerca de tres puntos porcentuales, al obtener unos incrementos del 6%, debido a la desaceleración sufrida tanto en los países pertenecientes a la Unión Europea como, especialmente, por los no integrados en ella. Aun así, los crecimientos fueron vigorosos y prácticamente todos se situaron por encima del 5%. Mención especial merece Francia, cuyo ritmo de aumento de las importaciones superó los resultados obtenidos en los últimos cinco años.

IMPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS EN LOS MERCADOS DE DESTINO VASCOS.

CUADRO 18

1.- OCDE

Tasa de variación interanual

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005(*)
OCDE	8,3	11,7	-0,2	2,4	4,1	8,8	6,0
Estados Unidos	11,5	13,1	-2,7	3,4	4,1	10,8	6,1
Japón	3,7	8,5	0,9	0,9	3,9	8,5	6,2
Zona euro	7,2	10,8	0,9	0,2	2,8	6,5	5,2
Alemania	8,6	10,2	1,2	-1,4	5,3	6,9	6,5
Francia	5,8	15,1	2,2	1,6	1,5	6,0	6,5
Italia	3,1	5,8	-0,2	-0,5	0,8	2,5	1,4
Reino Unido	7,9	9,0	4,8	4,8	2,0	6,6	5,9
Bélgica	4,5	8,6	0,2	0,2	2,9	6,3	3,8
Países Bajos	5,8	10,5	2,2	0,3	2,0	7,8	5,1
Portugal	8,6	5,3	0,9	-0,7	-0,4	6,8	1,8
Pro memoria:							
Comercio mundial	5,6	12,1	0,0	3,4	5,3	10,6	7,4
Export. no energéticas a la OCDE	4,3	16,4	-3,4	2,6	1,6	11,8	5,2

(*)Avance.

Fuente: OCDE y FMI.

2.- Países en desarrollo

Tasa de variación interanual real

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
TOTAL	-0,4	14,5	2,9	6,4	12,1	17,4	12,0
América Latina	-4,3	12,2	-0,6	-7,3	0,5	15,1	11,2
Asia	8,3	20,0	1,0	12,8	18,1	18,9	12,5
Oriente Medio	-1,9	9,6	8,5	5,0	5,3	18,2	16,9
África	2,3	1,6	6,9	8,2	7,2	9,0	10,7

Fuente: FMI.

Con esas demandas internacionales como fondo, las exportaciones vascas totales al extranjero, en términos nominales, se elevaron a 14.225,3 millones de euros, frente a los 13.521,7 millones de euros de 2004, cifras que supusieron un aumento del 5,2% respecto al año anterior, que si bien moderaron el ritmo de crecimiento que caracterizó el año 2004, lograron consolidar la recuperación de las exportaciones, tras el deterioro sufrido en los años 2001-2003. El valor de las importaciones, por su parte, alcanzó los 14.492,2 millones de euros, tres puntos porcentuales menos que en 2004, pero en línea con la tendencia de fuerte aceleración iniciada ese mismo año. Como consecuencia de estas variaciones, el saldo nominal de bienes con el extranjero arrojó un déficit comercial de casi 267 millones de euros, tras una década de superávits.

FLUJOS DE BIENES CON EL EXTRANJERO (*)

CUADRO 19

Tasas de variación interanual

	Miles de euros				Toneladas			
	Exportaciones		Importaciones		Exportaciones		Importaciones	
	Total	No energ.	Total	No energ.	Total	No ener.	Total	No energ.
1994	30,3	32,8	15,8	32,9	2,4	12,2	-20,5	11,7
1995	11,4	13,4	17,4	27,9	-12,4	-2,3	-12,5	18,1
1996	14,0	13,7	0,6	-3,2	7,9	7,5	-3,8	-9,9
1997	31,7	32,4	10,4	12,2	11,1	13,0	3,8	22,0
1998	5,0	5,3	8,1	11,7	5,2	-5,0	15,5	5,4
1999	2,0	2,2	8,6	6,5	-7,3	5,0	-3,4	1,5
2000	17,7	15,3	37,1	21,0	7,7	12,9	22,3	11,8
2001	-2,3	-1,8	-3,0	1,5	-6,1	-5,1	-5,3	2,3
2002	0,3	2,0	1,5	1,2	-4,3	5,8	4,5	-3,6
2003	1,3	0,1	3,2	2,6	13,5	5,0	5,7	7,0
2004	14,6	13,5	19,8	15,6	9,6	1,6	11,0	5,3
2005(*)	5,2	5,0	16,2	5,2	-9,7	-4,2	1,3	-8,1

(*) Datos provisionales.

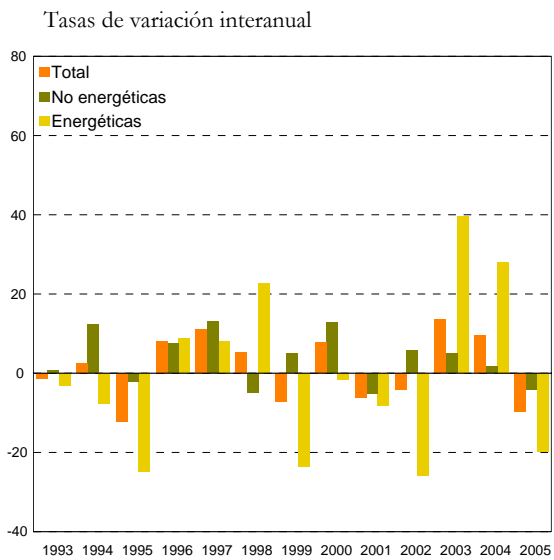
Fuente: Eustat según datos del Dpto. de Aduanas e Impuestos Especiales.

Si centramos el análisis en el comercio no energético y se aísla el efecto que el aumento del precio del petróleo pudo tener en ellas, las exportaciones no energéticas crecieron en 2005 un 5,0%, manteniendo una trayectoria similar a las totales, mientras que las importaciones no energéticas únicamente lo hicieron un 5,2%, diez puntos porcentuales menos que el año anterior. Aun así, y a excepción del registro obtenido en el año 2004, se trató de uno de los mejores crecimientos de la última década. Como consecuencia de estas evoluciones, el saldo no energético, en media anual, volvió a aumentar, un año más, desde los 3.201 millones de euros de 2004 hasta los 3.339 millones de euros de 2005.

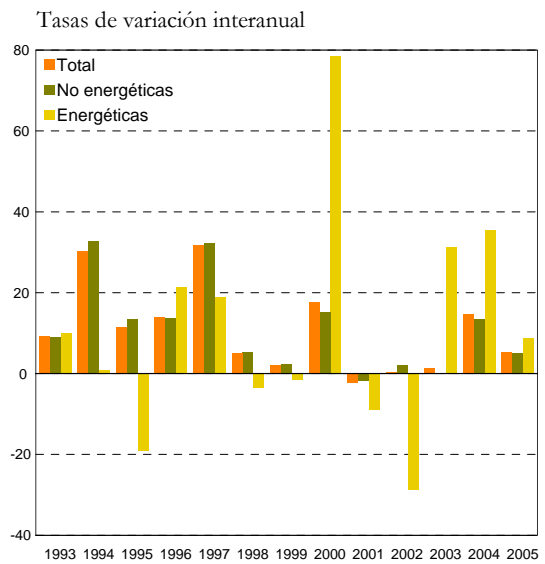
Se debe mencionar que si el crecimiento de las exportaciones e importaciones se mide en toneladas vendidas en lugar de a su precio, la tendencia desacelerada es mucho más acentuada. Concretamente, las exportaciones totales, en volumen, se redujeron un -9,7%, el peor registro desde 1995, debido, principalmente, a la venta de menos unidades de productos energéticos y de fundición de hierro. En cuanto a las importaciones, si bien las totales obtuvieron un crecimiento positivo, este fue el más bajo desde el año 2001. El principal causante de la moderación de 2005, al igual que en las exportaciones, fue la menor adquisición de metales comunes, especialmente de hierro.

Los resultados anuales de las exportaciones al extranjero contrastaron con el tono expansivo de las importaciones de los países de destino. Salvo en el caso de Italia y Estados Unidos, países en los que sí se lograron fuertes crecimientos, el comportamiento con el resto de los mercados tradicionales no se ajustó a la tendencia mantenida los últimos años. Así, mientras que los requerimientos de importaciones de países como Francia, Alemania y Reino Unido aumentaban, las expediciones vascas a estos países no lograron mantener ese impulso y en el caso concreto de Alemania o Reino Unido, la debilidad se transformó en reducción de las exportaciones. De todos modos, y aunque esta nueva contracción de las exportaciones pudiese sugerir una posible pérdida de cuota de mercado, los buenos resultados de los primeros meses del año 2006, junto a los positivos resultados ofrecidos por las opiniones empresariales vascas en cuanto a la evolución de la cartera de pedidos, permiten hablar de un mantenimiento de las expectativas. Por el contrario, ante las importaciones de EE. UU. e Italia, el País Vasco supo mantener su posición competitiva e incluso fortalecerla.

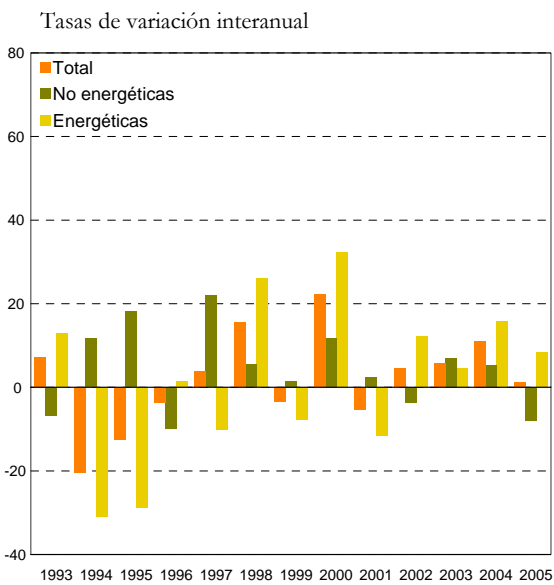
Exportaciones en toneladas Gráfico 10



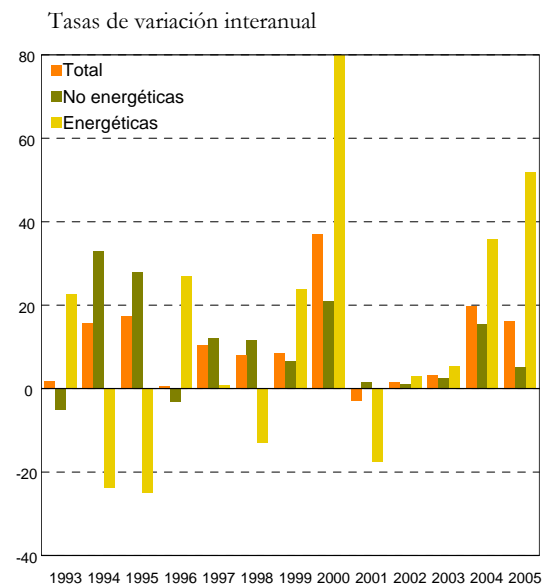
Exportaciones en euros Gráfico 11



Importaciones en toneladas Gráfico 12



Importaciones en euros Gráfico 13



Fuente: Eustat, según datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales

IMPORTACIÓN DE BIENES POR PARTE DE ALGUNOS MERCADOS IMPORTANTES (*)

CUADRO 20

Tasas de variación interanual

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005(**)
Alemania	6,8	4,6	21,5	1,3	-4,5	3,0	6,6	9,0
Desde el País Vasco	9,0	1,5	15,6	-8,5	2,3	2,3	17,7	-1,2
Francia	8,8	5,9	22,9	0,2	-2,1	-1,0	7,7	9,0
Desde el País Vasco	9,9	11,0	18,3	5,2	1,5	1,7	10,0	1,5
Italia	5,2	5,4	26,9	1,6	-1,1	0,6	9,7	8,3
Desde el País Vasco	7,7	13,9	8,6	0,2	-0,6	3,6	0,0	21,6
Reino Unido	0,9	5,0	13,2	4,3	1,7	1,2	6,3	10,6
Desde el País Vasco	0,8	-3,1	4,6	10,2	6,3	-0,1	24,2	-1,2
EE UU	4,9	12,4	18,9	-6,3	1,8	8,2	16,9	13,7
Desde el País Vasco	-0,9	-11,9	57,1	-5,7	-8,7	16,0	-4,5	17,8

(*) A precios corrientes. (**) Datos provisionales.

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación a partir de datos del Eustat y del Ministerio de Economía y Hacienda.

En el análisis de las exportaciones por tipo de productos, las rúbricas de mayor peso volvieron a obtener los mayores incrementos, a excepción del sector del transporte, que registró un notable descenso. De este modo, la evolución más positiva correspondió al sector del caucho y plástico que logró superar la época contractiva de los años 1999-2003. Le siguen el sector químico, especialmente gracias al aumento de los productos fotográficos, y los metales comunes y sus manufacturas, que, pese a que se desaceleraron respecto al incremento obtenido en el año 2004, continuaron manteniendo un tono expansivo. El retroceso de los bienes de equipo es un hecho a destacar, más aun si se tiene en cuenta el contexto generalizado de estabilidad inversora de las principales economías del entorno. De este modo, si bien el epígrafe de máquinas y aparatos logró un aumento del 5,9%, cuatro puntos y medio más que en 2004, y mucho más en línea con los incrementos que caracterizan a este epígrafe, el material de transporte volvió a contraerse y a encadenar un quinto año de pobres crecimientos. En el lado negativo se situó el sector agrícola, que truncó la evolución positiva de los últimos dos años y evidenció el deterioro en el que se encuentra inmerso al lograr el peor registro de los últimos doce años.

COMERCIO DE BIENES CON EL EXTRANJERO. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA

CUADRO 21

Millones de euros y tasa interanual

	Exportaciones			Importaciones		
	2004(*)	2005(*)	% Var.	2004(*)	2005(*)	% Var.
Total	13.521,7	14.225,3	5,2	12.474,7	14.492,3	16,2
No energéticas	12.740,0	13.375,4	5,0	9.538,9	10.036,1	5,2
Productos agrícolas	482,6	477,8	-1,0	795,7	811,4	2,0
Química	353,2	407,2	15,3	438,6	450,1	2,6
Caucho y plástico	811,6	946,0	16,6	595,0	643,6	8,2
Papel	410,7	424,3	3,3	321,1	329,6	2,6
Metales y sus manufacturas	3.256,4	3.698,4	13,6	3.177,8	3.369,5	6,0
Bienes de equipo	6.608,0	6.583,0	-0,4	3.280,7	3.413,5	4,0
Máquinas y aparatos	2.977,1	3.151,3	5,9	2.109,6	2.163,2	2,5
Material de transporte	3.630,9	3.431,7	-5,5	1.171,1	1.250,3	6,8
Otras manufacturas	719,7	715,1	-0,6	886,2	977,7	10,3
No clasificados	97,9	123,5	26,1	43,8	40,6	-7,3

(*) Datos provisionales.

Fuente: Eustat según datos del Dpto. de Aduanas e Impuestos Especiales.

En el apartado importador, se obtuvieron resultados positivos en todos los epígrafes, salvo en los no clasificados, grupo poco relevante en el conjunto de las importaciones. Así, el sector con mayor crecimiento fue el de los productos energéticos, que creció un 51,8%, fruto de una intensa tendencia ascendente iniciada en el año 2002, fundamentada en el aumento de los precios de estos productos en los mercados internacionales. Con menor dinamismo que en el año 2004, aunque con ritmos elevados por cuarto año consecutivo, se comportaron las importaciones del sector del caucho y plástico, que crecieron por encima del 8%. Le siguieron los metales comunes y sus manufacturas, y los bienes de equipo, que quebraron la trayectoria alcista iniciada en 2004, pero que aun así alcanzaron notables tasas de crecimiento. Por último, los productos agrícolas presentaron un tono superior al del año anterior y repuntaron hasta tasas del 2,0%.

EVOLUCIÓN DE LOS FLUJOS DE PRODUCTOS INDUSTRIALES POR CONTENIDO TECNOLÓGICO CUADRO 22

	2003			2004			2005 (a)		
	Valor (*)	Tasa var.	%	Valor (*)	Tasa var.	%	Valor (*)	Tasa var.	%
Importaciones									
Total productos industriales	8.210,8	2,1	100,0	9.700,7	18,1	100,0	10.571,7	9,0	100,0
Nivel tecnológico alto	296,4	-7,6	3,6	348,1	17,0	3,6	377,3	8,4	3,6
Nivel tecnológico medio-alto	3.199,0	-1,5	39,0	3.736,4	16,8	38,5	3.860,2	3,3	36,5
Nivel tecnológico medio-bajo	3.405,5	4,9	41,5	4.366,5	28,2	45,0	4.991,8	14,3	47,2
Nivel tecnológico bajo	1.309,0	6,9	15,9	1.249,7	-4,5	12,9	1.342,4	7,4	12,7
Exportaciones									
Total productos industriales	11.576,7	1,4	100,0	13.301,0	14,9	100,0	13.984,3	14,9	100,0
Nivel tecnológico alto	554,3	41,2	4,8	383,9	-30,8	2,9	321,9	-16,1	2,3
Nivel tecnológico medio-alto	5.521,4	1,6	47,7	6.450,8	16,8	48,5	6.853,5	6,2	49,0
Nivel tecnológico medio-bajo	4.423,7	-1,7	38,2	5.372,7	21,5	40,4	5.708,3	6,2	40,8
Nivel tecnológico bajo	1.077,3	-1,1	9,3	1.093,3	1,5	8,2	1.110,6	0,6	7,9

(*) En millones de euros.

(a) Avance.

Fuente: Eustat según datos del Dpto. de Aduanas e Impuestos Especiales.

Según el contenido tecnológico de los productos, la estructura productiva vasca está concentrada en bienes de tecnología media (alta y baja) y son relativamente pocas las empresas dedicadas a la producción de bienes de tecnología alta, que incluye a las ramas de aeronaves, productos farmacéuticos, equipos informáticos y equipos quirúrgicos. Las industrias de tecnología media-alta comprenden principalmente a los bienes de equipo (maquinaria, vehículos de motor y material ferroviario), mientras que en las de tecnología media-baja se encuentra la metalurgia y otras industrias. La transformación de madera, papel, alimentos o tejidos se consideran industrias de tecnología baja.

Siguiendo esa clasificación, las exportaciones de nivel tecnológico medio-alto y medio-bajo volvieron a aumentar en 2005, tanto en euros como en participación dentro de la estructura de producción. Aun así mostraron un crecimiento desacelerado respecto al año 2004, y todavía distan mucho de los valores obtenidos a mediados de los noventa. Los productos de nivel

tecnológico alto, por su parte, reiteraron su tendencia contractiva, aunque con menor intensidad que el año anterior, y volvieron a perder terreno dentro de las exportaciones totales, mientras que la importación de las mismas se mostró estable.

En cuanto al destino de las exportaciones no energéticas, la tendencia mantenida en el año 2005 fue muy similar a la del año anterior, aunque de menor intensidad, al presentar todas las principales áreas económicas crecimientos reseñables. De este modo, las exportaciones enviadas a la OCDE, que supusieron el 83% de las totales, aumentaron un 5,2%, un incremento siete puntos porcentuales inferior al obtenido en 2004, pero notable si se compara con los resultados de los últimos años. Este menor incremento fue debido a la desaceleración de las expediciones enviadas a la Unión Europea, que alcanzaron un crecimiento medio del 5,0%, siendo los principales responsables las exportaciones enviadas al mercado francés, que acusaron una fuerte desaceleración, y, más aún, al alemán, que no sólo perdió ritmo, sino que se contrajo y presentó crecimientos negativos. El Reino Unido no se alejó de esta desacelerada tendencia y terminó el año con un moderado aumento del 3%. Estos modestos resultados obtenidos en los principales países europeos contrastan con las excelentes ventas conseguidas en los nuevos países miembros, que volvieron a crecer de manera acelerada por segundo año consecutivo. En el resto de la OCDE, destacó la recuperación del mercado de los Estados Unidos, aunque las fluctuaciones habituales de este país no permiten augurar una recuperación de las cuotas de mercado hasta analizar los resultados del año 2006.

En el área no incluida en la OCDE, el crecimiento fue la nota predominante en todas las zonas, destacando por encima de la media el aumento de América Latina, que logró un importante crecimiento gracias al tirón de México y Brasil. El resto de áreas mantuvieron la misma senda acelerada y fueron consolidando sus cuotas de mercado. Lejos de esta tendencia se encontró el resto del mundo, que presentó un crecimiento negativo, marcado por una gran venta registrada en los primeros meses de 2004, que no se repitió a lo largo del 2005.

Por su parte, las importaciones no energéticas mantuvieron una tendencia similar a la de las exportaciones. De este modo, todas las importaciones, tanto las provenientes de la OCDE como las de fuera de esta área tuvieron incrementos, siendo en todo caso de cuantía mayor las procedentes de los países no integrados en la OCDE. La Unión Europea mostró unos pobres crecimientos, debido a las fuertes caídas de Alemania y, en especial, de Francia, que volvió a contraerse, incluso con más intensidad que en 2003, frente a unos nuevos países miembros que crecieron con fuerza. El Reino Unido logró remontar la variación negativa del año 2004, aunque continuó en crecimientos modestos. Sin duda, dentro de la Unión Europea hay que

destacar a los nuevos países miembros, que crecieron con fuerza y volvieron a exhibir un comportamiento más acorde con su tendencia anterior. Fuera de la Unión Europea, EE. UU. continuó con su larga etapa de retraimiento, que ya encadena cuatro años consecutivos.

ORIGEN Y DESTINO DE LOS FLUJOS NO ENERGÉTICOS DEL PAÍS VASCO CON EL EXTRANJERO CUADRO 23

Millones de euros y tasa interanual

	Exportaciones			Importaciones			Saldo	
	2004(*)	2005(*)	% Var.	2004(*)	2005(*)	% Var.	2004(*)	2005(*)
Total	12.740,0	13.375,4	5,0	9.538,9	10.036,1	5,2	3.201,1	3.339,3
OCDE	10.600,2	11.147,5	5,2	7.529,0	7.779,2	3,3	3.071,3	3.368,3
Zona Euro	7.429,7	7.761,4	4,5	5.487,0	5.644,8	2,9	1.942,7	2.116,6
Nuevos Países Miembros	409,3	490,5	19,8	177,0	215,2	21,6	232,3	275,2
Unión Europea 25	9.178,0	9.634,4	5,0	6.807,9	7.027,0	3,2	2.370,1	2.607,4
Francia	2.619,9	2.699,2	3,0	1.560,0	1.494,6	-4,2	1.059,9	1.204,6
Alemania	2.078,1	2.051,0	-1,3	1.687,1	1.724,3	2,2	391,0	326,6
Reino Unido	1.071,8	1.103,7	3,0	925,0	938,4	1,4	146,7	165,3
Italia	909,3	1.099,6	20,9	946,5	1.003,7	6,0	-37,2	95,9
Resto OCDE (1)	1.831,6	2.003,6	9,4	898,1	967,5	7,7	933,5	1.036,1
EE UU	532,6	549,7	3,2	262,0	251,8	-3,9	270,6	297,9
No OCDE	2.139,8	2.227,9	4,1	2.009,9	2.256,9	12,3	129,9	-29,0
Ex-URSS y Eur. Este	568,8	660,0	16,0	702,0	723,3	3,0	-133,2	-63,3
América Latina (2)	503,5	649,6	29,0	388,0	514,8	32,7	115,5	134,8
PARI (3)	67,6	81,1	20,0	95,2	97,7	2,6	-27,7	-16,6
Resto del mundo	999,9	837,2	-16,3	824,6	921,1	11,7	175,2	-83,9

(*) Datos provisionales (1) OCDE excepto UE 25 (2) Excepto México (3) Excepto Corea del Sur.

Fuente: Eustat según datos del Dpto. de Aduanas e Impuestos Especiales.

En el ámbito externo a la OCDE, todos los países presentaron crecimientos anuales positivos, si bien, al igual que en las exportaciones, despuntó por encima de todos América Latina, que volvió a retomar los fuertes crecimientos que le caracterizaron a finales de los años noventa.

2.3 Mercado de Trabajo

La evolución del mercado laboral vasco en 2005 continuó con las pautas marcadas en los ejercicios precedentes y obtuvo un nuevo crecimiento superior al 2%. Con ello, se estima en más de 953.000 los puestos de trabajo de que disponía la estructura productiva vasca en ese año. Además, ese crecimiento del empleo fue compatible con un nuevo avance en la recuperación de las ganancias de productividad, que, por primera vez en varios años, superaron la media europea y se aproximaron a los valores conocidos en otras épocas de expansión.

PIB, OCUPACIÓN Y PRODUCTIVIDAD DEL FACTOR TRABAJO

CUADRO 24

Tasas de variación anual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
PIB real	5,2	3,2	2,3	3,1	3,6	3,9
Personal ocupado(*)	3,9	2,9	1,9	2,2	2,5	2,1
Productividad aparente País Vasco	1,3	0,3	0,4	0,9	1,1	1,8
Productividad aparente UE-25	2,3	0,7	0,7	0,9	1,8	0,8

(*) Según Cuentas Económicas (Eustat).

Fuente: Eustat y Dirección de Economía y Planificación.

Por lo que afecta a los datos de ocupación de 2005, todas las fuentes estadísticas indican un crecimiento notable (cuadro 25), aunque, una vez más, la intensidad mostrada en unas y otras dista de ser homogénea. Así, frente al 1,3% que estima la PRA, la encuesta del INE ofrece un avance del empleo del 3,9%. En una posición intermedia se situaron la afiliación a la Seguridad Social y la estimación de puestos de trabajo recogida en las cuentas económicas del Eustat (2,5% y 2,1% respectivamente). Tampoco hay unanimidad a la hora de exponer la tendencia de la evolución del empleo, puesto que mientras que la PRA indica una desaceleración de la variable, el resto de fuentes estadísticas coinciden en registrar aumentos superiores a los conocidos en los años precedentes. Con todo, la afiliación a la Seguridad Social podría estar sesgada al alza por el proceso regulador de las condiciones de los trabajadores extranjeros que se desarrolló durante 2005 y que supuso una afloración importante de empleo. Dicho colectivo ocupa un porcentaje cada vez mayor dentro de la población ocupada (los afiliados extranjeros suponen ya más del 4% del total de afiliados).

La reforma del mercado de trabajo

A pesar de que la evolución del empleo en el País Vasco y en España evoluciona razonablemente bien y de que la tasa de paro se modera de forma importante, el mercado de trabajo continúa teniendo problemas que tienen que ser abordados desde la administración pública. Si la cuestión de la cantidad de empleo parece estar en vías de solución, los avances en la calidad de dicho empleo han sido menores. Una forma sencilla, aunque no exenta de críticas, de medir esa calidad es la tasa de temporalidad, indicador que se sitúa muy por encima de los valores europeos (cuadro 29).

El origen de esa alta tasa de temporalidad se encuentra en la reforma del Estatuto de los Trabajadores de 1984, por la que se creó el contrato temporal de fomento del empleo y se rompió el principio de causalidad en la contratación. Gracias a esa modalidad laboral, miles de jóvenes accedieron al mercado de trabajo, pero diez años más tarde un tercio del total de asalariados tenían un contrato de duración temporal. Desde entonces, una de las preocupaciones de la administración ha sido moderar esas altas tasas de temporalidad. Para ello, se han acordado varias reformas del mercado de trabajo, entre las que cabe destacar las de los años 1994, 1997 y 2001. En todas ellas se tomaron medidas para reducir el uso de los contratos temporales o para impulsar la contratación indefinida, pero los datos indican que el éxito de esas medidas fue bastante limitado.

Así las cosas, el 9 de mayo de 2006 el Gobierno español, las asociaciones sindicales y las organizaciones empresariales suscribieron el Acuerdo para la Mejora del Crecimiento y del Empleo, base de una nueva reforma laboral, que entró en vigor el 1 de julio de 2006 y que nace también con el objetivo de limitar la contratación temporal y estimular la contratación indefinida. Para lo primero, se convertirán en indefinidos los trabajadores que en un periodo de 30 meses hayan estado contratados más de 24 meses, mediante dos o más contratos temporales. Para la segundo, se deben subrayar cuatro medidas: la posibilidad de transformar contratos temporales en indefinidos; la reducción de las cotizaciones empresariales por desempleo de los contratos indefinidos; la modificación del sistema de incentivos económicos a la contratación indefinida, basado en una mejor selección de los colectivos beneficiarios y en la simplificación de las ayudas; y el establecimiento de un plan extraordinario que incentiva la conversión en indefinidos de los contratos temporales.

EVOLUCIÓN DEL EMPLEO Y DEL PARO EN EL PAÍS VASCO SEGÚN DISTINTAS FUENTES

CUADRO 25

Tasas interanuales

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Ocupación PRA (Eustat)	4,4	1,4	3,5	5,0	1,4	1,6	1,3
Ocupación EPA (INE)	5,6	4,0	3,6	1,7	2,3	1,0	3,9
Ocupación cuentas económ. (Eustat)	4,5	3,9	2,9	1,9	2,2	2,5	2,1
Afiliación Seguridad Social	4,3	4,7	3,5	2,3	1,7	1,8	2,5
Parados PRA (Eustat) (1)	-11,2	-12,5	-18,2	-24,3	5,5	-8,7	-27,5
Parados EPA (INE) (2)	-16,5	-11,3	-18,1	-0,6	0,8	4,0	-24,3
Paro registrado (*)	-	-	-	10,6	0,9	0,1	-5,5
Tasa de paro PRA (Eustat) (1)	15,5	13,7	11,1	8,3	8,6	7,8	5,7
Tasa de paro EPA (INE) (2)	13,9	12,1	9,8	9,6	9,5	9,7	7,3

(1) Datos obtenidos con la nueva población revisada (base 2001).

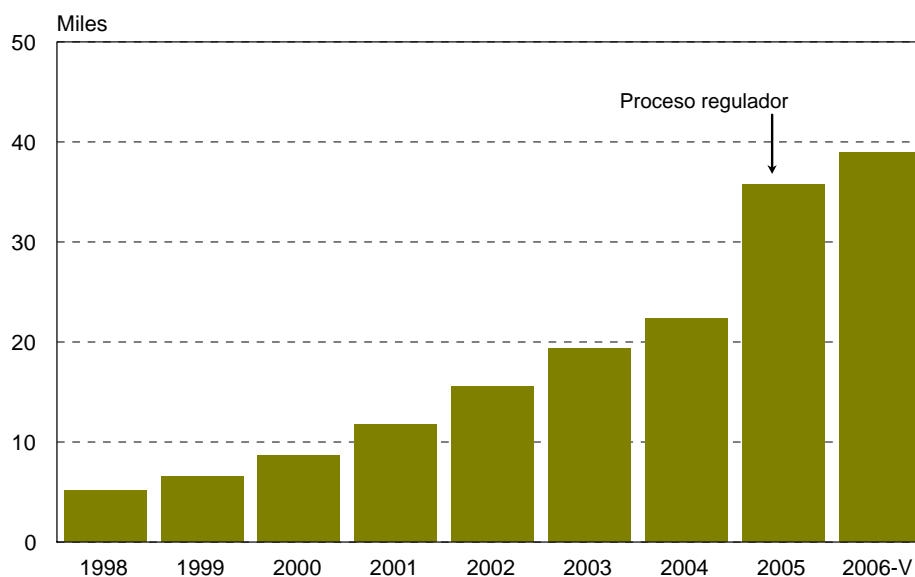
(2) Desde 2001, en los datos de paro se aplica la metodología de 2005.

(*) Nueva estadística de empleo según gestión SISPE. Datos disponibles desde junio de 2001.

Fuente: Eustat, INE, INEM y Seguridad Social.

Evolución de los afiliados extranjeros en Euskadi

Gráfico 14



Fuente: Seguridad Social.

En cuanto a la población parada, el notable descenso que se produjo en el número de personas desempleadas y en la tasa de paro fue una de las características más reseñables en el plano laboral durante el año 2005. La tasa de paro, según la PRA, pasó de un 7,8% en el año 2004 al 5,7% en 2005. Por sexos, los descensos entre hombres y mujeres fueron equilibrados, situándose el diferencial entre ambos por debajo de los tres puntos porcentuales. Más aún, desde el tercer trimestre del año 2005 el número de mujeres en desempleo se colocó por debajo del correspondiente a la población masculina. El resto de fuentes estadísticas (EPA y paro registrado) coinciden con esta visión de disminución importante del desempleo. Con esta evolución, la tasa de paro del País Vasco se situó tres puntos por debajo de la media de los países europeos, que en 2005 apenas consiguieron reducir sus tasas unas pocas décimas.

EVOLUCIÓN DE LA TASA DE PARO EN EL PAÍS VASCO Y EN EUROPA

CUADRO 26

Tasas de variación anual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Tasa de paro en el País Vasco (1)	13,7	11,1	8,3	8,6	7,8	5,7
Tasa de paro en la zona del euro	8,1	7,9	8,3	8,7	8,9	8,6
Tasa de paro en la Unión Europea 25	8,6	8,4	8,8	9,0	9,1	8,7

(1) Datos obtenidos con la nueva población revisada (base 2001).

Fuente: Eustat y Eurostat.

Al analizar la evolución sectorial del empleo según las cuentas económicas, habría que señalar que el incremento de la ocupación se concentró en los sectores de la construcción y los servicios, mientras que tanto el primario como la industria redujeron sus puestos de trabajo. Así, el sector primario, tras una ligera recuperación de su empleo en 2004, volvió a reducir sus efectivos, en un año en el que la actividad del sector se vio muy limitada por los problemas del sector pesquero. La industria también registró un descenso en su población ocupada, pero a diferencia del sector primario este sector ha conseguido crecimientos del empleo de forma continuada en los nueve años precedentes. Por su parte, la construcción se convirtió en el sector más dinámico, pero continuó con el perfil desacelerado mostrado en años anteriores. Finalmente, dada la madurez que está adquiriendo la economía vasca, la importancia del sector servicios es cada vez mayor, con una aportación muy notable de los servicios a empresas, del comercio, la sanidad y los servicios personales.

Informe anual 2005

La citada generación de empleo supuso que se alcanzaran niveles de productividad notables, muy superiores a los obtenidos en los años precedentes y por encima también de los resultados de la economía española. Una vez más, se debe señalar la diferente aportación que realiza cada sector al aumento de la productividad, puesto que frente al aumento del 5,3% conseguido por la industria, los servicios apenas registraron un crecimiento del 0,1%. Con todo, se debe destacar que la construcción, tras varios años con productividades negativas, obtuvo un avance del 1,3%.

EMPLEO Y GANANCIAS DE PRODUCTIVIDAD POR SECTORES

CUADRO 27

Tasas de variación interanual

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Empleo total:	3,9	2,9	1,9	2,2	2,5	2,1
Productividad total:	1,3	0,3	0,4	0,9	1,1	1,8
- Empleo del sector primario	-0,8	-3,3	-0,3	-2,9	1,5	-3,5
- Productividad sector primario	-19,7	14,0	-0,3	-3,0	28,0	-8,3
- Empleo en la industria	4,9	3,0	1,2	1,2	0,9	-0,9
- Productividad en la industria	3,5	-0,9	-0,3	0,0	2,0	5,3
- Empleo en la construcción	9,4	9,6	7,0	6,5	5,1	4,0
- Productividad en construcción	-1,5	-0,4	-1,7	-1,4	-0,7	1,3
- Empleo en los servicios	3,0	2,3	1,6	2,2	2,8	3,5
- Productividad en los servicios	0,4	0,8	1,1	1,0	0,4	0,1

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

En cuanto a la evolución del empleo por sexo, según los datos de la PRA, el empleo femenino continuó con el importante impulso de los últimos años, hecho que facilitó que la tasa de ocupación se aproximase cada vez más a los objetivos marcados para los países europeos en la Estrategia de Lisboa. Igualmente, se debe destacar que si en los últimos cinco años el empleo creció en más de 100.000 personas, casi tres cuartas partes de esos nuevos empleos fueron ocupados por mujeres, a pesar de que aún la brecha entre hombres y mujeres continúa siendo muy amplia.

En cuanto a los grupos de edad, los más jóvenes fueron quienes marcaron los registros más negativos, -5,3% concretamente. Sin embargo, conviene recordar que este colectivo está afectado por un fuerte descenso de población, que condiciona notablemente a la variable anterior. Por eso, si en lugar de valorar el número de ocupados de esa edad, que desciende, analizamos la tasa de ocupación de dicho tramo, el resultado es completamente diferente. Así, la tasa de empleo de este colectivo (32,6%) mejoró en dos décimas la del año precedente. De igual manera, también en los otros grupos de edad se registraron ligeros avances en la tasa de empleo, de mayor magnitud en el grupo de 45 años y más.

PRINCIPALES VARIABLES DEL MERCADO DE TRABAJO

CUADRO 28

	Miles de personas		Tasas de crecimiento				
	2004	2005	2001	2002	2003	2004	2005
Población activa	1.007,7	998,2	0,5	1,7	1,8	0,7	-0,9
-Hombres	581,9	577,8	0,0	1,2	0,3	-0,5	-0,7
-Mujeres	425,8	420,4	1,2	2,5	3,8	2,5	-1,3
Población ocupada	929,1	941,2	3,5	5,0	1,4	1,6	1,3
-Hombres	544,0	550,3	2,2	3,2	-0,6	-0,5	1,2
-Mujeres	385,1	390,9	5,6	7,8	4,6	4,7	1,5
-Primario	16,1	11,2	-22,0	7,9	18,5	-15,2	-30,4
-Industria	250,2	246,6	6,5	-1,7	-1,5	-0,9	-1,4
-Construcción	85,9	82,7	7,0	9,7	5,0	-1,7	-3,7
-Servicios	577,0	600,8	2,5	7,6	1,7	3,8	4,1
Población parada	78,6	57,0	-18,2	-24,3	5,5	-8,7	-27,5
-Hombres	37,9	27,5	-21,0	-23,6	15,3	-0,5	-27,6
-Mujeres	40,7	29,5	-16,2	-24,7	-1,2	-15,1	-27,4

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat.

Desde la perspectiva de la Estrategia de Lisboa, parece que los objetivos comunitarios son más abordables tras comprobar que el nivel de empleo se situó a menos de cinco puntos del objetivo del 70% marcado para 2010, mientras que la tasa de empleo femenino alcanzó el 54,8%, cifra cada vez más cercana al objetivo del 60%. Sin embargo, donde existen más problemas es en el empleo de las personas de mayor edad (de 55 a 65 años), pues pese a que se continuó generando

empleo, el total de población con edades comprendidas en este intervalo creció en similar proporción, con lo que el objetivo de alcanzar el 50% se antoja más difícil.

El mencionado crecimiento del empleo se concentró en la población ocupada asalariada, que, según la PRA, continuó incrementándose hasta alcanzar casi los 770.000 asalariados. El mayor impulso se registró entre los asalariados del sector privado (2,5%), mientras que los del sector público apenas variaron (0,2%), como resultado de las políticas de no incrementar las plantillas. Por el contrario, el conjunto de personas ocupadas que no son asalariadas se redujo ligeramente (-2,2%) respecto a la cantidad existente en 2004, a pesar de que el número de trabajadores autónomos tuvo un cierto aumento (2,1%). A pesar de que el mayor crecimiento del empleo se concentró en la contratación indefinida en perjuicio de la contratación temporal (5,3% contra -3,0%), la tasa de temporalidad se mantuvo en niveles muy altos, pero cayendo respecto al año anterior (25,6% contra 27%), apoyándose tanto en el colectivo masculino como en el femenino (el empleo temporal se redujo en un -5,7% para los primeros, mientras que entre las segundas los contratos temporales apenas aumentaron un 0,1%, cuando los indefinidos en dicho colectivo se incrementaron un 8,8%).

TASA DE EMPLEO TEMPORAL SOBRE EL TOTAL DE ASALARIADOS

CUADRO 29

%

	Total	Masculina	Femenina
Alemania	14,3	14,4	14,0
CAPV	25,6	23,2	28,8
España	33,4	31,7	35,7
Francia	13,3	12,6	14,0
Italia	12,3	10,5	14,7
Reino Unido	5,7	5,2	6,2
UE-25	14,2	13,8	14,8
Zona euro	15,9	15,2	16,8

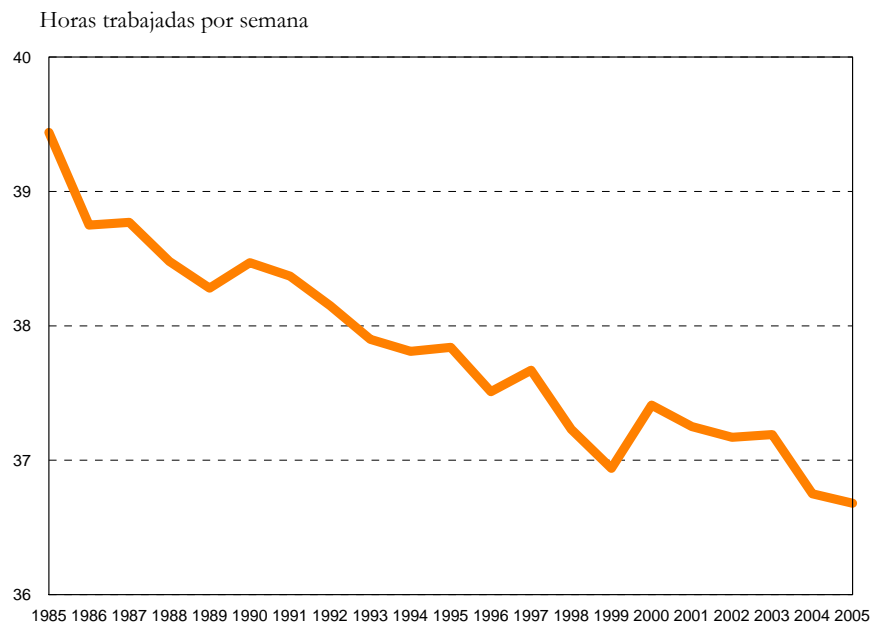
Fuente: Eustat y Eurostat.

En relación con el número de horas trabajadas, los datos de la PRA indican que la jornada laboral media de 2005 marcó valores muy similares a los del año anterior, situándose en 36

horas y 41 minutos, tan solo cuatro minutos inferior a la de 2004, debido a que el aumento en el número de horas trabajadas y las personas que las realizan fue prácticamente idéntico, con un 3,4% y un 3,5% anual. Dicho descenso sólo se vio reflejado en el sector servicios, afectando casi de igual manera a ambos sexos. En general, la población femenina continúa trabajando del orden de cuatro horas menos que la masculina, por su mayor concentración en las actividades de servicios, que tienen un mayor uso del contrato a tiempo parcial.

Evolución de la jornada laboral

Gráfico 15



Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Según los datos de la PRA, la población activa se redujo por primera vez desde el año 2000. Así, en 2005 el número de personas que participaron en el mercado laboral fue un -0,9% inferior al número del año anterior. Esta reducción se produjo tanto entre la población masculina (-0,7%) como en la femenina (-1,2%), con lo que la tasa de actividad perdió seis décimas y se situó en el 54,8%. Todo ello parece indicar que a pesar de que la incorporación al mercado laboral de la inmigración ha sido notable en estos últimos años, existe un colectivo cada vez más importante que no encuentra atractivo incorporarse a dicho mercado.

Informe anual 2005

En el año 2005, la contratación mostró síntomas de desaceleración, a tenor de la estadística del INEM, tras reducirse el número de nuevos contratos al 1,9% desde el 6,4% del año anterior. La nota positiva fue que la evolución de la contratación indefinida no acusó de forma tan acentuada la moderación en el número de contratos registrados, pues mantuvo prácticamente inalterado el total del año 2004 (29.878 contratos indefinidos en 2005 frente a los 29.889 de 2004). Entre los distintos tipos de contrato, hay que destacar los contratos a tiempo parcial, que mantuvieron las elevadas tasas de crecimiento de periodos anteriores (8,4%), debido al incremento de los temporales, y el aumento de los indefinidos a tiempo completo, que después de varios años de descensos presentaron tasas positivas (3,6%).

EVOLUCIÓN DE LOS CONTRATOS REGISTRADOS CUADRO 30

	Número de contratos		Variación interanual (%)				
	2004	2005	2001	2002	2003	2004	2005
Total	764.498	779.319	-0,6	-0,2	5,2	6,4	1,9
Indef. a tiempo completo	20.001	20.715	-23,6	-17,6	-5,4	-1,0	3,6
Obra o servicio	200.311	193.109	1,3	-3,3	1,6	4,2	-3,6
Eventuales	221.652	223.028	-8,8	-3,8	5,3	5,9	0,6
Tiempo parcial	217.999	236.226	13,1	10,6	6,9	9,5	8,4
Formativos (*)	9.612	9.237	-8,4	-7,6	-13,2	6,4	-3,9
Resto	94.923	97.004	4,3	1,0	14,8	7,1	2,2

(*) En los contratos formativos, se incluyen los contratos en prácticas a tiempo parcial.

Fuente: Dirección de Economía y Planificación según datos del INEM.

Finalmente, la contratación indefinida, en consonancia con el muy ligero descenso en términos absolutos, perdió peso porcentual en el total de los contratos registrados, cayendo del 3,91% al 3,83%, ya que, como es bien sabido, el sector que más empleo genera, la construcción, se caracteriza por ser también el sector que más utiliza la contratación temporal, con contratos hasta la finalización de la obra.

EVOLUCIÓN DE LOS CONTRATOS INDEFINIDOS

CUADRO 31

	2003		2004		2005	
Indefinidos ordinarios	10.703	1,49%	10.559	1,39%	11.446	1,47%
Nuevos indefinidos	9.245	1,29%	9.162	1,20%	9.015	1,16%
Resto indef. a tiempo completo	253	0,04%	240	0,03%	254	0,03%
Total indef. a tiempo completo	20.201	2,81%	20.001	2,62%	20.715	2,66%
Indefinidos tiempo parcial	10.217	1,42%	9.888	1,29%	9.163	1,18%
Total indefinidos	30.418	4,23%	29.889	3,91%	29.878	3,83%
Total nuevos contratos	718.519	---	764.498	---	779.319	---

Fuente: Dirección de Economía y Planificación según datos del INEM.

2.4 Precios, Costes y Salarios

La evolución de los distintos indicadores de precios en 2005 vino marcada por el encarecimiento del petróleo crudo (un 42% valorado en euros), que afectó principalmente a los precios industriales, puesto que los precios de consumo se incrementaron más moderadamente e incluso el deflactor del PIB se redujo de forma apreciable. A tenor de la evolución de precios en 2006, parece claro que este efecto negativo del componente energético va a continuar durante un tiempo.

En cuanto al análisis del deflactor del PIB, la moderación de dicho componente vino de la mano del descenso en el sector industrial. Este sector conoció un aumento de precios muy importante en 2004 que no se repitió en 2005. El origen de esa aceleración de precios está también relacionado con el comportamiento del petróleo en los mercados internacionales y afecta a la rama de refino de petróleo, cuyo deflactor en 2004 superó el 70%, pero apenas alcanzó el 5% en 2005, a pesar de que la materia prima de esta rama continuó encareciéndose a un ritmo similar. Al margen de este sector, también los servicios y la construcción moderaron la evolución de sus deflatores.

EVOLUCIÓN DE LOS DEFLACTORES

CUADRO 32

	2001	2002	2003	2004	2005
Deflactor del PIB	2,2	2,8	3,2	4,4	3,3
Deflactor del sector primario	-14,5	5,1	4,4	-19,4	10,2
Deflactor de la industria	1,7	1,4	1,8	6,0	2,0
Deflactor de la construcción	6,5	5,3	11,1	5,2	4,9
Deflactor de los servicios	3,2	3,3	3,0	3,5	3,0

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Si se descompone el deflactor del PIB en aportaciones realizadas por cada grupo de rentas, se aprecia que tanto la remuneración de asalariados como el excedente neto de explotación moderaron sus aportaciones al deflactor, mientras que los impuestos netos volvieron a ser los principales impulsores de la subida de precios interiores, teniendo en cuenta la relativamente pequeña proporción que representan en el total del PIB medido por el lado de las rentas (11%).

CONTRIBUCIÓN A LA VARIACIÓN DEL DEFLACTOR DEL PIB

CUADRO 33

	2001	2002	2003	2004	2005
Deflactor del PIB	2,2	2,8	3,2	4,4	3,3
Remuneración de asalariados	2,3	1,8	1,4	2,0	1,4
Excedente neto de explotación	0,2	0,5	0,7	1,2	0,9
Consumo de capital fijo	0,1	0,3	0,4	0,5	0,2
Impuestos netos sobre prod. e imp.	-0,3	0,3	0,8	0,8	0,8

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat.

Precios

Como ya se ha mencionado, en 2005, la inflación estuvo influida de manera determinante por la evolución de los precios del petróleo, con especial incidencia en el segundo semestre del año. De este modo, los precios de consumo continuaron acelerándose respecto a años anteriores y alcanzaron, en media anual, una tasa del 3,3%, la mayor de los últimos tres años. Por tanto, un año más se superó el ritmo de crecimiento de los países de la zona del euro, con lo que el diferencial de inflación se amplió a 1,1 puntos porcentuales. Además, los datos de los meses transcurridos del año 2006 no indican avances en esta materia, sino, más bien al contrario, una estabilización de la tasa interanual en el entorno del 3,8%.

Analizando más detalladamente la evolución del petróleo, principal responsable del avance de los precios, hay que destacar que el precio medio en euros del barril de Brent aumentó en 2005 más de un 42% respecto al nivel de 2004. Las razones de esta subida son diversas e incluyen el fuerte crecimiento de demanda de esta materia prima, realizado tanto por China como por Estados Unidos, la relativamente baja capacidad de producción y refino, sobre todo en zonas con conflictos bélicos o afectadas por desastres naturales, y la creencia de que en el futuro habrá dificultades para satisfacer la demanda mundial. Con todo, en términos reales el precio del petróleo continuó siendo inferior al de anteriores crisis. En consecuencia, la tasa de variación interanual de los precios de la energía alcanzó el 8,4% en 2005 frente al 4,2% de 2004, elevando al 0,7% su contribución a la inflación total del año.

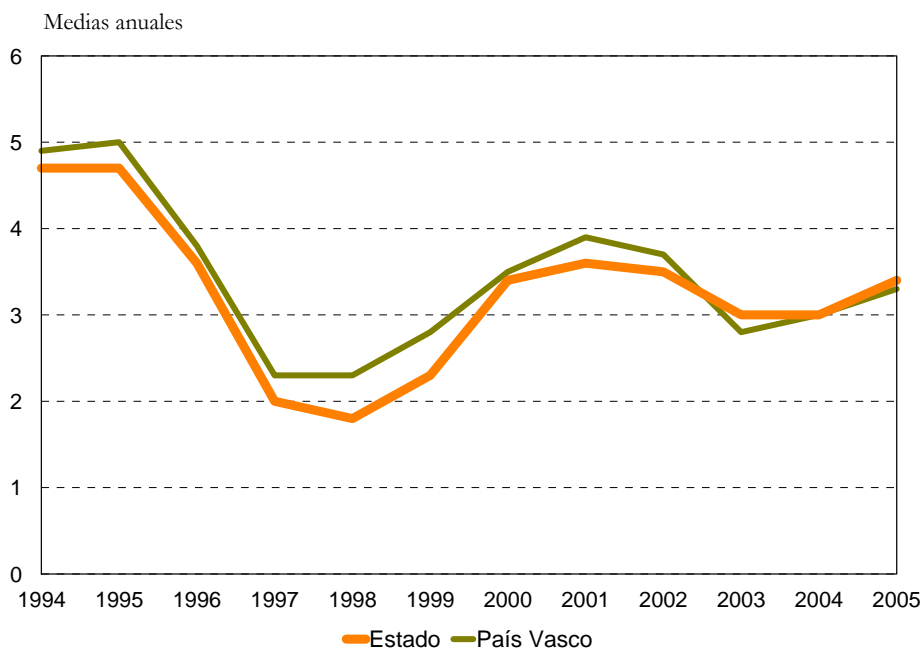
DESGLOSE DEL INDICE DE PRECIOS AL CONSUMO

CUADRO 34

Tasas de variación interanual y aportaciones

	2002	2003	2004	2005	Aportación
Inflación total (100%)	3,7	2,8	3,0	3,3	3,3
Inflación subyacente (82,9%)	4,0	2,7	2,7	2,7	2,2
IPC Alimentos elaborados (15,6%)	4,3	3,0	3,7	3,5	0,5
IPC Bienes industriales (28,6%)	2,4	1,6	0,5	0,7	0,2
IPC Servicios (38,7%)	5,2	3,4	4,0	3,9	1,5
Inflación residual (17,1%)	2,2	3,7	4,6	6,3	1,1
IPC Alimentos no elaborados (8,5%)	4,6	5,9	5,1	4,3	0,4
IPC Energía (8,6%)	-0,2	1,4	4,2	8,4	0,7

Fuente: Instituto Nacional de Estadística (INE).



Fuente: INE.

Dentro del análisis por grupos especiales, hay que destacar la evolución de los bienes energéticos, que fueron los que más aumentaron, a raíz de la subida de los precios de los combustibles y el incremento en las tarifas del gas natural y butano. También aumentaron notablemente los precios de los alimentos frescos hasta situarse en el 4,3%, continuando así con la fase de desaceleración iniciada en el año 2003, aunque con una trayectoria ascendente a lo largo de 2005, como consecuencia de la sequía que sufrió buena parte de las zonas productoras. Los precios de los alimentos elaborados mostraron igualmente ritmos de avance inferiores a los de 2004, con una desaceleración de dos décimas, a pesar de los incrementos del precio del aceite de oliva, que creció casi un 10%, y del tabaco (6,6%). Finalmente, la inflación de los servicios descendió levemente, aun cuando presentó cierta volatilidad a corto plazo, debido a algunos componentes como las vacaciones organizadas y los transportes, particularmente el aéreo, por el encarecimiento del petróleo.

Por lo que respecta a la inflación subyacente, se debe señalar que continuó estable en una cifra del 2,7% por tercer año consecutivo, muy por encima del objetivo del Banco Central Europeo. Este hecho tiene, al menos, dos lecturas contrapuestas. Por un lado, cabe pensar que si las presiones alcistas del petróleo y de la sequía desaparecen, el índice general tenderá a un valor que todavía supera ampliamente el valor de referencia mencionado. Por otro lado, el hecho de que la subida del índice general no se haya trasladado a la inflación subyacente puede favorecer la reconducción de la inflación a tasas más moderadas.

IPC DEL PAIS VASCO

CUADRO 35

Tasas de variación interanual

	2002	2003	2004	2005
Índice general	3,7	2,8	3,0	3,3
- Alimentación y bebidas no alcohólicas	4,2	4,1	4,3	3,6
- Bebidas alcohólicas y tabaco	5,2	3,0	3,7	4,8
- Vestido y calzado	5,1	3,0	0,7	0,7
- Vivienda	3,0	2,9	4,2	5,0
- Menaje	2,1	1,7	2,2	2,2
- Medicina	3,4	1,8	0,7	1,0
- Transporte	2,3	2,1	4,1	5,6
- Comunicaciones	-2,9	-2,6	-1,1	-1,6
- Ocio y Cultura	2,6	0,0	-0,2	-0,3
- Enseñanza	3,9	4,7	4,4	4,2
- Hoteles, cafés y restaurantes	5,2	3,6	4,0	4,4
- Otros	5,1	3,1	2,6	3,1
- Inflación subyacente	4,0	2,7	2,7	2,7
- Inflación residual (alimentos frescos y energía)	2,2	3,7	4,6	6,3

Fuente: INE.

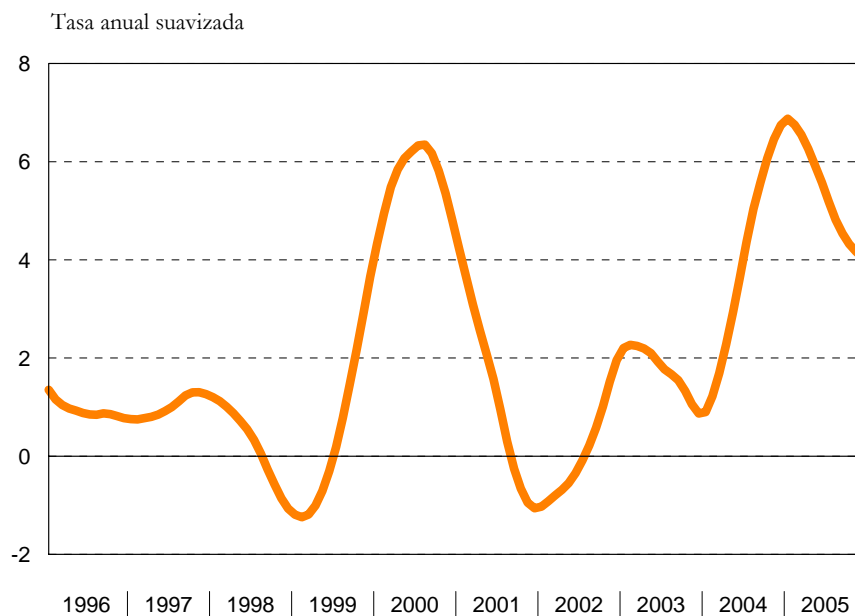
El incremento del diferencial de inflación respecto a la zona del euro se debió principalmente al avance de la inflación subyacente y no tanto al incremento del crudo, pues el efecto de dicho aumento fue menor en la economía vasca. Dicho avance se explicó por el incremento de los precios de los alimentos elaborados y de los servicios básicamente, que se resisten a bajar del 4%, más de un punto y medio por encima de la zona del euro. Una vez más, hay

indicios de que las resistencias a moderar la inflación se manifiestan en los sectores más protegidos de la competencia exterior.

No obstante, los bienes industriales también se vieron afectados por las circunstancias internacionales que generaron la subida de precios del petróleo. Así, el IPRI fue el índice de precios que más acusó los vaivenes de esta materia prima, registrando un valor del 5,2%, cifra que no se alcanzaba desde el año 2000. Una vez más, tanto la energía, muy influenciada por la evolución del crudo, como los bienes intermedios fueron los principales responsables del incremento de dicho indicador, aunque los precios de dichos bienes se moderaron respecto al año anterior, pues los precios de las materia primas no energéticas tuvieron un comportamiento menos expansivo que el del año precedente. El resto de bienes creció por debajo del índice general, debiendo destacarse el avance de los bienes de consumo duradero, que aceleraron más de un punto su subida respecto a 2004.

Evolución del IPRI

Gráfico 17



Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos de Eustat

IPRI DEL PAÍS VASCO

CUADRO 36

Tasas de variación interanual

	2001	2002	2003	2004	2005
Índice general	0,7	0,3	1,8	4,3	5,2
- B. de consumo	4,1	2,2	1,6	1,9	1,7
- Duradero	2,0	1,1	0,3	0,9	2,2
- No duradero	5,1	2,7	2,7	2,4	1,5
- B. de equipo	1,0	0,7	3,4	1,0	1,8
- B. intermedios	0,8	0,9	1,8	6,8	5,2
- Energía	-5,2	-4,0	0,0	5,5	17,0

Fuente: Eustat.

Costes y Salarios

El análisis de los costes laborales unitarios, medidos a través de la relación entre el coste laboral por trabajador y las ganancias de productividad, indica que estos crecieron de forma moderada y que repitieron el valor del año precedente (1,8%). A pesar de que el coste salarial por trabajador y mes aumentó en mayor medida que en años anteriores, las ganancias de productividad obtenidas en el ejercicio sirvieron para contener los costes unitarios en niveles relativamente bajos.

EVOLUCIÓN DE LOS COSTES LABORALES UNITARIOS

CUADRO 37

	2001	2002	2003	2004	2005
PIB real	3,2	2,3	3,1	3,6	3,9
Empleo total	2,9	1,9	2,2	2,5	2,1
<i>Productividad aparente</i>	<i>0,3</i>	<i>0,4</i>	<i>0,9</i>	<i>1,1</i>	<i>1,8</i>
<i>Coste salarial por trabajador</i>	<i>2,8</i>	<i>4,2</i>	<i>2,9</i>	<i>2,9</i>	<i>3,6</i>
Coste laboral unitario	2,5	3,8	2,0	1,8	1,8

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Eustat y del INE.

El aumento de los costes laborales totales se apoyó tanto en la evolución del sector industrial, a pesar de que existen sectores como el textil y la confección donde los márgenes se redujeron por la intensidad de la competencia exterior, como en el sector de la construcción y los servicios, a tenor de los datos de costes laborales publicados por el INE.

También la negociación colectiva recogió el aumento de costes mencionado. Concretamente, los incrementos salariales pactados en 2005 superaron en medio punto el aumento del año precedente, en buena medida como respuesta a la mayor inflación registrada en diciembre de 2004 respecto al mismo mes de 2003, puesto que la referencia de la negociación suele ser la inflación pasada más que la presente. El patrón de comportamiento de la negociación fue similar al de otros años, de manera que los convenios firmados durante el propio ejercicio incorporaron un aumento similar al de los plurianuales, mientras que los convenios de empresa acuerdan subidas inferiores a las marcadas en la negociación sectorial, que es la que afecta al mayor número de trabajadores.

INCREMENTO SALARIAL PACTADO EN CONVENIO

CUADRO 38

	2000	2001	2002	2003	2004	2005
Convenios en vigor:	3,9	4,5	3,9	4,4	4,0	4,5
- Firmados durante el año	4,0	4,4	3,8	4,9	3,9	4,3
Por ámbito de negociación:						
- Convenios sectoriales	3,8	4,5	3,9	4,5	4,0	4,6
- Convenios de empresa	3,9	4,1	4,0	3,9	3,8	4,1

Fuente: Elaboración de la Dirección de Economía y Planificación según datos del Consejo de Relaciones Laborales.

2.5 Sector Público

En el año 2005, el gasto consolidado del Gobierno Vasco y las diputaciones forales registró un crecimiento del 6,5% sobre las cantidades correspondientes al año anterior. Se trata, por tanto, de un incremento inferior al que tuvo el conjunto de la economía vasca en términos corrientes (7,3%). Por su parte, el conjunto de los capítulos de ingresos obtuvieron un aumento superior al 10%, por lo que se consiguió un saldo positivo del orden de los 786 millones de euros.

Dentro de los capítulos de gastos, el mayor crecimiento correspondió a las operaciones corrientes (7,2%), entre las que las transferencias registraron la mayor de las tasas (8,5%). De signo contrario fue la evolución de los gastos financieros, que se redujo en un -13,1%. Por su parte, las operaciones de capital aumentaron un 2,2%, con un avance del 4,4% para las inversiones reales y un mantenimiento de las transferencias de capital. Por último, las operaciones financieras arrojaron un incremento del 4,8%, por un aumento notable de los pasivos financieros.

OPERACIONES DE GASTO CONSOLIDADO GOBIERNO VASCO Y DIPUTACIONES FORALES CUADRO 39

Miles de euros

	2004	2005	% Variación
GASTOS TOTALES	10.866.170	11.567.106	6,5
1. Gastos de Personal	1.656.423	1.747.002	5,5
2. Gastos de Funcionamiento	2.345.261	2.508.519	7,0
3. Gastos Financieros	125.125	108.754	-13,1
4. Transferencias Corrientes	4.827.316	5.235.577	8,5
TOTAL OPERACIONES CORRIENTES	8.954.125	9.599.851	7,2
6. Inversiones Reales	728.560	760.253	4,4
7. Transferencias de Capital	682.765	682.395	-0,1
TOTAL OPERACIONES DE CAPITAL	1.411.325	1.442.647	2,2
8. Variación De Activos Financieros	222.314	226.325	1,8
9. Variación De Pasivos Financieros	278.406	298.283	7,1
TOTAL OPERACIONES FINANCIERAS	500.720	524.607	4,8

Fuente: Departamento de Hacienda y Administraciones Públicas.

Si se analiza el apartado de la recaudación en base a los tributos concertados, hay que destacar que la nueva mejora en el apartado de ingresos se debió tanto al dinamismo en los impuestos directos (16,4%) como al incremento en los impuestos indirectos (15,5%), con lo que el avance del total de estos tributos se situó en el 13,7%, tasa que no se alcanzaba desde el año 1998.

EVOLUCIÓN DE LOS TRIBUTOS CONCERTADOS

CUADRO 40

Miles de euros

TRIBUTOS	Recaudación			
	2004	2005	% s/ Ppto.	% Var. 05/04
IRPF	3.052.012	3.403.716	104,3	11,5
- Retenciones rdtos. trabajo y actividades profesionales	3.192.880	3.455.143	102,3	8,2
- Retenciones rendimientos capital mobiliario	113.792	133.526	112,7	17,3
- Retenciones rendimientos capital inmobiliario	28.640	30.211	100,5	5,5
- Retenciones ganancias patrimoniales	10.162	15.595	126,9	53,5
- Pagos fraccionados profesionales y empresariales	160.836	164.905	100,4	2,5
- Cuota diferencial neta	-454.298	-395.665		12,9
Impuesto de Sociedades	1.139.509	1.440.377	122,8	26,4
- Retenciones rendimientos capital mobiliario	113.792	133.526	112,7	17,3
- Retenciones rendimientos capital inmobiliario	28.640	30.211	100,5	5,5
- Retenciones ganancias patrimoniales	10.162	15.595	126,9	53,5
- Cuota diferencial neta	986.916	1.261.045	124,7	27,8
Impuesto sobre renta de los no residentes	30.938	46.028	354,0	48,8
Impuesto sobre sucesiones y donaciones	46.458	79.118	147,6	70,3
Impuesto sobre patrimonio	93.417	106.991	110,2	14,5
TOTAL IMPUESTOS DIRECTOS	4.362.334	5.076.230	110,4	16,4
IVA. Gestión propia	2.404.733	2.973.596	122,4	23,7
Impuesto sobre transmisiones patrimoniales	279.325	307.462	116,8	10,1
Impuesto sobre actos jurídicos documentados	112.111	115.372	77,8	2,9
I. Especiales sobre determinados medios de transporte	61.757	64.913	95,6	5,1
I. Especiales fabricación. Gestión propia	1.294.889	1.340.487	100,6	3,5
I. sobre ventas minoristas determinados hidrocarburos	44.935	47.632	102,9	6,0
Impuesto sobre primas de seguros	64.703	70.938	103,5	9,6
TOTAL IMPUESTOS INDIRECTOS	4.262.704	4.923.517	113,0	15,5
TOTAL TASAS Y OTROS INGRESOS	103.569	105.294	97,9	1,7
TOTAL TRIBUTOS CONCERT. GESTIÓN PROPIA	8.728.606	10.105.041	111,5	15,8
Ajuste IVA.	1.241.300	1.212.746	89,7	-2,3
Ajuste impuestos especiales	-63.036	-52.331	57,9	17,0
TOTAL TRIBUTOS CONCERTADOS	9.906.870	11.265.456	109,1	13,7

Fuente: Diputaciones Forales.

Comenzando el análisis por la imposición directa y precisamente por el IRPF, la recaudación de dicho impuesto registró un incremento muy notable, del 11,5%, que contrasta con el modesto avance del año 2004, que se limitó a un 1,1%. Este importante crecimiento es reflejo de la excelente situación de la economía vasca, en la que el empleo vive un momento de continuo crecimiento, con unos salarios nominales que aumentan a un ritmo similar al del incremento de los precios.

El otro pilar de la imposición directa, el impuesto sobre sociedades, también presentó un crecimiento más significativo que el registrado el año anterior (26,4% frente a 9,7%), gracias a que las empresas prolongaron su ciclo de beneficios altos.

En lo que a la imposición indirecta se refiere, se debe señalar que el IVA de gestión propia fue, junto al impuesto sobre sociedades, el de mayor crecimiento, con un aumento del 23,7%, como consecuencia de la fortaleza del consumo de los hogares y del crecimiento de los precios de la vivienda.

Finalmente, entre los impuestos especiales hay que subrayar que aquellos que menos recaudan, como son los impuestos sobre el alcohol y la cerveza, fueron precisamente los que más incrementaron su recaudación, mientras que el impuesto que representa más del 75%, el establecido sobre los hidrocarburos, frenó su crecimiento. Como resultado de ambas evoluciones, el total de los impuestos especiales creció únicamente el 3,5%, cuando el periodo anterior se incrementaron justamente el doble.

2.6 Sector Financiero

Las principales características de la economía mundial en el año 2005 fueron la consecución de un ritmo de expansión vigoroso y el control de la evolución de precios. Sin embargo, los persistentes riesgos inflacionistas, la abundante liquidez y el exceso de capacidad productiva global obligaron a algunos de los principales bancos mundiales a tomar decisiones al alza en la trayectoria de los tipos de interés. Esta evolución tuvo su máximo exponente en la Reserva Federal de Estados Unidos, que continuó endureciendo su política monetaria, pero también afectó, tímidamente, al Banco Central Europeo.

Así, el Consejo de Gobierno del Banco Central Europeo, en la reunión del 2 de diciembre decidió elevar los tipos de interés oficiales al 2,25%, tras haberlos mantenido inalterados en niveles históricamente bajos durante dos años. Desde entonces, se han sucedido cuatro subidas más, la última en octubre de 2006, y todas ellas de un cuarto de punto, por lo que el precio oficial del dinero se ha situado ya en el 3,25%. Este ajuste de los tipos, basado en la consolidación económica de la zona del euro junto a unos riesgos inflacionistas al alza, se espera que contribuya a garantizar la estabilidad de precios. A pesar de estos ajustes, la política monetaria del BCE mantiene un tono favorable a la expansión de la demanda interna.

Por su parte, la Reserva Federal de EE. UU. inició en junio de 2004 un proceso de ajuste monetario que le ha llevado desde el 1% vigente en aquel momento hasta el 5,25% acordado en junio de 2006, fecha de la última intervención de este organismo. El riesgo a un aumento de la inflación, dada la fortaleza de la demanda interna del país, recomendaba tomar medidas de ese tipo. Aunque no se esperan muchos más ajustes, no se descartan futuras subidas ante cualquier cambio en las perspectivas de inflación y crecimiento, ya que Bernanke ya anunció que la pausa en las subidas podría ser temporal, para poder analizar con calma el estado de la economía.

TIPOS DE INTERVENCIÓN DE LOS BANCOS CENTRALES

CUADRO 41

Porcentajes

	Zona euro	Japón	Reino Unido	Estados Unidos
1995	---	0,50	---	5,50
1996	---	0,50	---	5,25
1997	---	0,50	7,25	5,50
1998	---	0,50	6,25	4,75
1999	3,00	0,50	5,50	5,50
2000	4,75	0,50	6,00	6,50
2001	3,25	0,10	4,00	1,75
2002	2,75	0,10	4,00	1,25
2003	2,00	0,10	3,75	1,00
2004	2,00	0,10	4,75	2,25
2005	2,25	0,10	4,50	4,25

Fuente: Banco de España.

El Banco de Japón no realizó ningún movimiento durante el año 2005 y mantuvo unos tipos de interés próximos a cero. Sin embargo, esta fase se dio por terminada en la reunión que este organismo realizó el 9 de marzo de 2006. La recuperación de la economía japonesa, después de más de una década de estancamiento, junto al restablecimiento del IPC en tasas positivas, fueron el impulso necesario para tomar esta decisión. De este modo, en julio de 2006 los tipos de interés se elevaron hasta el 0,25%, la primera subida en seis años, y aunque el organismo aclaró que probablemente mantenga niveles de tipos muy bajos durante algún tiempo, los tipos seguirán aumentando ante los síntomas de recuperación de la economía y la superación de la deflación.

El Banco de Inglaterra, por su parte, realizó en 2005 un movimiento a la baja en sus tipos de interés, de forma que redujo en un cuarto de punto el valor precedente. Sin embargo, los mismos condicionantes mencionados para las otras áreas económicas fueron la base para que se retomase, en 2006, el valor del 4,75%, en un momento en el que la economía británica muestra un crecimiento importante.

TIPOS DE CAMBIO OFICIALES ESTABLECIDOS POR EL BCE PARA EL EURO

CUADRO 42

Unidades monetarias por euro

	Dólar	Yen japonés	Libra esterlina	Franco suizo
1995	1,307	122,9	0,828	1,544
1996	1,269	138,0	0,813	1,567
1997	1,135	137,2	0,693	1,643
1998	1,119	146,4	0,676	1,622
1999	1,067	121,4	0,661	1,601
2000	0,924	99,5	0,609	1,557
2001	0,895	108,7	0,621	1,510
2002	0,946	118,1	0,629	1,468
2003	1,131	131,0	0,692	1,522
2004	1,243	134,4	0,679	1,544
2005	1,245	136,8	0,684	1,548

Fuente: Banco de España.

A lo largo de 2006, se han unido a esta tendencia de aumento de tipos de interés los bancos centrales de Noruega, Dinamarca, Suiza y Suecia, al igual que los de Corea del Sur, India, Tailandia y Turquía, que decidieron restringir sus políticas monetarias y elevar los tipos de interés, dando por concluido un periodo de dinero relativamente barato.

Los mercados de divisas, guiados por los movimientos de los tipos de interés, mantuvieron un tipo de cambio del euro frente a las principales divisas estable, aunque marcado por una tendencia a la apreciación, mucho más acentuada en los primeros meses de 2006. La reducción del diferencial entre los tipos estadounidenses y los de la zona del euro explican la fortaleza del euro en los últimos días, que logró alcanzar, nuevamente, los 1,29 dólares en agosto. El aumento de los tipos por parte del Banco Central Europeo debería revalorizar al euro frente al dólar, al menos a corto plazo, ya que la estabilidad del tipo de interés estadounidense y la posibilidad del término de su ciclo alcista, frente a un euro con muchas posibilidades de seguir subiendo, irían estrechando el diferencial de tipos a ambos lados del Atlántico. El dólar se ha depreciado un 8,8% frente al euro en lo que va de año 2006, y se espera que en los próximos meses esta tendencia se mantenga.

El yen también perdió posiciones frente al euro y continuó con la senda de depreciación iniciada en el año 2000, acentuada por la mejora macroeconómica y las expectativas de aumento de los tipos de interés. La libra esterlina y el franco suizo, por su parte, se mantuvieron en niveles estables, sin apenas variaciones desde primeros de 2004. Por último, en el año 2005, las cotizaciones bursátiles de la zona del euro mantuvieron la tendencia al alza que les caracterizó desde principios de 2003.

La financiación concedida al sector privado por parte de las instituciones financieras y monetarias registró un importante aumento de más de cuatro puntos porcentuales, respecto al obtenido en el año 2004. Este incremento, el mayor desde el año 2000, se produjo gracias al favorable clima económico y a los todavía reducidos tipos de interés. Esta aceleración del crédito privado estuvo fundamentada, sobre todo, en los préstamos otorgados a los hogares para la compra de viviendas y, en menor medida, en los concedidos a las sociedades no financieras. Este constante incremento de los créditos privados unido a un contexto de continuo aumento de liquidez apuntan a la existencia de riesgos para la estabilidad de precios a medio y largo plazo.

En términos de cuota de mercado, las variaciones fueron mínimas. El sector privado siguió manteniendo el mayor porcentaje de participación del mercado crediticio y recuperó la pequeña parte de cuota de mercado que había perdido en el año 2004. Destacó el hecho de que, por primera vez, las cajas de ahorro lograran superar en cuota a la banca.

CRÉDITOS Y DEPÓSITOS OTORGADOS POR EL SISTEMA BANCARIO EN EL PAÍS VASCO CUADRO 43

Periodo	Sector Privado								Sector Público	
	Banca		Cajas de ahorros		Coop. de crédito		Total		Total	
	Tasa	Cuota	Tasa	Cuota	Tasa	Cuota	Tasa	Cuota	Tasa	Cuota
Créditos										
1999	7,8	49,7	18,7	38,5	12,7	11,8	12,3	96,5	-10,6	3,5
2000	24,3	51,1	18,2	37,6	16,1	11,3	21,0	97,3	-6,5	2,7
2001	5,3	48,7	15,7	39,3	17,1	12,0	10,6	97,7	-8,3	2,3
2002	5,4	46,9	12,8	40,6	13,6	12,4	9,3	97,8	3,3	2,2
2003	8,2	45,7	13,3	41,4	15,0	12,9	11,1	97,8	15,5	2,2
2004	8,0	44,1	15,2	42,7	14,6	13,2	11,8	97,5	26,9	2,5
2005	11,5	42,4	19,8	44,1	18,7	13,5	16,0	97,8	0,3	2,2
Depósitos										
1999	9,7	29,8	7,4	55,9	10,3	14,3	8,5	94,0	14,1	6,0
2000	21,7	31,9	7,9	53,1	18,3	15,0	13,5	93,1	31,7	6,9
2001	7,5	31,6	7,9	52,8	13,1	15,6	8,6	93,1	8,6	6,9
2002	-2,3	29,1	9,9	54,6	11,3	16,3	6,3	94,2	-11,7	5,8
2003	8,8	29,6	5,8	54,2	5,9	16,2	6,7	94,6	-0,4	5,4
2004	-3,7	27,1	6,5	54,8	17,7	18,1	5,3	94,6	5,0	5,4
2005	6,1	27,3	4,8	54,6	4,9	18,1	5,2	94,2	12,8	5,8

Fuente: Banco de España.

Los depósitos bancarios, por su parte, mostraron una tendencia dispar a la mantenida por los créditos. Así, mientras que los depósitos del sector público lograron el mayor incremento

desde el año 2001, los realizados por el sector privado mantuvieron un crecimiento estable, debido, principalmente, bien a la falta de motivación para el ahorro, a causa de la reducida rentabilidad ofrecida por los pasivos bancarios, bien por el fuerte nivel de endeudamiento de muchas familias.

ANEXO ESTADÍSTICO

Apartado I: Economía internacional

Cuadro 1	PIB en términos reales.....	73
Cuadro 2	Tasa de paro	74
Cuadro 3	Coste laboral unitario relativo	75
Cuadro 4	Precios de consumo	76

Apartado II: Economía española

Cuadro 5	PIB oferta. Índice de volúmenes encadenados.....	77
Cuadro 6	PIB demanda. Índice de volúmenes encadenados	78
Cuadro 7	Mercado de trabajo.....	79
Cuadro 8	Balanza de pagos por cuenta corriente.....	80
Cuadro 9	Distribución geográfica de las importaciones	81
Cuadro 10	Finanzas del Estado.....	82
Cuadro 11	Tipos de interés medios.....	83

Apartado III: Economía vasca

Cuadro 12	PIB CAPV precios corrientes. Agregados oferta	84
Cuadro 13	PIB CAPV índices de volúmenes encadenados. Agregados oferta	85
Cuadro 14	Participación de los sectores en el VAB (precios corrientes)	86
Cuadro 15	PIB CAPV precios corrientes. Agregados demanda.....	87
Cuadro 15 (cont.)	PIB CAPV precios corrientes. Agregados demanda.....	88

Cuadro 16	PIB CAPV índice volúmenes encadenados. Agregados demanda	89
Cuadro 16 (cont.)	PIB CAPV índice volúmenes encadenados. Agregados demanda	90
Cuadro 17	Población mayor de 16 años y población activa.....	91
Cuadro 18	Población ocupada	92
Cuadro 19	Población parada	93
Cuadro 20	Tasa de actividad y tasa de paro	94
Cuadro 21	Principales magnitudes de la EPA.....	95
Cuadro 22	Expedientes de regulación de empleo.....	96
Cuadro 23	Conflictividad laboral y convenios colectivos.....	97
Cuadro 24	Índice de precios de consumo.....	98
Cuadro 24 (cont.)	Índice de precios de consumo.....	99
Cuadro 25	Índice de precios de consumo (base 2001)	100
Cuadro 25 (cont.)	Índice de precios de consumo (base 2001)	101
Cuadro 26	Índice de precios industriales	102
Cuadro 27	Comercio exterior.....	103
Cuadro 28	Exportaciones no energéticas por grupos arancelarios	104
Cuadro 29	Importaciones no energéticas por grupos arancelarios	105
Cuadro 30	Destino geográfico de las exportaciones no energéticas	106
Cuadro 30 (cont.)	Destino geográfico de las exportaciones no energéticas	107
Cuadro 31	Origen geográfico de las importaciones no energéticas	108
Cuadro 31 (cont.)	Origen geográfico de las importaciones no energéticas	109

PRODUCTO INTERIOR BRUTO EN TÉRMINOS REALES

CUADRO 1

Tasa de variación interanual

	EE UU	Japón	UE-25	Alemania (1)	Francia	Reino Unido	España
1985	4,1	5,1			2,0	3,5	2,3
1986	3,5	3,0			2,4	3,9	3,3
1987	3,4	3,8			2,3	4,5	5,5
1988	4,1	6,8			4,6	5,0	5,1
1989	3,5	5,3			3,9	2,2	4,8
1990	1,9	5,2			2,7	0,7	3,8
1991	-0,2	3,4			1,3	-1,4	2,5
1992	3,3	1,0		2,2	1,8	0,2	0,9
1993	2,7	0,2		-0,8	-1,1	2,3	-1,0
1994	4,0	0,4		2,7	2,0	4,3	2,4
1995	2,5	1,9		1,9	2,2	2,9	5,0
1996	3,7	2,6	1,8	1,0	1,1	2,8	2,4
1997	4,5	1,4	2,7	1,8	2,2	3,0	3,9
1998	4,2	-1,8	3,0	2,0	3,5	3,3	4,5
1999	4,4	-0,2	3,0	2,0	3,2	3,0	4,7
2000	3,7	2,9	3,9	3,2	4,0	3,8	5,0
2001	0,8	0,4	2,0	1,2	1,9	2,4	3,6
2002	1,6	0,1	1,2	0,0	1,0	2,1	2,7
2003	2,5	1,8	1,3	-0,2	1,1	2,7	3,0
2004	3,9	2,3	2,3	1,2	2,3	3,3	3,2
2005	3,2	2,6	1,7	0,9	1,2	1,9	3,5

(1) Datos Alemania Unificada desde enero 1993.

Fuente: Eurostat.

TASA DE PARO CUADRO 2

%	EE UU	Japón	UE-25	Alemania (1)	Francia	Reino Unido	España (2)
1985	7,2	2,6	---	---	9,8	11,2	21,5
1986	7,0	2,8	---	---	9,8	11,2	17,4
1987	6,2	2,8	---	---	9,9	10,3	16,7
1988	5,5	2,5	---	---	9,4	8,5	15,8
1989	5,3	2,3	---	---	8,9	7,1	13,9
1990	5,6	2,1	---	---	8,5	6,9	13,1
1991	6,8	2,1	---	---	9,0	8,6	13,2
1992	7,5	2,2	---	---	9,9	9,8	14,9
1993	6,9	2,5	---	6,9	11,7	10,4	17,2
1994	6,1	2,9	---	7,3	12,1	9,5	19,1
1995	5,6	3,2	---	7,1	11,5	8,6	18,7
1996	5,4	3,4	---	7,7	12,1	8,1	17,5
1997	4,9	3,4	---	8,6	12,1	7,0	16,3
1998	4,5	4,1	9,4	8,1	11,5	6,2	14,6
1999	4,2	4,7	9,1	7,5	10,8	6,0	12,2
2000	4,0	4,7	8,6	6,9	9,4	5,5	10,8
2001	4,8	5,0	8,4	6,9	8,7	5,1	10,1
2002	5,8	5,4	8,8	7,6	9,0	5,2	11,0
2003	6,0	5,3	9,0	8,7	9,8	5,0	11,0
2004	5,5	4,7	9,1	9,2	10,0	4,7	10,5
2005	5,1	4,4	8,7	9,1	9,9	4,8	9,2

Fuente: OCDE, EUROSTAT.

(1) Datos Alemania Unificada desde 1993.

(2) Revisión del efecto de la definición de paro 2001 aplicando la metodología 2005.

COSTE LABORAL UNITARIO RELATIVO

CUADRO 3

Tasa de variación interanual

	EE.UU.	UE-25	Alemania	Francia	Reino Unido	España
1994	-1,1	---	-2,2	-2,0	-2,4	-3,0
1995	-0,5	---	0,0	-0,3	-1,1	-4,2
1996	-1,2	-0,7	-0,5	-0,4	-2,7	0,1
1997	-0,7	-0,8	-1,4	-1,0	-0,1	-0,4
1998	1,7	-0,7	-0,4	-1,0	1,0	-0,6
1999	0,4	0,4	0,1	1,1	0,7	-0,7
2000	1,8	-0,1	1,3	-0,3	1,7	-0,6
2001	-0,3	0,4	-0,4	0,3	1,3	-0,9
2002	-2,3	-0,4	-0,7	0,6	-0,7	-1,4
2003	-1,3	-0,3	-0,4	0,1	-0,5	-1,0
2004	-0,8	-1,1	-1,7	-1,1	0,1	-1,2
2005	0,5	-0,3	-1,4	0,0	1,8	-2,1

Fuente: Eurostat.

PRECIOS DE CONSUMO

CUADRO 4

Tasa de variación interanual

	EE UU	Japón	UE-25	Alemania (1)	Francia	Reino Unido	España
1985	3,5	2,0	---	2,1	5,8	5,2	8,8
1986	1,9	0,6	---	-0,1	2,5	3,6	8,8
1987	3,6	0,1	---	0,2	3,3	3,7	5,2
1988	4,1	0,7	---	1,3	2,7	4,6	4,8
1989	4,8	2,3	---	2,8	3,5	5,9	6,8
1990	5,4	3,1	---	2,7	3,2	8,1	6,7
1991	4,2	3,2	---	4,1	3,4	7,5	5,9
1992	3,0	1,7	4,0	5,1	2,5	4,2	5,9
1993	3,0	1,3	3,4	4,4	2,2	2,5	4,9
1994	2,6	0,7	2,8	2,7	1,7	2,0	4,6
1995	2,8	-0,1	3,0	2,7	1,8	2,7	4,6
1996	2,9	0,0	3,1	1,2	2,1	2,5	3,6
1997	2,3	1,7	2,6	1,5	1,3	1,8	1,9
1998	1,5	0,7	2,1	0,6	0,7	1,6	1,8
1999	2,2	-0,3	1,6	0,6	0,6	1,3	2,2
2000	3,4	-0,8	2,4	1,4	1,8	0,8	3,5
2001	2,8	-0,8	2,5	1,9	1,8	1,2	2,8
2002	1,6	-0,9	2,1	1,3	1,9	1,3	3,6
2003	2,3	-0,3	1,9	1,0	2,2	1,4	3,1
2004	2,7	0,0	2,1	1,8	2,3	1,3	3,1
2005	3,4	-0,4	2,2	2,0	1,9	2,1	3,4

(1) Alemania Unificada, series enlazada por la OCDE.

Fuente: OCDE, EUROSTAT

PIB ESTADO. OFERTA. ÍNDICE DE VOLÚMENES ENCADENADOS **CUADRO 5**

	PIB	Agricultura, caza, selvicultura y pesca	Energía	Industria	Construc.	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	Impuestos netos s/product.
1995	81,8	70,7	94,5	78,3	80,3	84,3	83,3	87,7	75,0
1996	83,8	85,2	96,6	80,3	79,8	85,4	84,4	89,0	77,4
1997	87,0	91,3	98,1	85,5	81,6	87,9	87,0	91,1	82,4
1998	90,9	94,1	96,2	90,6	87,2	91,2	90,6	93,4	88,7
1999	95,2	93,2	97,1	95,8	94,4	95,2	94,8	96,5	95,2
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	103,6	98,0	104,0	103,2	108,6	103,6	103,7	103,1	103,2
2002(p)	106,5	98,5	104,9	103,1	115,4	106,6	106,8	106,0	107,6
2003(p)	109,7	97,8	109,7	104,0	121,2	109,8	109,6	110,4	114,7
2004(p)	113,3	99,7	112,1	104,4	127,5	113,7	113,5	114,4	119,7
2005(a)	117,2	89,7	116,3	104,6	134,4	118,7	118,8	118,5	126,6

Tasas de variación interanual

	PIB	Agricultura, caza, selvicultura y pesca	Energía	Industria	Construc.	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	Impuestos netos s/product.
1996	2,4	20,6	2,3	2,5	-0,7	1,4	1,4	1,5	3,3
1997	3,9	7,1	1,5	6,4	2,3	2,9	3,1	2,3	6,4
1998	4,5	3,1	-1,9	6,0	6,9	3,8	4,2	2,5	7,7
1999	4,7	-1,0	0,9	5,7	8,3	4,3	4,6	3,3	7,3
2000	5,0	7,3	3,0	4,4	5,9	5,1	5,5	3,7	5,0
2001	3,6	-2,0	4,0	3,2	8,6	3,6	3,7	3,1	3,2
2002(p)	2,7	0,4	0,8	-0,1	6,3	3,0	3,0	2,8	4,3
2003(p)	3,0	-0,7	4,5	0,9	5,1	2,9	2,6	4,2	6,6
2004(p)	3,2	1,9	2,2	0,4	5,1	3,6	3,6	3,7	4,4
2005(a)	3,5	-10,0	3,8	0,3	5,4	4,4	4,6	3,5	5,7

(p) Provisional

(a) Avance

Fuente: INE.

PIB ESTADO. DEMANDA. ÍNDICE DE VOLÚMENES ENCADENADOS **CUADRO 6**

	PIB	Consumo final nacional	Consumo final nacional hogares	Consumo final de ISFLH	Consumo final de AAPP	FBC	FBCF	Export. bienes y servicios	Import. bienes y servicios
1995	81,8	82,5	82,0	69,4	85,0	70,7	70,8	61,6	56,1
1996	83,8	84,2	83,8	71,1	86,1	72,3	72,6	67,9	61,0
1997	87,0	86,8	86,5	73,9	88,2	75,7	76,3	78,1	69,1
1998	90,9	90,7	90,7	78,8	91,3	84,9	84,9	84,4	79,4
1999	95,2	95,2	95,4	88,5	95,0	94,2	93,8	90,7	90,2
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	103,6	103,5	103,4	104,5	103,9	104,4	104,8	104,2	104,5
2002(p)	106,5	106,8	106,3	108,8	108,6	108,0	108,3	106,2	108,4
2003(p)	109,7	110,3	109,3	111,0	113,8	113,7	114,7	110,1	115,2
2004(p)	113,3	115,5	113,9	116,3	120,9	119,5	120,5	114,7	126,3
2005(a)	117,2	120,5	118,6	123,1	126,8	127,7	128,9	116,4	135,1

Tasas de variación interanual

	PIB	Consumo final nacional	Consumo final nacional hogares	Consumo final de ISFLH	Consumo final de AAPP	FBC	FBCF	Export. bienes y servicios	Import. bienes y servicios
1996	2,4	2,0	2,3	2,4	1,3	2,2	2,6	10,3	8,8
1997	3,9	3,0	3,2	4,0	2,5	4,8	5,0	15,0	13,3
1998	4,5	4,5	4,8	6,7	3,5	12,1	11,3	8,0	14,8
1999	4,7	5,0	5,2	12,3	4,0	11,0	10,4	7,5	13,7
2000	5,0	5,0	4,9	12,9	5,3	6,1	6,6	10,2	10,8
2001	3,6	3,5	3,4	4,5	3,9	4,4	4,8	4,2	4,5
2002(p)	2,7	3,2	2,8	4,1	4,5	3,4	3,4	2,0	3,7
2003(p)	3,0	3,3	2,8	2,0	4,8	5,3	5,9	3,7	6,2
2004(p)	3,2	4,7	4,2	4,8	6,3	5,1	5,0	4,1	9,6
2005(a)	3,5	4,3	4,2	5,9	4,8	6,9	7,0	1,5	7,0

(p) Provisional.

(a) Avance

Fuente: INE.

MERCADO DE TRABAJO

CUADRO 7

Miles de personas

	Población >16 años	Activos	Ocupados	Parados	Tasa de actividad	Tasa de paro
1992	30.989,7	15.705,7	12.822,3	2.883,4	50,7	18,4
1993	31.272,1	15.892,6	12.293,8	3.598,8	50,8	22,6
1994	31.556,5	16.087,7	12.207,6	3.880,1	51,0	24,1
1995	31.847,3	16.227,6	12.512,1	3.715,6	51,0	22,9
1996	32.218,4	16.517,8	12.871,5	3.646,3	51,3	22,2
1997	32.584,5	16.809,7	13.345,6	3.464,1	51,6	20,8
1998	32.872,8	17.081,0	13.904,2	3.176,8	52,0	18,7
1999	33.190,2	17.412,1	14.689,8	2.722,2	52,5	15,6
2000	33.593,1	18.002,3	15.505,9	2.496,4	53,6	13,9
2001	34.067,2	18.050,7	16.146,3	1.904,4	53,0	10,6
2002	34.614,6	18.785,6	16.630,3	2.155,3	54,3	11,5
2003	35.215,3	19.538,2	17.296,0	2.242,2	55,5	11,5
2004	35.810,8	20.184,5	17.970,9	2.213,6	56,4	11,0
2005	36.416,0	20.885,7	18.973,3	1.912,5	57,4	9,2

Fuente: INE.

Nota: El INE revisó las series de la EPA para adecuar sus resultados al incremento de la población.

BALANZA DE PAGOS POR CUENTA CORRIENTE

CUADRO 8

Millones de euros

	Exportaciones	Importaciones	Saldo
1997	94.294	106.807	-12.513
1998	100.734	119.999	-19.265
1999	105.969	135.944	-29.975
2000	125.582	165.812	-40.230
2001	131.239	169.840	-38.601
2002	134.816	171.326	-36.510
2003	139.754	179.593	-39.839
2004	148.967	202.627	-53.660
2005	156.375	225.344	-68.969

Tasas de variación interanual

	Exportaciones	Importaciones	Saldo
1998	6,8	12,4	54,0
1999	5,2	13,3	55,6
2000	18,5	22,0	34,2
2001	4,5	2,4	-4,0
2002	2,7	0,9	-5,4
2003	3,7	4,8	9,1
2004	6,6	12,8	34,7
2005	5,0	11,2	28,5

Fuente: Banco de España.

DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DE LAS IMPORTACIONES

CUADRO 9

Estructura porcentual

	Francia	Alemania	Italia	Reino Unido	Portugal	UE15	EE UU	Japón	OCDE	OPEP	NEI Asia*	Amer. Latina	Europ. Este**
1985	9,2	10,5	4,6	6,4	0,8	---	10,9	3,4	56,6	20,3	---	10,4	2,3
1986	11,8	15,1	7,2	7,7	1,3	---	9,8	4,9	71,9	11,2	---	6,7	1,7
1987	12,8	16,1	8,8	7,0	1,7	---	8,3	4,5	74,1	9,5	---	5,9	2,6
1988	13,5	16,2	9,6	7,1	2,1	---	9,0	5,1	77,7	6,7	---	5,1	2,6
1989	13,8	16,3	9,9	6,5	2,3	---	9,1	4,8	77,7	7,4	---	4,6	2,5
1990	14,7	16,4	10,2	7,2	2,5	---	8,4	4,4	78,7	7,2	---	4,3	2,1
1991	15,2	16,2	10,0	7,6	2,7	---	8,0	4,7	78,7	7,2	---	4,2	1,3
1992	16,0	16,4	9,8	7,3	2,7	63,7	7,3	4,7	80,5	5,7	---	4,3	1,6
1993	16,8	14,9	8,5	7,4	2,7	62,3	7,3	4,3	79,0	5,8	---	4,5	2,0
1994	17,5	14,6	8,7	8,0	2,7	64,0	7,3	3,6	79,1	6,0	2,8	4,4	2,2
1995	17,2	15,3	9,3	7,9	3,0	65,7	6,4	3,3	79,6	5,5	2,8	4,2	2,6
1996	17,8	14,9	9,6	8,3	2,9	66,4	6,3	2,8	79,4	6,3	2,7	4,1	2,4
1997	17,2	14,8	9,6	8,1	2,7	65,3	6,3	2,7	78,2	6,6	3,0	4,3	2,4
1998	18,4	15,5	9,9	7,7	2,8	67,8	5,7	3,0	80,2	5,0	3,2	3,9	2,3
1999	17,9	15,8	9,3	7,5	2,8	67,3	5,5	3,2	81,5	5,1	3,2	3,8	2,5
2000	17,1	14,8	8,9	7,1	2,7	63,6	5,2	2,9	78,0	8,2	3,1	4,0	3,9
2001	16,7	15,5	9,2	7,0	2,8	64,1	4,5	2,5	78,2	7,2	3,0	4,2	4,3
2002	16,4	16,1	9,1	6,5	3,1	64,0	4,1	2,4	77,7	6,3	2,9	4,3	5,1
2003	16,1	16,3	9,1	6,4	3,2	64,0	3,7	2,6	78,1	6,3	2,9	4,1	5,4
2004	15,2	16,1	9,1	6,1	3,3	62,3	3,6	2,8	77,0	6,2	2,9	4,0	6,1
2005(p)	14,2	14,6	8,6	5,7	3,2	60,8	3,4	2,5	73,6	7,4	3,0	4,9	6,7

(p) Provisional.

(*) NEI Asia a partir de 1994: Hong-Kong, Corea del Sur, Singapur y Taiwán, Malasia y Tailandia.

(**) Europa del Este: Nuevos miembros de la UE, países candidatos y CEI.

Fuente: Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

FINANZAS DEL ESTADO

CUADRO 10

Millones de euros

	Capacidad/Necesidad financiación	Ingresos no financieros	Pagos no financieros	Déficit de caja	% PIB
1995	4.414	84.606	103.623	-19.017	4,3
1996	5.531	87.925	110.063	-22.138	4,8
1997	7.453	99.988	112.302	-12.314	2,5
1998	1.152	105.291	111.989	-6.698	1,3
1999	-5.516	110.370	116.724	-6.354	1,1
2000	-18.475	118.694	121.125	-2.431	0,4
2001	-23.248	125.193	128.077	-2.884	0,4
2002	-18.843	108.456	111.082	-2.626	0,4
2003	-23.452	109.655	113.787	-4.132	0,6
2004	-40.074	114.793	114.734	59	0,1
2005(a)	-58.462	128.777	122.755	6.022	0,7

(a) Avance

Fuente: Ministerio de Economía y Hacienda y Banco de España.

TIPOS DE INTERÉS MEDIO

CUADRO 11

	Mercado interbancario					Tipos de intervención			
	1 Día	1 Mes	3 Meses	6 Meses	1 Año	Zona Euro	Japón	Reino Unido	EE.UU.
1977	13,1	15,3	15,5	12,9	5,4	-	4,2	-	6,5
1978	20,8	21,8	17,6	17,7	0,0	-	3,5	-	10,0
1979	13,1	16,2	15,5	11,7	5,8	-	6,2	-	14,0
1980	15,5	15,7	16,5	16,9	10,6	-	7,2	-	18,0
1981	16,6	15,6	16,2	16,5	15,5	-	5,5	-	12,0
1982	17,2	15,9	16,3	16,2	15,2	-	5,5	-	8,5
1983	19,5	20,0	20,0	19,5	18,5	-	5,0	-	9,5
1984	12,6	14,3	14,9	15,4	16,0	-	5,0	-	8,2
1985	11,6	12,0	12,2	12,6	13,1	-	5,0	-	7,8
1986	11,5	11,7	11,7	11,6	11,7	-	3,0	-	6,0
1987	16,1	16,2	15,8	15,2	14,6	-	2,5	-	6,9
1988	11,3	11,5	11,7	11,7	11,8	-	2,5	-	8,8
1989	14,4	14,8	15,0	15,1	15,1	-	4,2	-	8,2
1990	14,8	15,0	15,2	15,3	15,4	-	6,0	-	7,0
1991	13,2	13,3	13,2	13,1	13,1	-	4,5	-	4,0
1992	13,0	13,3	13,3	13,3	13,3	-	3,2	-	3,0
1993	12,3	12,2	11,7	11,3	10,9	-	1,8	-	3,0
1994	7,8	7,9	8,0	8,2	8,4	-	1,8	-	5,5
1995	9,0	9,2	9,4	9,6	10,0	-	0,5	-	5,5
1996	7,6	7,6	7,5	7,4	7,4	-	0,5	-	5,2
1997	5,5	5,5	5,4	5,3	5,2	-	0,5	7,2	5,5
1998	4,3	4,3	4,3	4,1	4,0	-	0,5	6,2	4,8
1999	2,7	2,9	3,0	3,0	3,2	3,0	0,5	5,5	5,5
2000	4,1	4,2	4,4	4,6	4,8	4,8	0,5	6,0	6,5
2001	4,4	4,3	4,3	4,2	4,1	3,2	0,1	4,0	1,8
2002	3,3	3,3	3,3	3,4	3,5	2,8	0,1	4,0	1,2
2003	2,3	2,4	2,3	2,3	2,3	2,0	0,1	3,8	1,0
2004	2,1	2,1	2,1	2,2	2,3	2,0	0,1	4,8	2,2
2005	2,1	2,1	2,2	2,2	2,3	2,2	0,1	4,5	4,2

Fuente: Banco de España.

Informe anual 2005

PIB CAPV. PRECIOS CORRIENTES. AGREGADOS DE LA OFERTA

CUADRO 12

Miles de euros

	PIB	Agropesquero	Industria	Construcción	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	VAB s.f.	Imptos. netos sobre produc.
1995	28.855.320	460.121	8.111.197	1.778.336	15.932.187	12.849.472	3.082.715	26.281.841	2.573.479
1996	30.779.066	450.267	8.539.469	1.812.798	17.186.861	13.913.942	3.272.919	27.989.395	2.789.671
1997	32.978.017	478.285	9.221.961	1.893.304	18.386.218	14.980.091	3.406.127	29.979.768	2.998.249
1998	35.967.928	579.525	10.220.287	2.027.879	19.763.978	16.227.737	3.536.241	32.591.669	3.376.259
1999	38.859.306	621.469	10.950.546	2.233.170	21.310.783	17.458.402	3.852.381	35.115.968	3.743.338
2000	41.957.873	527.868	11.822.884	2.506.451	22.863.482	18.902.849	3.960.633	37.720.685	4.237.188
2001	44.249.145	497.742	12.272.625	2.915.420	24.324.945	20.079.443	4.245.502	40.010.732	4.238.413
2002	46.559.413	520.087	12.557.700	3.230.342	25.799.107	21.285.277	4.513.830	42.107.236	4.452.177
2003	49.572.859	511.160	12.928.873	3.768.223	27.438.098	22.697.532	4.740.566	44.646.354	4.926.505
2004	53.631.771	535.466	14.104.234	4.137.817	29.276.837	24.304.375	4.972.462	48.054.354	5.577.417
2005(a)	57.548.541	522.534	15.028.355	4.573.582	31.216.278	25.916.320	5.299.958	51.340.749	6.207.792

Tasas de variación interanual

	PIB.	Agropesquero	Industria	Construcción	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	VAB s.f.	Imptos. netos sobre produc.
1996	6,7	-2,1	5,3	1,9	7,9	8,3	6,2	6,5	8,4
1997	7,1	6,2	8,0	4,4	7,0	7,7	4,1	7,1	7,5
1998	9,1	21,2	10,8	7,1	7,5	8,3	3,8	8,7	12,6
1999	8,0	7,2	7,1	10,1	7,8	7,6	8,9	7,7	10,9
2000	8,0	-15,1	8,0	12,2	7,3	8,3	2,8	7,4	13,2
2001	5,5	-5,7	3,8	16,3	6,4	6,2	7,2	6,1	0,0
2002	5,2	4,5	2,3	10,8	6,1	6,0	6,3	5,2	5,0
2003	6,5	-1,7	3,0	16,7	6,4	6,6	5,0	6,0	10,7
2004	8,2	4,8	9,1	9,8	6,7	7,1	4,9	7,6	13,2
2005(a)	7,3	-2,4	6,6	10,5	6,6	6,6	6,6	6,8	11,3

(a) Avance

Fuente: Eustat.

PIB CAPV. ÍNDICE DE VOLÚMENES ENCADENADOS. AGREGADOS DE LA OFERTA **CUADRO 13**

	PIB.	Agropesquero	Industria	Construcción	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	VAB s.f.	Imptos. netos sobre produc.
1995	79,3	108,4	72,1	82,5	83,2	81,5	91,7	79,8	74,5
1996	81,8	109,7	73,7	82,1	86,4	84,8	93,7	82,2	77,9
1997	85,7	113,8	79,2	83,9	89,6	88,5	94,9	86,1	81,3
1998	90,7	121,7	86,3	88,0	93,2	92,7	95,7	91,0	88,0
1999	95,1	125,6	92,1	92,8	96,7	96,3	98,6	95,3	92,5
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	103,2	110,3	102,1	109,2	103,1	103,2	102,8	103,3	102,1
2002	105,6	109,7	103,0	114,9	105,9	106,0	105,5	105,7	104,7
2003	108,9	103,3	104,2	120,6	109,4	109,7	107,3	108,5	112,7
2004	112,8	134,2	107,2	125,9	112,8	113,4	109,4	112,3	117,8
2005(a)	117,2	118,8	112,0	132,6	116,8	117,5	113,1	116,5	123,7

Tasas de variación interanual

	PIB.	Agropesquero	Industria	Construcción	Servicios	Servicios mercado	Servicios no mercado	VAB s.f.	Imptos. netos sobre produc
1996	3,1	1,2	2,2	-0,5	3,8	4,2	2,2	2,9	4,6
1997	4,8	3,7	7,6	2,2	3,7	4,3	1,3	4,8	4,3
1998	5,9	7,0	9,0	4,8	4,0	4,8	0,8	5,7	8,3
1999	4,8	3,2	6,7	5,5	3,7	3,8	3,1	4,8	5,1
2000	5,2	-20,4	8,5	7,7	3,4	3,9	1,4	4,9	8,1
2001	3,2	10,3	2,1	9,2	3,1	3,2	2,8	3,3	2,1
2002	2,3	-0,6	0,9	5,2	2,7	2,7	2,6	2,3	2,6
2003	3,1	-5,7	1,2	4,9	3,2	3,5	1,7	2,6	7,6
2004	3,6	29,9	2,9	4,4	3,2	3,4	2,0	3,5	4,5
2005(a)	3,9	-11,5	4,4	5,3	3,6	3,6	3,4	3,8	5,0

(a) Avance
Fuente: Eustat.

PARTICIPACIÓN DE LOS SECTORES EN EL VAB. PRECIOS CORRIENTES CUADRO 14

%

	Agricultura	Industria	Construcción	Servicios	Servicios de mercado	Servicios no mercado
1995	1,8	30,9	6,8	60,6	48,9	11,7
1996	1,6	30,5	6,5	61,4	49,7	11,7
1997	1,6	30,8	6,3	61,3	50,0	11,4
1998	1,8	31,4	6,2	60,6	49,8	10,9
1999	1,8	31,2	6,4	60,7	49,7	11,0
2000	1,4	31,3	6,6	60,6	50,1	10,5
2001	1,2	30,7	7,3	60,8	50,2	10,6
2002	1,2	29,8	7,7	61,3	50,6	10,7
2003	1,1	29,0	8,4	61,5	50,8	10,6
2004	1,1	29,4	8,6	60,9	50,6	10,3
2005(a)	1,0	29,3	8,9	60,8	50,5	10,3

(a) Avance

Fuente: Dirección de Economía y Planificación según los datos de Eustat.

PIB CAPV PRECIOS CORRIENTES. AGREGADOS DE LA DEMANDA

CUADRO 15

Miles de euros

	PIB	Consumo final interior	Consumo privado	Consumo público	FBC	FBCF	Variación existencias	Demanda interior
1995	28.855.320	22.470.235	17.868.359	4.601.876	6.128.645	5.709.919	418.726	28.598.880
1996	30.779.066	23.737.997	18.853.733	4.884.264	6.776.242	6.544.225	232.017	30.514.239
1997	32.978.017	24.985.453	19.980.998	5.004.455	7.657.228	7.135.316	521.912	32.642.681
1998	35.967.928	26.541.188	21.291.542	5.249.646	8.753.759	8.199.523	554.236	35.294.947
1999	38.859.306	28.507.858	22.866.521	5.641.337	9.691.123	9.324.353	366.770	38.198.981
2000	41.957.873	30.489.986	24.623.169	5.866.817	10.917.500	10.468.359	449.141	41.407.486
2001	44.249.145	32.594.367	26.019.635	6.574.732	11.731.423	11.200.922	530.501	44.325.790
2002	46.559.413	34.372.086	27.409.001	6.963.085	12.637.807	12.218.713	419.094	47.009.893
2003	49.572.859	36.867.075	29.315.798	7.551.277	13.630.796	13.416.770	214.026	50.497.871
2004	53.631.771	39.821.096	31.804.360	8.016.736	15.235.017	14.848.714	386.303	55.056.113
2005(a)	57.548.541	42.803.247	34.310.979	8.492.268	16.645.106	16.254.940	390.166	59.448.353

Tasas de variación interanual

	PIB	Consumo final interior	Consumo privado	Consumo público	FBC	FBCF	Variación existencias	Demanda interior
1996	6,7	5,6	5,5	6,1	10,6	14,6	-44,6	6,7
1997	7,1	5,3	6,0	2,5	13,0	9,0	124,9	7,0
1998	9,1	6,2	6,6	4,9	14,3	14,9	6,2	8,1
1999	8,0	7,4	7,4	7,5	10,7	13,7	-33,8	8,2
2000	8,0	7,0	7,7	4,0	12,7	12,3	22,5	8,4
2001	5,5	6,9	5,7	12,1	7,5	7,0	18,1	7,0
2002	5,2	5,5	5,3	5,9	7,7	9,1	-21,0	6,1
2003	6,5	7,3	7,0	8,4	7,9	9,8	-48,9	7,4
2004	8,2	8,0	8,5	6,2	11,8	10,7	80,5	9,0
2005(a)	7,3	7,5	7,9	5,9	9,3	9,5	1,0	8,0

(a) Avance

Fuente: Eustat.

Informe anual 2005

PIB CAPV PRECIOS CORRIENTES. AGREGADOS DE LA DEMANDA CUADRO 15 (continuación)

Miles de euros

	Export. total	Export. resto Estado	Export. extranjero	Import. total	Import. resto Estado	Import. extranjero	Saldo total	Saldo resto Estado	Saldo extranjero
1995	17.454.187	10.457.634	6.996.553	17.197.747	11.286.672	5.911.075	256.440	-829.038	1.085.478
1996	18.614.996	10.273.021	8.341.975	18.350.169	12.379.118	5.971.051	264.827	-2.106.097	2.370.924
1997	20.925.316	10.974.562	9.950.754	20.589.980	13.765.006	6.824.974	335.336	-2.790.444	3.125.780
1998	23.362.045	12.777.116	10.584.929	22.689.064	15.510.064	7.179.000	672.981	-2.732.948	3.405.929
1999	24.970.553	13.999.551	10.971.002	24.310.228	16.533.030	7.777.198	660.325	-2.533.479	3.193.804
2000	28.344.119	15.337.497	13.006.622	27.793.732	17.783.585	10.010.147	550.387	-2.446.088	2.996.475
2001	28.952.673	15.706.588	13.246.085	29.029.318	18.707.633	10.321.685	-76.645	-3.001.045	2.924.400
2002	29.043.020	15.728.206	13.314.814	29.493.500	19.501.259	9.992.241	-450.480	-3.773.053	3.322.573
2003	29.437.219	15.945.315	13.491.904	30.362.231	20.020.687	10.341.544	-925.012	-4.075.372	3.150.360
2004	32.604.816	17.770.171	14.834.645	34.029.158	21.782.042	12.247.116	-1.424.342	-4.011.871	2.587.529
2005(a)	34.942.276	19.220.417	15.721.859	36.842.088	23.225.652	13.616.436	-1.899.812	-4.005.235	2.105.423

Tasas de variación interanual

	Export. total	Export. resto Estado	Export. extranjero	Import. total	Import. resto Estado	Import. extranjero	Saldo total	Saldo resto Estado	Saldo extranjero
1996	6,7	-1,8	19,2	6,7	9,7	1,0	3,3	154,0	118,4
1997	12,4	6,8	19,3	12,2	11,2	14,3	26,6	32,5	31,8
1998	11,6	16,4	6,4	10,2	12,7	5,2	100,7	-2,1	9,0
1999	6,9	9,6	3,6	7,1	6,6	8,3	-1,9	-7,3	-6,2
2000	13,5	9,6	18,6	14,3	7,6	28,7	-16,6	-3,4	-6,2
2001	2,1	2,4	1,8	4,4	5,2	3,1	-113,9	22,7	-2,4
2002	0,3	0,1	0,5	1,6	4,2	-3,2	487,7	25,7	13,6
2003	1,4	1,4	1,3	2,9	2,7	3,5	105,3	8,0	-5,2
2004	10,8	11,4	10,0	12,1	8,8	18,4	54,0	-1,6	-17,9
2005(a)	7,2	8,2	6,0	8,3	6,6	11,2	33,4	-0,2	-18,6

(a) Avance

Fuente: Eustat.

PIB CAPV ÍNDICES DE VOLÚMENES ENCADENADOS. AGREGADOS DE LA DEMANDA CUADRO 16

	PIB Total	Consumo final interior	Consumo privado	Consumo público	FBC	FBCF	Demanda interior
1995	79,3	86,2	84,9	91,8	62,1	61,0	79,7
1996	81,8	87,8	86,3	94,1	67,6	68,5	82,4
1997	85,7	89,9	88,9	94,0	75,4	73,2	86,0
1998	90,7	93,4	92,7	96,3	84,8	83,0	91,1
1999	95,1	97,4	96,8	99,9	90,8	92,0	95,6
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	103,2	103,7	102,6	108,2	105,2	104,7	104,1
2002	105,6	106,4	105,3	111,0	110,4	111,2	107,4
2003	108,9	110,8	109,2	117,5	115,9	118,9	112,1
2004	112,8	115,4	114,0	121,6	124,6	126,5	117,8
2005(a)	117,2	119,8	118,6	124,8	132,4	134,4	123,1

Tasas de variación interanual

	PIB Total	Consumo final interior	Consumo privado	Consumo público	FBC	FBCF	Demanda interior
1996	3,1	1,9	1,7	2,5	8,9	12,3	3,4
1997	4,8	2,4	3,0	-0,1	11,5	6,8	4,4
1998	5,9	3,9	4,3	2,5	12,5	13,4	5,9
1999	4,8	4,3	4,4	3,7	7,1	10,9	5,0
2000	5,2	2,7	3,3	0,1	10,1	8,7	4,6
2001	3,2	3,7	2,6	8,2	5,2	4,7	4,1
2002	2,3	2,6	2,6	2,6	4,9	6,2	3,2
2003	3,1	4,1	3,7	5,8	5,0	6,9	4,4
2004	3,6	4,2	4,4	3,5	7,5	6,4	5,1
2005(a)	3,9	3,8	4,1	2,7	6,3	6,3	4,5

(a) Avance
Fuente: Eustat.

PIB CAPV ÍNDICE DE VOLÚMENES ENCADENADOS. DEMANDA CUADRO 16 (continuación)

	Exportación total	Exportación resto Estado	Exportación extranjero	Importación total	Importación resto Estado	Importación extranjero
1995	67,1	74,6	58,3	67,4	68,9	64,4
1996	70,3	71,9	68,5	70,9	74,7	63,9
1997	77,8	75,7	80,4	78,1	81,5	71,8
1998	86,3	87,5	84,8	86,7	91,2	78,3
1999	92,0	95,4	87,9	92,7	96,8	85,0
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	101,7	101,8	101,5	103,0	103,7	101,6
2002	100,8	100,5	101,2	103,5	107,0	97,2
2003	100,0	99,5	100,6	104,8	108,0	99,0
2004	104,8	105,5	104,0	112,4	113,3	110,9
2005(a)	110,2	112,5	107,4	119,2	119,9	117,8

Tasas de variación interanual

	Exportación total	Exportación resto Estado	Exportación extranjero	Importación total	Importación resto Estado	Importación extranjero
1996	4,8	-3,7	17,4	5,2	8,5	-0,9
1997	10,7	5,3	17,4	10,2	9,1	12,5
1998	10,8	15,6	5,5	11,0	11,9	9,0
1999	6,6	9,1	3,6	6,9	6,2	8,6
2000	8,8	4,8	13,8	7,8	3,3	17,6
2001	1,7	1,8	1,5	3,0	3,7	1,6
2002	-0,8	-1,3	-0,3	0,5	3,1	-4,3
2003	-0,8	-1,0	-0,6	1,2	1,0	1,8
2004	4,9	6,1	3,4	7,3	4,9	12,0
2005(a)	5,1	6,6	3,3	6,0	5,8	6,3

(a) Avance
Fuente: Eustat.

POBLACIÓN MAYOR DE 16 AÑOS Y POBLACIÓN ACTIVA

CUADRO 17

Miles de personas

	Población mayor de 16 años						Población activa					
	Por sexo		Por edad			Total	Por sexo		Por edad			Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +		Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	
1993	849,4	892,4	318,4	637,2	786,2	1.741,80	561,4	347,3	138,1	530,9	239,7	908,7
1994	857,7	902,1	317,9	640,9	801,0	1.759,80	558,6	364,8	134,9	543,6	244,9	923,4
1995	864,3	910,3	315,4	644,0	815,1	1.774,60	560,4	375,6	132,6	549,9	253,5	936,0
1996	867,3	914,8	307,1	647,8	827,2	1.782,10	560,4	377,1	124,5	550,0	263,0	937,5
1997	870,2	919,4	300,6	652,2	836,8	1.789,60	563,8	381,1	118,9	555,1	270,9	944,9
1998	872,0	921,5	285,6	658,6	849,2	1.793,50	572,8	381,4	116,3	564,9	273,0	954,2
1999	874,3	922,7	273,1	665,2	858,7	1.796,90	575,0	394,5	119,4	576,2	274,0	969,5
2000	874,1	924,2	261,8	665,5	870,9	1.798,30	576,2	385,8	115,3	571,1	275,5	962,0
2001	877,4	925,3	245,9	673,8	882,9	1.802,70	576,1	390,6	98,3	578,5	290,0	966,7
2002	882,1	929,2	234,9	678,0	898,5	1.811,40	583,1	400,2	95,1	580,7	307,5	983,2
2003	883,3	932,9	222,5	681,7	911,9	1.816,10	584,9	415,6	90,3	590,0	320,2	1.000,5
2004	884,5	935,3	211,2	683,3	925,3	1.819,80	581,9	425,8	85,9	591,1	330,7	1.007,7
2005	885,4	936,2	198,3	681,5	941,9	1.821,70	577,8	420,5	74,8	580,2	343,2	998,2

Tasas de variación interanual

	Población mayor de 16 años						Población activa					
	Por sexo		Por edad			Total	Por sexo		Por edad			Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +		Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	
1994	1,0	1,1	-0,2	0,6	1,9	1,0	-0,5	5,0	-2,3	2,4	2,2	1,6
1995	0,8	0,9	-0,8	0,5	1,8	0,8	0,3	3,0	-1,7	1,2	3,5	1,4
1996	0,3	0,5	-2,6	0,6	1,5	0,4	0,0	0,4	-6,1	0,0	3,7	0,2
1997	0,3	0,5	-2,1	0,7	1,2	0,4	0,6	1,1	-4,5	0,9	3,0	0,8
1998	0,2	0,2	-5,0	1,0	1,5	0,2	1,6	0,1	-2,2	1,8	0,8	1,0
1999	0,3	0,1	-4,4	1,0	1,1	0,2	0,4	3,4	2,7	2,0	0,4	1,6
2000	0,0	0,2	-4,1	0,0	1,4	0,1	0,2	-2,2	-3,4	-0,9	0,5	-0,8
2001	0,4	0,1	-6,1	1,2	1,4	0,2	0,0	1,2	-14,7	1,3	5,3	0,5
2002	0,5	0,4	-4,5	0,6	1,8	0,5	1,2	2,5	-3,3	0,4	6,0	1,7
2003	0,1	0,4	-5,3	0,5	1,5	0,3	0,3	3,8	-5,0	1,6	4,1	1,8
2004	0,1	0,3	-5,1	0,2	1,5	0,2	-0,5	2,5	-4,9	0,2	3,3	0,7
2005	0,1	0,1	-6,1	-0,3	1,8	0,1	-0,7	-1,3	-12,9	-1,8	3,8	-0,9

Fuente: Encuesta de Población en Relación con la Actividad (Eustat).

Nota: datos obtenidos con la nueva población revisada (Base 2001).

Informe anual 2005

POBLACIÓN OCUPADA

CUADRO 18

Miles de personas

	Por sexo		Por edad			Por sectores				Por situación profesional		Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	Primario	Industria	Constr.	Servicios	Asalar.	No asal.	
1993	459,8	228,0	62,4	407,8	217,6	20,3	213,9	58,3	395,3	545,6	142,2	687,8
1994	456,1	237,3	62,8	410,9	219,7	23,5	198,1	64,8	407,2	537,7	155,8	693,5
1995	462,1	251,6	66,7	417,7	229,2	24,2	203,6	60,7	425,2	545,9	167,7	713,6
1996	469,6	258,2	65,2	426,9	235,8	24,8	209,5	59,8	433,6	554,4	173,4	727,8
1997	479,5	265,6	66,0	435,6	243,5	26,0	215,0	61,0	443,1	569,7	175,5	745,2
1998	504,2	280,4	73,5	462,0	249,2	19,7	236,6	63,8	464,4	619,4	165,2	784,6
1999	513,9	305,0	80,5	483,1	255,4	19,0	241,6	68,2	490,1	654,1	164,8	818,9
2000	521,4	308,9	81,2	491,6	257,5	19,0	244,7	70,9	495,6	668,0	162,2	830,2
2001	532,8	326,2	73,2	514,1	271,7	14,8	260,4	75,9	507,8	690,9	168,1	859,0
2002	550,0	351,6	76,5	530,9	294,2	16,0	256,1	83,2	546,3	722,9	178,7	901,6
2003	546,8	367,7	70,3	535,4	308,7	18,9	252,4	87,4	555,8	730,1	184,4	914,5
2004	544,0	385,1	68,4	543,1	317,7	16,1	250,2	85,9	577,0	753,6	175,5	929,1
2005	550,3	390,9	64,7	543,2	333,4	11,2	246,6	82,7	600,8	769,5	171,7	941,2

Tasas de variación interanual

	Por sexo		Por edad			Por sectores				Por situación profesional		Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	Primario	Industria	Constr.	Servicios	Asalar.	No asal.	
1994	-0,8	4,1	0,6	0,8	1,0	15,8	-7,4	11,1	3,0	-1,4	9,6	0,8
1995	1,3	6,0	6,2	1,7	4,3	3,0	2,8	-6,3	4,4	1,5	7,6	2,9
1996	1,6	2,6	-2,2	2,2	2,9	2,5	2,9	-1,5	2,0	1,6	3,4	2,0
1997	2,1	2,9	1,2	2,0	3,3	4,8	2,6	2,0	2,2	2,8	1,2	2,4
1998	5,2	5,6	11,4	6,1	2,3	-24,2	10,0	4,6	4,8	8,7	-5,9	5,3
1999	1,9	8,8	9,5	4,6	2,5	-3,6	2,1	6,9	5,5	5,6	-0,2	4,4
2000	1,5	1,3	0,9	1,8	0,8	0,0	1,3	4,0	1,1	2,1	-1,6	1,4
2001	2,2	5,6	-9,9	4,6	5,5	-22,1	6,4	7,1	2,5	3,4	3,6	3,5
2002	3,2	7,8	4,5	3,3	8,3	8,1	-1,7	9,6	7,6	4,6	6,3	5,0
2003	-0,6	4,6	-8,1	0,8	4,9	18,1	-1,4	5,0	1,7	1,0	3,2	1,4
2004	-0,5	4,7	-2,7	1,4	2,9	-14,8	-0,9	-1,7	3,8	3,2	-4,8	1,6
2005	1,2	1,5	-5,4	0,0	4,9	-30,6	-1,4	-3,8	4,1	2,1	-2,2	1,3

Fuente: Encuesta de Población en Relación con la Actividad (Eustat).

Nota: datos obtenidos con la nueva población revisada (Base 2001)

POBLACIÓN PARADA

CUADRO 19

Miles de personas

	Por sexo		Por edad			Por sectores				Por situación profesional			Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	Primario	Industria	Construc.	Servicios	Asalar.	No asalar.	Buscan 1 ^{er} empleo	
1993	101,6	119,4	75,7	123,1	22,1	2,1	41,5	18,4	86,8	141,6	7,2	72,1	220,9
1994	102,4	127,5	72,1	132,6	25,2	2,5	39,9	19,8	103,0	156,4	8,8	64,7	229,9
1995	98,3	124,0	65,9	132,2	24,2	2,8	36,0	19,6	102,3	151,2	9,6	61,5	222,3
1996	90,8	118,9	59,4	123,1	27,2	3,5	32,8	18,1	97,3	141,9	9,7	58,1	209,7
1997	84,3	115,4	52,9	119,5	27,4	2,4	29,4	16,2	96,3	136,3	8,1	55,3	199,7
1998	68,6	101,0	42,8	102,9	23,8	2,1	28,2	12,4	85,2	120,3	7,6	41,6	169,5
1999	61,0	89,5	38,9	93,0	18,6	1,6	25,3	10,0	76,0	107,0	6,0	37,6	150,6
2000	54,8	76,9	34,1	79,5	18,1	1,2	21,5	10,2	63,6	91,5	5,0	35,2	131,7
2001	43,3	64,4	25,1	64,4	18,2	1,2	18,8	8,1	59,0	83,4	3,7	20,6	107,7
2002	33,1	48,5	18,5	49,8	13,2	1,3	12,1	6,1	50,4	67,1	2,8	11,7	81,6
2003	38,1	47,9	20,0	54,6	11,5	0,8	14,7	7,0	50,5	70,1	2,9	13,1	86,1
2004	37,9	40,7	17,6	48,0	13,0	0,9	15,4	9,5	42,5	65,4	2,8	10,4	78,6
2005	27,4	29,5	10,1	37,1	9,8	0,4	10,2	6,3	34,6	46,8	5,0	5,2	57,0

Tasas de variación interanual

	Por sexo		Por edad			Por sectores				Por situación profesional			Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	Primario	Industria	Construc.	Servicios	Asalar.	No asalar.	Buscan 1 ^{er} empleo	
1994	0,8	6,8	-4,8	7,7	14,0	19,0	-3,9	7,6	18,7	10,5	22,2	-10,3	4,1
1995	-4,0	-2,7	-8,6	-0,3	-4,0	12,0	-9,8	-1,0	-0,7	-3,3	9,1	-4,9	-3,3
1996	-7,6	-4,1	-9,9	-6,9	12,4	25,0	-8,9	-7,7	-4,9	-6,2	1,0	-5,5	-5,7
1997	-7,2	-2,9	-10,9	-2,9	0,7	-31,4	-10,4	-10,5	-1,0	-3,9	-16,5	-4,8	-4,8
1998	-18,6	-12,5	-19,1	-13,9	-13,1	-12,5	-4,1	-23,5	-11,5	-11,7	-6,2	-24,8	-15,1
1999	-11,1	-11,4	-9,1	-9,6	-21,8	-23,8	-10,3	-19,4	-10,8	-11,1	-21,1	-9,6	-11,2
2000	-10,2	-14,1	-12,3	-14,5	-2,7	-25,0	-15,0	2,0	-16,3	-14,5	-16,7	-6,4	-12,5
2001	-21,0	-16,3	-26,4	-19,0	0,6	0,0	-12,6	-20,6	-7,2	-8,9	-26,0	-41,5	-18,2
2002	-23,6	-24,7	-26,3	-22,7	-27,5	8,3	-35,6	-24,7	-14,6	-19,5	-24,3	-43,2	-24,2
2003	15,1	-1,2	8,1	9,6	-12,9	-38,5	21,5	14,8	0,2	4,5	3,6	12,0	5,5
2004	-0,5	-15,0	-12,0	-12,1	13,0	12,5	4,8	35,7	-15,8	-6,7	-3,4	-20,6	-8,7
2005	-27,7	-27,5	-42,6	-22,7	-24,6	-55,6	-33,8	-33,7	-18,6	-28,4	78,6	-50,0	-27,5

Fuente: Encuesta de Población en Relación con la Actividad (Eustat).

Nota: datos obtenidos con la nueva población revisada (Base 2001)

TASA DE ACTIVIDAD Y TASA DE PARO

CUADRO 20

%

	Tasa de actividad						Tasa de paro					
	Por sexo		Por edad			Total	Por sexo		Por edad			Total
	Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +		Hombres	Mujeres	16-24	25-44	45 y +	
1985	70,7	32,0	50,2	70,2	34,6	51,0	16,4	31,0	54,7	16,2	6,5	21,1
1986	71,2	35,0	53,1	73,7	34,7	52,7	16,1	30,4	51,1	16,4	7,8	21,0
1987	71,9	36,2	53,6	75,9	34,5	53,6	16,6	31,2	49,4	17,6	9,4	21,6
1988	70,6	36,2	53,0	76,4	32,8	53,0	16,5	30,8	48,3	18,1	8,6	21,5
1989	68,8	36,9	49,7	78,2	31,9	52,5	12,6	29,8	45,8	16,3	5,1	18,8
1990	67,6	36,7	44,9	79,2	31,7	51,8	10,6	26,1	39,4	14,9	4,6	16,2
1991	68,0	38,5	46,1	81,5	32,0	52,9	10,9	28,0	41,9	15,7	5,5	17,3
1992	67,4	38,4	44,9	82,4	31,1	52,5	13,5	30,6	47,2	18,2	7,0	19,9
1993	66,1	38,9	43,4	83,3	30,5	52,2	18,1	34,4	54,8	23,2	9,2	24,3
1994	65,1	40,4	42,4	84,8	30,6	52,5	18,3	34,9	53,4	24,4	10,3	24,9
1995	64,8	41,3	42,0	85,4	31,1	52,7	17,5	33,0	49,7	24,0	9,6	23,8
1996	64,6	41,2	40,6	84,9	31,8	52,6	16,2	31,5	47,7	22,4	10,4	22,4
1997	64,8	41,4	39,5	85,1	32,4	52,8	14,9	30,3	44,5	21,5	10,1	21,1
1998	65,7	41,4	40,7	85,8	32,1	53,2	12,0	26,5	36,8	18,2	8,7	17,8
1999	65,8	42,8	43,7	86,6	31,9	54,0	10,6	22,7	32,6	16,1	6,8	15,5
2000	65,9	41,7	44,0	85,8	31,6	53,5	9,5	19,9	29,6	13,9	6,6	13,7
2001	65,7	42,2	40,0	85,8	32,8	53,6	7,5	16,5	25,5	11,1	6,3	11,1
2002	66,1	43,1	40,5	85,6	34,2	54,3	5,7	12,1	19,5	8,6	4,3	8,3
2003	66,2	44,6	40,6	86,5	35,1	55,1	6,5	11,5	22,2	9,2	3,6	8,6
2004	65,8	45,5	40,7	86,5	35,7	55,4	6,5	9,6	20,5	8,1	3,9	7,8
2005	65,3	44,9	37,7	85,1	36,4	54,8	4,7	7,0	13,5	6,4	2,9	5,7

Fuente: Encuesta de Población en Relación con la Actividad (Eustat).

Nota: datos obtenidos con la nueva población revisada (Base 2001)

PRINCIPALES MAGNITUDES DE LA EPA

CUADRO 21

Miles de personas

	Población 16 años y +			Activos			Ocupados					Parados		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Primario	Industria	Constr.	Servicios	Total	Hombres	Mujeres	Total
1993	853,2	895,8	1.748,9	568,1	341,4	909,4	24,4	212,6	56,6	403,1	696,6	101,0	1.11,9	212,9
1994	855,3	898,7	1.750,4	561,1	354,6	915,6	21,9	204,5	55,3	410,6	692,3	105,7	1.17,7	223,3
1995	854,2	898,6	1.743,8	552,9	356,1	909,0	22,7	204,3	59,5	417,8	704,2	94,6	1.10,2	204,8
1996	857,1	901,9	1.758,9	548,5	357,5	905,9	18,5	201,4	53,9	445,5	719,2	85,8	1.01,0	186,7
1997	861,4	906,6	1.767,9	552,3	370,2	922,5	19,0	217,0	57,5	454,8	748,3	75,7	98,5	174,2
1998	863,8	910,0	1.773,7	557,3	371,0	928,3	18,7	220,5	65,1	467,1	771,4	64,4	92,6	156,9
1999	866,1	913,1	1.779,3	566,8	378,4	945,2	17,1	238,4	77,7	481,1	814,2	50,9	80,1	131,0
2000	869,6	917,2	1.786,8	576,4	386,2	962,6	13,6	245,2	75,1	512,5	846,4	43,1	73,2	116,2
2001	873,3	921,6	1.794,8	577,4	394,6	971,9	15,2	248,2	79,0	534,4	876,8	36,3	58,8	95,1
2002	876,1	925,1	1.801,2	579,9	406,4	986,3	17,5	252,8	85,6	535,8	891,7	36,5	58,0	94,5
2003	878,6	927,4	1.806,0	589,3	418,5	1.007,8	13,3	255,4	89,5	554,4	912,6	42,1	53,2	95,3
2004	880,9	930,1	1.811,0	595,0	426,0	1.021,1	12,2	254,3	77,8	577,7	922,0	47,3	51,8	99,1
2005	883,3	933,5	1.816,8	595,2	438,9	1.034,5	15,3	245,4	77,6	620,0	958,2	33,7	42,2	75,9

Tasas de variación interanual

	Población 16 años y +			Activos			Ocupados					Parados		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Primario	Industria	Constr.	Servicios	Total	Hombres	Mujeres	Total
1994	0,2	0,3	0,1	-1,2	3,9	0,7	-10,2	-3,8	-2,3	1,9	-0,6	4,7	5,2	4,9
1995	-0,1	0,0	-0,4	-1,5	0,4	-0,7	3,7	-0,1	7,6	1,8	1,7	-10,5	-6,4	-8,3
1996	0,3	0,4	0,9	-0,8	0,4	-0,3	-18,5	-1,4	-9,5	6,6	2,1	-9,3	-8,4	-8,8
1997	0,5	0,5	0,5	0,7	3,6	1,8	2,8	7,8	6,7	2,1	4,0	-11,7	-2,5	-6,7
1998	0,3	0,4	0,3	0,9	0,2	0,6	-1,6	1,6	13,3	2,7	3,1	-15,0	-6,0	-9,9
1999	0,3	0,3	0,3	1,7	2,0	1,8	-8,5	8,1	19,3	3,0	5,6	-20,9	-13,5	-16,5
2000	0,4	0,4	0,4	1,7	2,1	1,8	-20,7	2,8	-3,3	6,5	4,0	-15,4	-8,6	-11,3
2001	0,4	0,5	0,4	0,2	2,2	1,0	11,7	1,2	5,2	4,3	3,6	-15,8	-19,7	-18,2
2002	0,3	0,4	0,4	0,4	3,0	1,5	15,4	1,9	8,3	0,3	1,7	0,6	-1,3	-0,6
2003	0,3	0,2	0,3	1,6	3,0	2,2	-24,2	1,0	4,6	3,5	2,3	15,3	-8,4	0,8
2004	0,3	0,3	0,3	1,0	1,8	1,3	-8,1	-0,4	-13,1	4,2	1,0	12,3	-2,5	4,0
2005	0,3	0,4	0,3	0,0	3,0	1,3	25,3	-3,5	-0,3	7,3	3,9	-28,7	-18,7	-23,4

Fuente: Encuesta de Población Activa (INE).

Nota: el INE revisó las series de la EPA para adecuar sus resultados al incremento de la población

EXPEDIENTES DE REGULACIÓN DE EMPLEO CUADRO 22

	N° Expedientes	Trabajadores afectados	Reducción de jornada	Suspensión temporal	Extinción
1993	4.042	86.166	3.539	68.297	14.330
1994	2.060	43.568	777	34.852	7.939
1995	588	20.599	2.852	12.407	5.340
1996	419	11.832	30	7.712	4.090
1997	392	17.482	3.424	11.157	2.901
1998	195	7.846	2.172	3.052	2.622
1999	203	7.043	2.129	3.441	1.473
2000	179	6.278	1.064	3.442	1.772
2001	226	5.792	32	4.252	1.508
2002	211	5.650	21	3.331	2.298
2003	292	12.035	155	8.624	3.256
2004	261	5.614	25	3.478	2.111
2005	328	6.158	41	4.714	1.403

Tasas de variación interanual

	N° Expedientes	Trabajadores afectados	Reducción de jornada	Suspensión temporal	Extinción
1994	-49,0	-49,4	-78,0	-49,0	-44,6
1995	-71,5	-52,7	267,1	-64,4	-32,7
1996	-28,7	-42,6	-98,9	-37,8	-23,4
1997	-6,4	47,8	11.313,3	44,7	-29,1
1998	-50,3	-55,1	-36,6	-72,6	-9,6
1999	4,1	-10,2	-2,0	12,7	-43,8
2000	-11,8	-10,9	-50,0	0,0	20,3
2001	26,3	-7,7	-97,0	23,5	-14,9
2002	-6,6	-2,5	-34,4	-21,7	52,4
2003	38,4	113,0	638,1	158,9	41,7
2004	-10,6	-53,4	-83,9	-59,7	-35,2
2005	25,7	9,7	64,0	35,5	-33,5

Fuente: Departamento de Justicia, Empleo y Seguridad Social.

CONFLICTIVIDAD LABORAL Y CONVENIOS COLECTIVOS CUADRO 23

	Conflictividad laboral			Convenios colectivos		
	Número de huelgas	Jornadas no trabajadas	Trabajadores afectados	Número de convenios	Trabajadores afectados	Incremento salarial
1993	210	160.495	71.500	383	296.225	5,98
1994	181	77.557	21.392	327	268.100	4,43
1995	177	187.644	52.206	364	311.215	4,48
1996	174	54.708	27.837	384	288.005	4,44
1997	132	272.100	91.834	405	291.987	3,33
1998	107	26.540	13.321	411	295.760	2,41
1999	160	661.690	663.628	402	313.348	2,46
2000	169	185.840	43.710	423	316.526	3,85
2001	192	296.056	94.373	439	359.459	4,46
2002	191	658.828	604.218	414	322.880	3,94
2003	221	339.866	74.794	400	260.786	4,39
2004	243	606.155	101.058	410	293.276	3,99
2005	160	105.488	53.597	424	255.425	4,51

Tasas de variación interanual

	Conflictividad laboral			Convenios colectivos		
	Número de huelgas	Jornadas no trabajadas	Trabajadores afectados	Número de convenios	Trabajadores afectados	Incremento salarial
1994	-13,8	-51,7	-70,1	-14,6	-9,5	-25,9
1995	-2,2	141,9	144,0	11,3	16,1	1,1
1996	-1,7	-70,8	-46,7	5,5	-7,5	-0,9
1997	-24,1	397,4	229,9	5,5	1,4	-25,0
1998	-18,9	-90,2	-85,5	1,5	1,3	-27,6
1999	49,5	2.393,2	4.881,8	-2,2	5,9	2,1
2000	5,6	-71,9	-93,4	5,2	1,0	56,5
2001	13,6	59,3	115,9	3,8	13,6	15,8
2002	-0,5	122,5	540,2	-5,7	-10,2	-11,7
2003	15,7	-48,4	-87,6	-3,4	-19,2	11,4
2004	10,0	78,4	35,1	2,5	12,5	-9,1
2005	-34,2	-82,6	-47,0	3,4	-12,9	13,0

Fuente: Departamento de Justicia, Empleo y Seguridad Social.

INDICE DE PRECIOS DE CONSUMO

CUADRO 24

Índice de precios de consumo. Base 1992							
	General	Alimentos y bebidas no alcohólicas	Bebidas alcohólicas. y tabaco	Vestido y calzado	Vivienda	Menaje	Medicina
1993	104,8	101,1	108,7	103,1	107,8	104,5	103,6
1994	109,9	107,3	117,2	105,5	113,5	106,9	106,8
1995	115,4	112	130,6	108,9	120,5	111,1	111,1
1996	119,9	116,4	141,3	112,3	124,5	116,8	116,0
1997	122,6	116,7	155,5	115,1	127,7	119,4	118,3
1998	125,4	118,5	163,9	117,5	129,7	122,3	122,7
1999	128,9	120,2	175,0	120	132,2	125,3	124,9
2000	133,4	122,5	182,7	122,7	135,4	129,8	127,7
2001	138,6	129,2	188,1	126,2	141,2	135,4	130,5

Tasas de variación interanual

Índice de precios de consumo. Base 1992							
	General	Alimentos y bebidas no alcohólicas	Bebidas alcohólicas. y tabaco	Vestido y calzado	Vivienda	Menaje	Medicina
1994	4,9	6,1	7,8	2,3	5,3	2,3	3,1
1995	5,0	4,4	11,4	3,2	6,2	3,9	4,0
1996	3,9	3,9	8,2	3,1	3,3	5,1	4,4
1997	2,3	0,3	10,0	2,5	2,6	2,2	2,0
1998	2,3	1,5	5,4	2,1	1,6	2,4	3,7
1999	2,8	1,4	6,8	2,1	1,9	2,5	1,8
2000	3,5	1,9	4,4	2,3	2,4	3,6	2,2
2001	3,9	5,5	3,0	2,9	4,3	4,3	2,2

Fuente: INE.

INDICE DE PRECIOS DE CONSUMO

CUADRO 24 (continuación)

Índice de precios de consumo. Base 1992						
	Transporte	Comunicación	Ocio y cultura	Enseñanza	Hoteles, cafés y restaurantes	Otros
1993	107,1	106,2	104,8	110,0	106,5	107,4
1994	113,2	114,2	109,1	119,6	111,6	111,8
1995	118,9	124,7	113,1	128,6	119,0	115,8
1996	124,3	124,6	117,4	135,5	122,7	118,9
1997	127,1	124,5	121,2	142,4	126,3	122,8
1998	127,0	128,0	124,8	150,8	131,7	127,0
1999	129,4	130,6	127,0	158,2	139,3	133,9
2000	137,6	123,5	131,0	167,0	146,3	141,2
2001	139,0	122,7	135,9	174,9	153,8	149,0

Tasas de variación interanual

Índice de precios de consumo. Base 1992						
	Transporte	Comunicación	Ocio y cultura	Enseñanza	Hoteles, cafés y restaurantes	Otros
1994	5,7	7,5	4,1	8,7	4,8	4,1
1995	5,0	9,2	3,7	7,5	6,6	3,6
1996	4,5	-0,1	3,8	5,4	3,1	2,7
1997	2,3	-0,1	3,2	5,1	2,9	3,3
1998	-0,1	2,8	3,0	5,9	4,3	3,4
1999	1,9	2,0	1,8	4,9	5,8	5,4
2000	6,3	-5,4	3,1	5,6	5,0	5,5
2001	1,0	-0,6	3,7	4,7	5,1	5,5

Fuente: INE.

INDICE DE PRECIOS DE CONSUMO

CUADRO 25

	Índice de precios de consumo. Base 2001						
	General	Alimentos y bebidas no alcohólicas	Bebidas alcohólicas. y tabaco	Vestido y calzado	Vivienda	Menaje	Medicina
2002	103,7	104,3	105,2	105,1	103	102,1	103,4
2003	106,6	108,6	108,4	108,3	106	103,8	105,3
2004	109,8	113,2	112,4	109,0	110,5	106,1	106,0
2005	113,4	117,3	117,8	109,8	116,0	108,5	107,1

Tasas de variación interanual

	Índice de precios de consumo. Base 2001						
	General	Alimentos y bebidas no alcohólicas	Bebidas alcohólicas. y tabaco	Vestido y calzado	Vivienda	Menaje	Medicina
2002	3,7	4,3	5,2	5,1	3,0	2,1	3,4
2003	2,8	4,1	3,0	3,0	2,9	1,7	1,8
2004	3,0	4,2	3,7	0,7	4,2	2,2	0,7
2005	3,3	3,6	4,7	0,7	5,0	2,2	1,0

Fuente: INE.

INDICE DE PRECIOS DE CONSUMO

CUADRO 25 (continuación)

Índice de precios de consumo. Base 2001						
	Transporte	Comunicación	Ocio y cultura	Enseñanza	Hoteles, cafés y restaurantes	Otros
2002	102,3	97,1	102,6	103,9	105,2	105,1
2003	104,4	94,6	102,6	108,8	109,0	108,4
2004	108,7	93,5	102,4	113,7	113,3	111,1
2005	114,7	92,0	102,1	118,4	118,3	114,6

Tasas de variación interanual

Índice de precios de consumo. Base 2001						
	Transporte	Comunicación	Ocio y cultura	Enseñanza	Hoteles, cafés y restaurantes	Otros
2002	2,3	-2,9	2,6	3,9	5,2	5,1
2003	2,1	-2,6	0,0	4,7	3,6	3,1
2004	4,0	-1,1	-0,2	4,4	4,0	2,6
2005	5,6	-1,6	-0,3	4,2	4,4	3,1

Fuente: INE.

ÍNDICE DE PRECIOS INDUSTRIALES

CUADRO 26

	Índice de precios industriales. Base 2000						
	General	Bienes de consumo			Bienes de equipo	Bienes intermedios	Energía
		Total	Duradero	No Duradero			
1995	91,4	89,4	93,2	87,7	90,1	96,5	77,6
1996	92,6	93,0	94,4	92,4	92,9	95,6	81,1
1997	93,6	95,0	96,4	94,4	94,3	96,0	82,9
1998	93,6	96,9	97,9	96,4	96,1	97,2	75,6
1999	94,3	97,9	98,7	97,6	98,5	95,4	80,7
2000	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
2001	100,7	104,1	102,0	105,1	101,0	100,8	94,8
2002	101,0	106,4	103,0	107,9	101,7	101,7	91,0
2003	102,9	108,0	103,4	110,8	105,1	103,6	90,9
2004	107,3	110,1	104,3	113,4	106,2	110,7	95,9
2005	113,0	112,0	106,6	115,1	108,1	116,4	112,2

Tasas de variación interanual

	Índice de precios industriales. Base 2000						
	General	Bienes de consumo			Bienes de equipo	Bienes intermedios	Energía
		Total	Duradero	No Duradero			
1996	1,3	4,0	1,3	5,4	3,1	-0,9	4,5
1997	1,1	2,2	2,1	2,2	1,5	0,4	2,2
1998	0,0	2,0	1,6	2,1	1,9	1,3	-8,8
1999	0,7	1,0	0,8	1,2	2,5	-1,9	6,7
2000	6,0	2,1	1,3	2,5	1,5	4,8	23,9
2001	0,7	4,1	2,0	5,1	1,0	0,8	-5,2
2002	0,3	2,2	1,0	2,7	0,7	0,9	-4,0
2003	1,9	1,5	0,4	2,7	3,3	1,9	-0,1
2004	4,3	1,9	0,9	2,4	1,0	6,9	5,5
2005	5,2	1,7	2,2	1,5	1,8	5,2	17,0

Fuente: Eustat.

COMERCIO EXTERIOR

CUADRO 27

Millones de euros

Periodo	Exportaciones			Importaciones			Saldo		
	Total	Energéticas	No energéticas	Total	Energéticas	No energéticas	Total	Energético	No energético
1997	9.421,1	403,0	9.018,1	6.416,0	937,9	5.478,1	3.005,0	-534,9	3.539,9
1998	9.888,7	388,2	9.500,5	6.937,4	815,8	6.121,6	2.951,3	-427,5	3.378,8
1999	10.089,7	382,5	9.707,2	7.532,6	1.010,5	6.522,1	2.557,0	-628,1	3.185,1
2000	11.870,9	682,8	11.188,1	10.324,0	2.433,6	7.890,4	1.547,0	-1.750,8	3.297,7
2001	11.603,1	621,6	10.981,5	10.017,2	2.008,7	8.008,5	1.585,9	-1.387,1	2.973,0
2002	11.637,5	441,7	11.195,8	10.171,1	2.068,3	8.102,8	1.466,4	-1.626,6	3.093,0
2003	11.786,8	580,1	11.206,7	10.494,7	2.178,0	8.316,7	1.292,1	-1.597,9	2.890,0
2004	13.508,8	785,9	12.723,0	12.573,2	2.956,8	9.616,4	935,6	-2.171,0	3.106,6
2005(p)	14.225,3	849,9	13.375,4	14.492,3	4.456,2	10.036,1	-267,0	-3.606,3	3.339,3

Variación interanual

Periodo	Exportaciones			Importaciones			Saldo		
	Total	Energéticas	No energéticas	Total	Energéticas	No energéticas	Total	Energético	No energético
1997	31,7	18,8	32,4	10,4	0,8	12,2	124,5	-9,5	83,5
1998	5,0	-3,7	5,3	8,1	-13,0	11,7	-1,8	-20,1	-4,6
1999	2,0	-1,5	2,2	8,6	23,9	6,5	-13,4	46,9	-5,7
2000	17,7	78,5	15,3	37,1	140,8	21,0	-39,5	178,8	3,5
2001	-2,3	-9,0	-1,8	-3,0	-17,5	1,5	2,5	-20,8	-9,8
2002	0,3	-28,9	2,0	1,5	3,0	1,2	-7,5	17,3	4,0
2003	1,3	31,3	0,1	3,2	5,3	2,6	-11,9	-1,8	-6,6
2004	14,6	35,5	13,5	19,8	35,8	15,6	-27,6	35,9	7,5
2005(p)	5,2	8,7	5,0	16,2	51,8	5,2	-128,5	66,1	7,5

(p) Provisional.

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

EXPORTACIONES NO ENERGÉTICAS POR GRUPOS ARANCELARIOS CUADRO 28

Millones de euros

Periodo	Total	Produc. agríc.	Química	Papel	Caucho plástico	Metálic.	Bienes equipo			Otras manufa.	No clasif.
							Total	Máquina y aparatos	Material transp.		
1995	5.992,9	229,3	191,5	219,7	652,9	1.913,3	2.302,3	1.477,6	824,6	455,6	28,3
1996	6.812,2	252,3	195,1	223,2	741,2	1.932,0	2.903,6	1.863,7	1.039,9	512,4	52,5
1997	9.018,1	351,6	219,4	253,1	794,9	2.192,3	4.545,0	2.250,3	2.294,7	575,9	85,9
1998	9.500,5	365,5	259,5	264,0	810,5	2.192,9	4.857,4	2.354,7	2.502,7	636,8	114,0
1999	9.707,2	376,4	269,8	268,1	740,1	2.130,1	5.244,3	2.455,0	2.789,3	592,0	86,3
2000	11.188,1	416,3	339,7	367,7	800,7	2.807,3	5.713,4	2.609,7	3.103,7	648,0	95,0
2001	10.981,5	464,1	305,2	406,0	792,3	2.737,7	5.447,1	2.811,8	2.635,4	714,4	114,6
2002	11.195,8	461,0	335,5	413,2	768,9	2.764,4	5.551,0	2.838,9	2.712,1	775,0	126,8
2003	11.206,7	481,9	334,8	408,3	770,4	2.744,3	5.579,0	2.940,7	2.638,3	769,8	118,1
2004	12.723,0	485,5	354,8	412,0	800,0	3.256,5	6.594,0	2.964,8	3.629,2	720,6	99,7
2005(p)	13.375,4	477,8	407,2	424,3	946,0	3.698,4	6.583,0	3.151,3	3.431,7	715,1	123,5

Variación interanual

Periodo	Total	Produc. agríc.	Química	Papel	Caucho plástico	Metálic.	Bienes equipo			Otras manufa.	No clasif.
							Total	Máquina y aparatos	Material transp.		
1995	13,4	21,0	11,9	32,2	12,4	19,2	7,0	22,9	-13,1	13,0	62,6
1996	13,7	10,0	1,9	1,6	13,5	1,0	26,1	26,1	26,1	12,5	85,3
1997	32,4	39,4	12,5	13,4	7,3	13,5	56,5	20,7	120,7	12,4	63,6
1998	5,3	3,9	18,3	4,3	2,0	0,0	6,9	4,6	9,1	10,6	32,7
1999	2,2	3,0	4,0	1,6	-8,7	-2,9	8,0	4,3	11,5	-7,0	-24,2
2000	15,3	10,6	25,9	37,1	8,2	31,8	8,9	6,3	11,3	9,5	10,0
2001	-1,8	11,5	-10,2	10,4	-1,1	-2,5	-4,7	7,7	-15,1	10,3	20,6
2002	2,0	-0,7	9,9	1,8	-2,9	1,0	1,9	1,0	2,9	8,5	10,6
2003	0,1	4,5	-0,2	-1,2	0,2	-0,7	0,5	3,6	-2,7	-0,7	-6,8
2004	13,5	0,7	6,0	0,9	3,8	18,7	18,2	0,8	37,6	-6,4	-15,7
2005(p)	5,0	-1,0	15,3	3,3	16,6	13,6	-0,4	5,9	-5,5	-0,6	26,1

(p) Provisional

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

IMPORTACIONES NO ENERGÉTICAS POR GRUPOS ARANCELARIOS

CUADRO 29

Millones de euros

Periodo	Total	Produc. agríc.	Química	Papel	Caucho plástico	Metálic.	Bienes equipo			Otras manufa.	No clasif.
							Total	Máquina y aparatos	Material transp.		
1995	5.042,8	660,8	329,3	338,0	394,2	1.500,4	1.326,9	902,4	424,5	491,9	1,4
1996	4.882,6	635,4	299,3	225,4	389,2	1.280,5	1.454,6	1.023,4	431,3	517,6	80,6
1997	5.478,1	614,9	311,9	275,9	435,2	1.537,5	1.684,6	1.172,9	511,6	603,0	15,3
1998	6.121,6	644,2	316,4	263,9	474,2	1.743,4	2.007,9	1.375,7	632,2	660,2	11,4
1999	6.522,1	610,4	287,5	224,2	463,0	1.665,3	2.578,1	1.709,5	868,6	687,7	5,9
2000	7.890,4	701,7	359,1	285,2	509,5	2.164,3	3.047,1	1.883,2	1.163,9	773,2	50,2
2001	8.008,5	726,7	378,4	258,4	485,7	2.248,7	2.896,0	2.141,0	755,0	970,5	44,3
2002	8.102,8	912,9	371,7	298,2	518,5	2.180,9	2.919,6	1.925,1	994,5	864,8	36,2
2003	8.316,7	919,6	407,2	280,7	550,1	2.396,7	2.809,3	1.940,5	868,8	908,4	44,5
2004	9.616,4	806,4	444,4	322,7	603,7	3.177,2	3.320,9	2.135,4	1.185,5	896,3	44,7
2005(p)	10.036,1	811,4	450,1	329,6	643,6	3.369,5	3.413,5	2.163,2	1.250,3	977,7	40,6

Variación interanual

Periodo	Total	Produc. agríc.	Química	Papel	Caucho plástico	Metálic.	Bienes equipo			Otras manufa.	No clasif.
							Total	Máquina y aparatos	Material transp.		
1995	27,9	22,0	15,6	63,8	38,9	42,7	19,0	26,4	5,9	7,6	9,2
1996	-3,2	-3,8	-9,1	-33,3	-1,3	-14,7	9,6	13,4	1,6	5,2	5.789,3
1997	12,2	-3,2	4,2	22,4	11,8	20,1	15,8	14,6	18,6	16,5	-81,1
1998	11,7	4,8	1,5	-4,3	9,0	13,4	19,2	17,3	23,6	9,5	-25,1
1999	6,5	-5,2	-9,1	-15,0	-2,4	-4,5	28,4	24,3	37,4	4,2	-48,3
2000	21,0	14,9	24,9	27,2	10,1	30,0	18,2	10,2	34,0	12,4	749,9
2001	1,5	3,6	5,4	-9,4	-4,7	3,9	-5,0	13,7	-35,1	25,5	-11,8
2002	1,2	25,6	-1,8	15,4	6,8	-3,0	0,8	-10,1	31,7	-10,9	-18,3
2003	2,6	0,7	9,6	-5,9	6,1	9,9	-3,8	0,8	-12,6	5,1	23,1
2004	15,6	-12,3	9,1	15,0	9,7	32,6	18,2	10,0	36,4	-1,3	0,5
2005(p)	5,2	2,0	2,6	2,6	8,2	6,0	4,0	2,5	6,8	10,3	-7,3

(p) Provisional

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

DESTINO GEOGRÁFICO DE LAS EXPORTACIONES NO ENERGÉTICAS CUADRO 30

Millones de euros

Periodo	Total	UE 25	UE 15	Zona Euro	NMUE	Francia	Alemania	Reino Unido	Italia
1997	9.018,1	6.089,1	5.896,6	4.891,1	192,5	1.478,3	1.426,4	728,0	657,3
1998	9.500,5	6.417,3	6.181,5	5.220,6	235,8	1.653,1	1.559,2	721,6	703,5
1999	9.707,2	6.970,9	6.756,3	5.787,4	214,6	1.851,2	1.583,0	695,7	799,1
2000	11.188,1	7.827,0	7.510,8	6.490,5	316,2	2.130,8	1.824,9	749,5	871,9
2001	10.981,5	7.859,8	7.501,7	6.420,7	358,1	2.253,6	1.670,5	812,1	878,8
2002	11.195,8	8.062,6	7.691,7	6.568,3	370,9	2.315,9	1.714,8	892,1	874,9
2003	11.206,7	8.248,5	7.877,8	6.736,4	370,7	2.339,4	1.753,3	887,1	908,4
2004	12.723,0	9.147,2	8.735,1	7.406,7	412,1	2.610,3	2.062,1	1.065,0	908,5
2005(p)	13.375,4	9.634,4	9.143,9	7.761,4	490,5	2.699,2	2.051,0	1.103,7	1.099,6

Variación interanual

Periodo	Total	UE 25	UE 15	Zona euro	NMUE	Francia	Alemania	Reino Unido	Italia
1997	32,4	34,5	33,0	31,4	110,2	15,7	44,4	35,3	23,0
1998	5,3	5,4	4,8	6,7	22,5	11,8	9,3	-0,9	7,0
1999	2,2	8,6	9,3	10,9	-9,0	12,0	1,5	-3,6	13,6
2000	15,3	12,3	11,2	12,1	47,3	15,1	15,3	7,7	9,1
2001	-1,8	0,4	-0,1	-1,1	13,3	5,8	-8,5	8,3	0,8
2002	2,0	2,6	2,5	2,3	3,6	2,8	2,7	9,9	-0,4
2003	0,1	2,3	2,4	2,6	-0,1	1,0	2,2	-0,6	3,8
2004	13,5	10,9	10,9	10,0	11,2	11,6	17,6	20,1	0,0
2005(p)	5,0	5,0	4,7	4,5	19,8	3,0	-1,3	3,0	20,9

(p) Provisional

NMUE: Nuevos miembros de la Unión Europea.

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

DESTINO GEOGRÁFICO DE LAS EXPORTACIONES NO ENERGÉTICAS CUADRO 30 (continuación)

Millones de euros

Periodo	Total	OCDE			No OCDE			
		Total OCDE	EE UU	Japón	Ex - URSS y Europa del Este	América Latina (1)	PARI (2)	Resto mundo
1997	9.018,1	7.175,0	503,9	40,8	227,3	591,7	338,9	685,2
1998	9.500,5	7.734,1	484,1	99,6	276,4	762,7	130,0	597,2
1999	9.707,2	8.070,1	434,4	81,0	264,6	755,3	77,7	539,5
2000	11.188,1	9.395,5	615,1	104,7	377,1	774,5	107,4	533,7
2001	10.981,5	9.073,2	588,3	86,9	437,1	876,7	98,4	496,1
2002	11.195,8	9.310,5	565,4	60,4	455,0	637,0	234,5	558,8
2003	11.206,7	9.457,0	647,9	41,8	505,8	498,5	66,7	678,7
2004	12.723,0	10.573,6	533,6	99,3	573,1	506,5	67,6	1.002,2
2005(p)	13.375,4	11.147,5	549,7	64,4	660,0	649,6	81,1	837,2

Variación interanual

Periodo	Total	OCDE			No OCDE			
		Total OCDE	EE UU	Japón	Ex - URSS y Europa del Este	América Latina (1)	PARI (2)	Resto mundo
1997	32,4	36,0	29,4	37,4	82,4	35,4	166,3	-19,2
1998	5,3	7,8	-3,9	144,2	21,6	28,9	-61,6	-12,8
1999	2,2	4,3	-10,3	-18,6	-4,3	-1,0	-40,2	-9,7
2000	15,3	16,4	41,6	29,2	42,5	2,5	38,2	-1,1
2001	-1,8	-3,4	-4,4	-17,0	15,9	13,2	-8,4	-7,1
2002	2,0	2,6	-3,9	-30,5	4,1	-27,3	138,3	12,7
2003	0,1	1,6	14,6	-30,8	11,2	-21,7	-71,6	21,5
2004	13,5	11,8	-17,6	137,8	13,3	1,6	1,4	47,7
2005(p)	5,0	4,5	3,2	-35,2	16,0	29,0	20,0	-16,3

(p) Provisional.

(1) América Latina excepto México.

(2) Países Asiáticos de Reciente Industrialización (excepto Corea del Sur).

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

ORIGEN GEOGRÁFICO DE LAS IMPORTACIONES NO ENERGÉTICAS CUADRO 31

Millones de euros

Periodo	Total	UE 25	UE 15	Zona euro	NMUE	Francia	Alemania	Reino Unido	Italia
1997	5.478,1	4.188,8	4.109,9	3.225,0	78,8	1.077,2	762,1	722,7	553,6
1998	6.121,6	4.610,1	4.510,1	3.512,6	100,0	1.092,3	896,2	815,1	611,5
1999	6.522,1	4.934,8	4.837,0	3.877,8	97,8	1.148,1	1.202,6	735,9	663,3
2000	7.890,4	5.875,0	5.733,9	4.638,0	141,0	1.364,0	1.466,7	858,5	776,9
2001	8.008,5	5.874,3	5.698,3	4.687,2	176,1	1.390,5	1.312,9	795,0	893,6
2002	8.102,8	6.128,3	5.992,1	4.875,9	136,2	1.436,6	1.490,7	906,6	851,1
2003	8.316,7	6.163,0	6.003,8	4.839,9	159,2	1.397,6	1.432,7	943,3	845,1
2004	9.616,4	6.884,1	6.703,9	5.544,0	180,2	1.575,2	1.699,0	938,0	961,8
2005(p)	10.036,1	7.027,0	6.811,7	5.644,8	215,2	1.494,6	1.724,3	938,4	1.003,7

Variación interanual

Periodo	Total	UE 25	UE 15	Zona euro	NMUE	Francia	Alemania	Reino Unido	Italia
1997	12,2	14,7	14,5	13,5	29,3	18,7	5,6	20,0	21,0
1998	11,7	10,1	9,7	8,9	26,9	1,4	17,6	12,8	10,5
1999	6,5	7,0	7,2	10,4	-2,2	5,1	34,2	-9,7	8,5
2000	21,0	19,1	18,5	19,6	44,1	18,8	22,0	16,7	17,1
2001	1,5	0,0	-0,6	1,1	24,9	1,9	-10,5	-7,4	15,0
2002	1,2	4,3	5,2	4,0	-22,6	3,3	13,5	14,0	-4,8
2003	2,6	0,6	0,2	-0,7	16,9	-2,7	-3,9	4,1	-0,7
2004	15,6	11,7	11,7	14,5	13,2	12,7	18,6	-0,6	13,8
2005(p)	5,2	3,2	2,7	2,9	21,6	-4,2	2,2	1,4	6,0

(p) Provisional

NMUE: Nuevos miembros de la Unión Europea.

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.

ORIGEN GEOGRÁFICO DE LAS IMPORTACIONES NO ENERGÉTICAS CUADRO 31 (continuación)

Millones de euros

Periodo	Total	OCDE			No OCDE			
		Total OCDE	EE UU	Japón	Ex - URSS y Europa del Este	América Latina (1)	PARI (2)	Resto mundo
1997	5.478,1	4.644,0	181,5	105,5	242,1	141,0	55,6	395,4
1998	6.121,6	5.156,7	214,3	135,9	304,8	161,3	105,4	393,5
1999	6.522,1	5.515,7	217,2	158,8	266,1	219,3	94,6	426,4
2000	7.890,4	6.535,0	261,5	168,7	344,7	287,4	113,2	610,1
2001	8.008,5	6.765,0	357,1	167,2	416,5	254,2	90,4	482,4
2002	8.102,8	6.832,6	280,2	163,4	364,1	269,5	82,2	554,4
2003	8.316,7	6.880,1	284,2	140,4	422,4	301,6	90,7	621,9
2004	9.616,4	7.604,8	263,1	135,8	696,4	392,6	95,6	826,9
2005(p)	10.036,1	7.779,2	251,8	157,3	723,3	514,8	97,7	921,1

Variación interanual

Periodo	Total	OCDE			No OCDE			
		Total OCDE	EE UU	Japón	Ex - URSS y Europa del Este	América Latina (1)	PARI (2)	Resto mundo
1997	12,2	12,9	-8,9	17,5	32,3	-23,3	16,9	11,8
1998	11,7	11,0	18,1	28,8	25,9	14,4	89,4	-0,5
1999	6,5	7,0	1,3	16,9	-12,7	36,0	-10,2	8,4
2000	21,0	18,5	20,4	6,2	29,6	31,1	19,7	43,1
2001	1,5	3,5	36,6	-0,9	20,8	-11,5	-20,2	-20,9
2002	1,2	1,0	-21,5	-2,3	-12,6	6,0	-9,0	14,9
2003	2,6	0,7	1,4	-14,1	16,0	11,9	10,4	12,2
2004	15,6	10,5	-7,4	-3,3	64,9	30,2	5,4	33,0
2005(p)	5,2	3,3	-3,9	-6,3	3,0	32,7	2,6	11,7

(p) Provisional.

(1) América Latina excepto México.

(2) Países Asiáticos de Reciente Industrialización (excepto Corea del Sur).

Fuente: Eustat sobre la base de datos del Departamento de Aduanas e Impuestos Especiales.